

# Titania Holding (TITA B)



## Hög estimerad substansstillväxt till betydande rabatt

Titania Holding AB ("Titania" eller "Bolaget") är en bostadsutvecklare med exponering mot Stockholmsregionen, där Bolaget har en historik som ett entreprenadbolag och framgångsrikt utvecklat flertalet projekt från markförvärv till färdig fastighet. Projektportföljen består idag av en hög andel byggrätter, ca 90 %, vilka väntas färdigställas under de kommande åren och därmed bidra till en stark substansstillväxt om ca 32 % CAGR år 2024-2028. Baserat på ett estimerat NAV per aktie om 28,1 kr år 2026 och en applicerad multipel om P/NAV 0,75x, härleds ett potentiellt värde per aktie om 21,1 kr (18,7) i ett Base scenario.

### Stark tillväxt i substansvärde och hyresintäkter

Vid utgången av Q4-25 uppgick Titanias substansvärde per aktie till 25,5 kr (17,3), motsvarande en tillväxt om 48 % Y-Y, medan hyresintäkterna uppgick till 25,5 MSEK (18,3), motsvarande en tillväxt om 40 %, hänförligt till högre hyror samt ett växande fastighetsbestånd under året. Titania fortsätter exekvera på strategin att genomföra bostadsutveckling i Storstockholm i syfte att växa substansvärdet starkt. Vid utgången av år 2028 estimerar Analyst Group att substansvärdet uppgår till 41,3 kr, motsvarande en CAGR om ca 32 % från år 2024.

### Byggstartar i Barkarby

Titania har tillträtt och byggstartat Barkarby kvarter 12 om ca 377 bostäder i ett strategiskt attraktivt läge nära kommande tunnelbanestation, vilket bedöms skapa god efterfrågan vid färdigställande givet det låga utbudet av nya projekt i Stockholmsområdet. Finansieringen sker genom ett pari passu-strukturerat byggkreditiv, vilket innebär proportionerliga kapitaltillskott vid varje lyft och därmed begränsar Titanias initiala likviditetsbehov samt stärker den finansiella flexibiliteten.

### Förvärvat 50 % av JV-ägt bolag i Vallentuna

Titania har förvärvat de återstående 50 % i JV-bolaget som äger projektfastigheten Vallentuna-Rickeby 1:48 och blir därmed ensam ägare. Det underliggande fastighetsvärdet i transaktionen uppgår till 175 MSEK, motsvarande cirka 75 000 kr/kvm, och projektet omfattar 74 hyreslägenheter med ett årligt hyresvärde om cirka 11 MSEK samt en förväntad yield on cost om ca 6,6 %. Transaktionen medför att Titania konsoliderar ett i det närmaste färdigutvecklat projekt med starka hyresnivåer, vilket bedöms stärka kassaflödesprofilen och öka andelen återkommande förvaltningsintäkter.

### Vi höjer vårt värderingsintervall

Titania växte substansvärdet per aktie med 71 % under år 2025 och givet en hög andel byggrätter i portföljen ser vi potential för fortsatt tillväxt under prognosperioden. Givet en starkare utveckling än väntat under det fjärde kvartalet, samt att marknadssentimentet på Stockholms bostadsmarknad har förbättrats avseende tillgång till finansiering, vilket är en nyckel för Titania, har vi höjt vårt värderingsintervall till 11,3–26,1 kr (10,4–24,5), där Base scenariot uppgår till 21,1 kr (18,7).

### VÄRDERINGSINTERVALL

**Bear**

11,3 kr

**Base**

21,1 kr

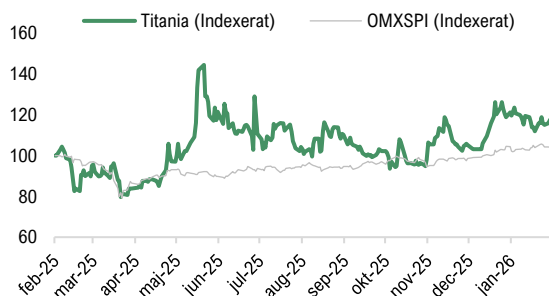
**Bull**

26,1 kr

### NYCKELDATA

Senast betalt (2026-02-23)	8,82
Antal Aktier (st.)	82 797 000
Market Cap (MSEK)	730,3
Nettokassa(-)/skuld(+) (MSEK)	2 989,3 <sup>1</sup>
Enterprise Value (MSEK)	3 719,5
Lista	Nasdaq First North Growth Market
Kvartalsrapport 1 2026	2026-05-13

### KURSUUTVECKLING



### HUVUDÄGARE (KÄLLA: HOLDINGS 2025-12-23) = INSYNSPERSON

Einar Janson	45,1 %
Jakob Johansson	17,2 %
Nikan Ghahremani	11,2 %
Futur Pension	9,3 %
Fjärde AP-fonden	5,2 %

Prognoser (MSEK)	2025	2026E	2027E	2028E
Hyresintäkter	86,9	156,6	255,7	507,4
Förvaltningskostnader	-17,8	-28,5	-42,4	-81,7
<b>Driftnetto</b>	<b>69,2</b>	<b>128,2</b>	<b>213,3</b>	<b>425,6</b>
Soliditet	30%	30%	30%	30%
Belåningsgrad	56%	57%	61%	62%
Substansvärde per aktie	25,5	28,1	38,4	45,8
Substansvärdetillväxt	71%	10%	36%	19%
P/NAV	0,3	0,3	0,2	0,2

<sup>1</sup>Inklusive försäljning av Hälsans hus och förvärv av 50 % av Vallentuna Rickeby.

## Innehållsförteckning

Investeringsidé	3
Kommentar Q4-rapport	4-5
Bolagsbeskrivning	6-7
Marknadsanalys	8-9
Finansiell prognos	10-14
Värdering	15-16
Bull & Bear	17
Ledning & Styrelse	18
Appendix	19-22
Disclaimer	23

### OM BOLAGET

År 2014 transformerades Titania till en renodlad bostadsutvecklare och har sedan dess utvecklat flera bostadsprojekt där Bolaget varit med från planeringsstadiet till att bygga projekten och sedan övergå till att förvalta fastigheterna eller sälja det färdiga projektet. Målet är att behålla ca 70 % av fastigheterna under egen förvaltning medan de andra kan avyttras, oftast i slutet av projektets livslängd. Titanias primära geografiska fokus ligger på Stockholm, där efterfrågan på bostäder antas vara starkast i förhållande till utbudet. Titania är noterade på Nasdaq First North Growth Market sedan år 2021.

### VD OCH ORDFÖRANDE

Verkställande Direktör Einar Janson

Styrelseordförande Knut Pousette

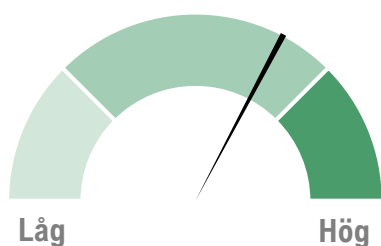
### ANALYTIKER

Namn Axel Ljunghammer

Telefon +46 706 554 551

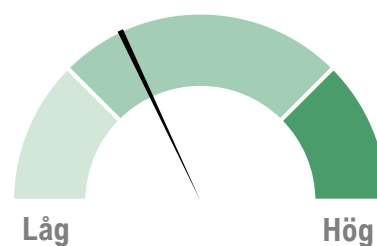
E-mail axel.ljunghammer@analystgroup.se

### Värde drivare



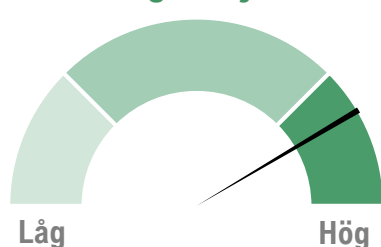
Titanias bostadsutveckling är fokuserat mot Stockholmsregionen där underutbudet av bostäder i förhållande till efterfrågan är påtagligt. Titania har under de senaste åren fortsatt att byggstarta projekt, vilket förväntas medföra att Bolaget blir relativt ensamman med att färdigställa lägenheter under kommande år. Detta estimeras leda till att Bolaget kan kapitalisera på marknaden, som alltså redan innan upplevde ett underutbud, genom att exempelvis ta ut högre hyror samt ökade värden på befintlig portfölj.

### Lönsamhet



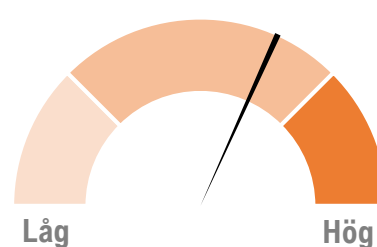
Titania har en historik av negativa kassaflöden och en hög andel av Bolagets portfölj avser kommande projekt som ska färdigställas under kommande år. Historiskt har återkommande och lönsamma hyreskassaflöden utgjort en mindre del i Titanias affär, något som dock förväntas växa i takt med att projekt färdigställs och behålls under egen förvaltning. Betyget utgår från historisk lönsamhet och är ej framåtblickande.

### Ledning & Styrelse



Insynsägandet i Titania uppgår till ca 46 % av aktiekapitalet, varav VD och grundaren Einar Janson äger 45,1 %, vilket ingjuter förtroende att skapa fortsatt aktieägarvärde. Bolaget har en bakgrund som entreprenadbolag, vilket enligt Analyst Group innebär viktiga erfarenheter för detaljplansarbetet. Därtill förväntas projekten kunna byggas på ett kostnads- och tidseffektivt sätt genom den nämnda erfarenheten och kompetensen i Bolaget.

### Risk



Titania är beroende av en hög betalningsvilja för lägenheter, vilket idag finns och kan illustreras av bl.a. långa kötider och höga hyror på andrahandsmarknaden. I ett läge då Stockholms attraktionskraft sjunker och befolkningstillväxten avtar ökar dock risken för vakanser för Titanias projekt, vilka primärt ligger i förorter. Vidare är Titania beroende av ytterligare finansiering för att kunna exekvera kommande projekt, vilket utgör en risk vid en återigen stigande räntemiljö och med det svårigheter att erhålla finansiering.

**NUVARANDE  
BOSTADS-  
BYGGANDE NÄR  
LÅNGT UNDER  
BEHOVET I  
STOCKHOLM**

## Operativa och finansiella mål

1. Koncernen ska över tid genomföra byggstart av minst 500 bostäder per år.

2. Framtagande av minst 500 nya byggrätter årligen

3. Hyresintäkter från bostäder ska utgöra minst 70 % av hyresintäkter

4. Substansvärdet per aktie ska långsiktigt öka med minst 20 % årligen över en konjunkturcykel

**32 %  
I ESTIMERAD  
ÅRLIG  
SUBSTANS-  
TILLVÄXT**

## Underutbudet på bostäder i Stockholm skapar möjligheter

Enligt Boverkets bostadsmarknadsenkät upplever 24 av 26 kommuner i Stockholm ett utbudsunderskott på bostäder, vilket även förväntas kvarstå om tre år givet den takt som bostadsbyggandet i de olika kommunerna för närvarande har. Vidare beräknar Boverket att det behöver byggas 19 000 bostäder årligen i Stockholmsregionen, vilket är långt fler än utfallen under de senaste åren, Länsstyrelsen Stockholm bedömer att ca 8 500 bostäder börjar byggas under år 2025 och en liknande siffra under år 2026, således långt under behovet och något som förväntas förvärra underutbudet under kommande år. Givet underutbudet av bostäder i Stockholm förväntas betalningsviljan för lägenheter vara hög och vakansrisken låg, vilket Titania kan kapitalisera på genom en högre hyra och i ett längre tidsperspektiv ökade värden på de fastigheter som Bolaget producerar och förvaltar.

## Titania startar flertalet projekt för att kapitalisera på underutbudet

Det låga bostadsbyggandet under de senaste åren förväntas förvärra situationen på Stockholms bostadsmarknad ytterligare. Titania har dock, till skillnad från många konkurrenter, startat flertalet projekt för att adressera den höga efterfrågan på bostäder. Titania antas parera de högre byggkostnaderna genom att räkna med högre hyror än andra aktörer, baserat på den höga betalningsviljan som finns i Stockholmsregionen, illustrerat av kötider för hyreslägenheter samt prissättningar på andrahandsmarknaden. Ett bevis för detta är att Titania haft låga vakanser på de lägenheter som Bolaget idag har under förvaltning. Vidare antas förutsättningarna för högre hyror förbättras ytterligare under kommande år då konkurrensen från andra nyproducerade lägenheter är låg.

## Förväntas uppnå stark projektlönsamhet genom att driva hela processen

Titantias strategi är att tillskapa nya byggrätter genom aktivt planarbete och ett nära samarbete med kommuner, vilka ofta är de som anvisar marken. Således är det viktigt att bibehålla en god relation med kommunerna, vilket Titania gör genom att vara en pålitlig part från start till mål samt tillgodose kommunernas behov. Fördelen för Titania med att vara med från start i projekt är att Bolaget i detaljplanen själv kan påverka och optimera planen utifrån tidigare erfarenhet som entreprenadbolag på ett kostnads- och tidseffektivt sätt med bibehållen kvalitet. Vidare medför det faktum att kommuner är motpart fördelar genom förmånliga tillträdesvillkor och markpriser, givet en god relation parterna emellan. Titantias historik av vunna markanvisningstävlingar och erhållna direktanvisningar från kommuner påvisar en god relation till kommunerna enligt Analyst Group, vilket förväntas bli värdefullt för att fortsätta växa projektportföljen framgent. Ett tidigare exempel på referensprojekt utgör projektet på Tingstorget i Botkyrka kommun, där Titania framgångsrikt utvecklade 741 bostäder efter vunnen markanvisningstävling från kommunen med en god lönsamhet om 20 % vinstmarginal på projektet, där 246 bostäder fortsatt är under egen förvaltning.

## Prognos och värdering

Genom att en stor andel av Titantias projektportfölj idag består av byggrätter som förväntas färdigställas under kommande år, där en stor del har vunnit laga kraft, estimeras en stark substansstillväxt under kommande år, motsvarande en årlig tillväxt om ca 32 % år 2024-2028. Genom en applicerad P/NAV-multipel om 0,75x på det estimerade substansvärdet om 28,1 kr per aktie år 2026, härleds ett potentiellt värde per aktie om 21,1 kr per aktie i ett Base scenario.

## Hög skuldsättning skapar beroende av positiv utveckling för att kunna exekvera på strategin

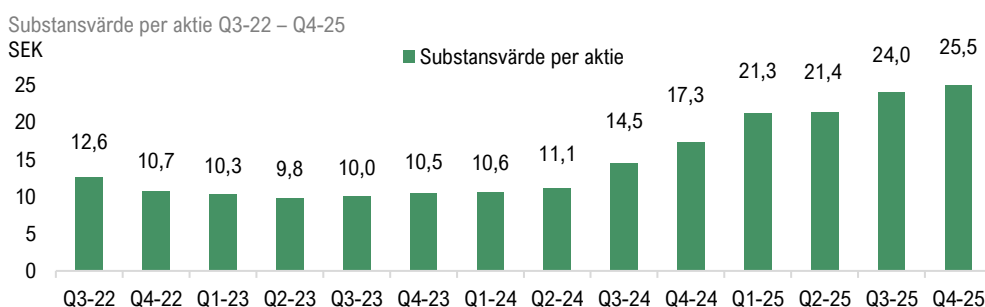
Vid utgången av Q4-25 uppgick Titantias soliditet till 30 % och belåningsgraden till 56 %, Bolagets finansiella riskbegränsningar stipulerar att soliditeten inte ska understiga 25 % och att belåningsgraden inte ska överstiga 70 %. Titania har, likt andra fastighetsbolag, en hög belåning och Bolaget bedöms vara beroende av positiva värdeförändringar framgent för att kunna exekvera på nuvarande portfölj, vilket även förväntas ske i takt med att projekt utvecklas och färdigställs, i kombination med att avkastningskraven på Bolagets portfölj väntas sjunka. Baserat på Analyst Groups estimat och att Titania behåller ca 75 % av projekten under egen förvaltning, medan resterande säljs som bostadsrätter, förväntas Titania kunna färdigställa en majoritet av projekten i portföljen inom de kommunicerade tidsangivelserna, vilka framgår i Bolagsbeskrivningen på sida 5, och ovan nämnda finansiella riskbegränsningar. Däremot, med en mindre gynnsam marknadsutveckling, exempelvis en återigen stigande räntemiljö, kan Titania bli tvungna att senarelägga projekt, vilket hämmar tillväxten, alternativt genomföra en nyemission.

**48 %  
SUBSTANS-  
VÄRDESTILLVÄXT  
Y-Y**

## Fortsatt substansstillväxt och stärkta hyreskassaflöden

I Q4-rapporten redovisade Titania ett substansvärde per stamaktie om 25,5 (17,3), motsvarande en tillväxt om 48 % Y-Y, vilket baseras på substansvärdet vid utgången av Q4-25 om ca 1,9 mdSEK och det genomsnittliga antalet utestående aktier under perioden om 75 674 978. Tillväxten jämfört med föregående år bedöms primärt vara hänförlig till framsteg i pågående projekt, där Titania har flera pågående utvecklingsprojekt, vilka ökar i värde i takt med att utvecklingen gör framsteg. Därtill antas hyreshöjningar skett under året, vilket därmed ökat värdet på färdigställda projekt. Hyresintäkterna uppgick till 25,5 MSEK (18,3) under Q4-25, vilket var i nära linje med vårt estimat om 26,1 MSEK och motsvarar en tillväxt om 40 %, hänförligt till högre hyror samt ett växande fastighetsbestånd under året, primärt avseende Bolagets projekt i Rågsved som färdigställts och hyrts ut under år 2025. Det totala driftnettot uppgick till 19,9 MSEK (14,6).

### Titantias substansvärdestillväxt har vuxit starkt under det senaste året.



Källa: Titania

Bakom substansvärdestillväxten ligger framgångsrik exekvering av Bolagets omfattande projektportfölj, där byggrätter fortsatt utgör ca 90 % av portföljen. Denna dynamik bäddar enligt Analyst Group för fortsatt stark substansvärdestillväxt under kommande år i takt med att byggrättsportföljen utvecklas, varigenom tillväxten estimeras accelerera under kommande år jämfört med den senaste fyraårsperioden sedan noteringen, där substansvärdet per aktie har vuxit med ca 18 % årligen under år 2021–2025.

## Byggstartar i Barkarby

Som ett led i strategin att fortsätta byggstarta projekt för att kapitalisera på underbudet av bostäder i Stockholm och därmed öka substansvärdet, tillträdde och byggstartade Titania projektet Barkarby kvarter 12, vilket omfattar cirka 377 bostäder, kommersiella lokaler samt ett underjordiskt garage. Projektet är beläget i enlighet med Titantias strategi att verka i attraktiva lägen i Stockholmsområdet med närhet till spårbunden kollektivtrafik. Att projektet är beläget i ytterförort är också i linje med Bolagets strategi, då markpriserna är lägre, vilket i kombination med en förväntad hög efterfrågan på bostäder med goda kommunikationer till centrala Stockholm bedöms skapa förutsättningar för en god projektavkastning.

I december 2027 planeras öppningen av en ny tunnelbanestation i direkt anslutning till projektet, vilket – i kombination med det låga antalet byggstartar under de senaste åren – enligt Analyst Group skapar goda förutsättningar för stark efterfrågan vid färdigställande. Titania har redan tecknat ett tioårigt hyresavtal med gymkedjan Nordic Wellness avseende en lokal om cirka 600 kvm. Totalentreprenaden är kontrakterad till ett fast pris om cirka 750 MSEK, motsvarande cirka 37,6 TSEK/kvm, vilket är i nära linje med våra tidigare estimat avseende byggkostnad. Projektet estimeras generera en god vinst för Titania, baserat på ett bedömt slutvärde om 1,48 mdSEK, motsvarande cirka 74 000 SEK/kvm. Detta baseras på ett antagande om normhyror om 2 950 kronor per kvadratmeter i 2025 års prisnivå, det vill säga utan antagande om hyresökningar fram till färdigställande, vilket vi bedömer som konservativt.

Titania har ingått ett byggnadskreditiv om totalt 847 MSEK tillsammans med Kinnerton Capital för finansieringen av projektet. Kreditivet är strukturerat som ett pari passu-upplägg, vilket innebär att kapital från Titania och kreditgivaren tillskjuts proportionerligt (pro rata) vid varje lyft, i stället för enligt en traditionell "equity first"-modell där byggherren först måste investera hela sin egen kapitalinsats innan lånefinansiering tas i anspråk. Detta innebär att Titantias egna kapital binds upp successivt i takt med projektets framdrift, snarare än i ett tidigt skede, vilket begränsar det initiala likviditetsbehovet och förbättrar kapitalanvändningen. Strukturen skapar därmed ökad finansiell flexibilitet och möjliggör en mer effektiv allokering av kapital till parallella projekt, samtidigt som risken delas proportionerligt mellan parterna under hela byggprocessen.

### Har stärkt balansräkningen genom en riktad emission

Under kvartalet har Titania genomfört en riktad emission om 79 MSEK till en teckningskurs om 7 kr per aktie, vilket motsvarade en premie om 5 % mot VWAP om ca 6,67 SEK för Bolagets B-aktier under 10 handelsdagar före offentliggörandet av emissionen. Emissionen övertecknades och attraherade flera kapitalstarka och långsiktiga institutionella investerare, däribland Fjärde AP-fonden och Maelir AB.

Analyst Group ser strategiska fördelar med emissionen, där kapitallinskottet stärker balansräkningen, vilket även möjliggör ytterligare upplåning för fortsatt expansion. Den riktade emissionen breddar även ägarbasen genom kapitalstarka och långsiktiga investerare, vilket bedöms förbättra Bolagets framtida finansieringsförmåga. Det tillförda kapitalet ger även Titania förutsättningar att fortsätta driva planerade bostadsprojekt i ett läge där konkurrensen om bostadsprojekt är lägre än vanligt, vilket därmed medför en mer fördelaktig kostnadsstruktur. Givet att flera av Bolagets projekt förväntas vara värdeskapande över tid bedöms nyemissionen skapa handlingsutrymme för Titania att fortsätta Bolagets expansion vid ett strategiskt gynnsamt tillfälle. Genom att fortsätta starta nya projekt nu förväntas Titania vara förhållandevis ensamma om att färdigställa nya projekt under de kommande åren, vilket skapar goda förutsättningar att fortsätta kapitalisera på underutbudet av bostäder i Stockholmsregionen.

Vidare emitterade Titania obligationer om 225 MSEK i december, där obligationsemissionen övertecknades på kort tid, vilket indikerar ett starkt förtroende för Bolaget och dess strategi. Såväl den riktade emissionen och det starka intresset för Bolagets obligationsemissioner signalerar även enligt Analyst Group en förbättrad marknadssyn och ökad tilltro till de långsiktiga förutsättningarna för bostadsutveckling i Stockholmsregionen, vilket är en viktig pusselbit för en bostadsutvecklare som Titania som är i behov av finansiering för att realisera potentialen i byggrättsportföljen. Utöver ovan nämnda finansieringslösningar under Q4-25 så har Titania under år 2025 även tecknat ett låneramverk med Värde Partners om 1,67 mdSEK samt ett byggnadskreditiv om 975 MSEK för projektet Huddinge station, vilket sammantaget speglar ett ökat intresse för finansiering av bostadsprojekt i Stockholm.

### Har genomfört en försäljning av byggrätt för 52 MSEK

Efter kvartalets utgång, den 4 februari, meddelade Titania att Bolaget har ingått ett avtal om försäljning av den tomträtt där byggrätten för vårdboendeprojektet Hälsans hus på Lidingö ligger. Försäljningen av byggrätten för Hälsans hus skedde till bokfört värde, vilket enligt Analyst Group validerar Titanias bokförda substansvärde, vilket vid utgången av år 2025 uppgick till 25,5 kr per aktie. Detta utgör ytterligare en parameter till att vi anser att Titania är undervärderade i förhållande till dess substansvärde, givet att transaktionen för Hälsans hus validerar Bolagets redovisade värde samt att substansvärdet förväntas fortsätta växa starkt under kommande år. Transaktionen stärker Titanias kassa, där medlen förväntas användas till Bolagets kärnaffär, bostadsutveckling.

### Fortsatt stabil finansiell ställning

Givet ovan nämnda aktiviteter förblir Titanias balansräkning stabil, där soliditeten och belåningsgraden vid utgången av år 2025 uppgick till 30 % respektive 56 %, i nära linje med föregående kvartal och inom Bolagets finansiella riskbegränsningar om en soliditet om minst 25 % och belåningsgrad om högst 70 %.

**Sammanfattningsvis** visar Titanias Q4-rapport på fortsatt stark substansvärdestillväxt, där substansvärdet per stamaktie ökade med 48 % Y-Y till 25,5 kr, drivet av framsteg i projektportföljen samt stigande hyresintäkter och värden i färdigställda fastigheter. Hyresintäkterna växte med 40 % Y-Y och stärker kassaflödet, samtidigt som den omfattande byggrättsportföljen, motsvarande ca 90 % av tillgångarna, skapar förutsättningar för fortsatt värdetillväxt. Under kvartalet har Titania stärkt balansräkningen genom en övertecknad riktad emission om 79 MSEK samt en obligationsemission om 225 MSEK, utöver tidigare säkrade kreditramar, vilket signalerar ett ökat finansiellt förtroende för bostadsutveckling i Stockholm. Den genomförda försäljningen av byggrätten för Hälsans hus till bokfört värde validerar dessutom det redovisade substansvärdet. Sammantaget bedömer Analyst Group att Titania står finansiellt stabilt och väl positionerat för att fortsätta exekvera på Bolagets projektportfölj och kapitalisera på det strukturella underskottet av bostäder i Stockholmsregionen.

FÖRBÄTTRAD  
MARKNAD FÖR  
ATT ERHÅLLA  
FINANSIERING

FÖRSÄLJNING  
TILL BOKFÖRT  
VÄRDE

Från markanvisning till färdigt projekt – steg för steg

1. Markanvisning

2. Detaljplansarbete

3. Detaljplanen vinner laga kraft

4. Projektet byggs

5. Projektet avyttras eller förvaltas

Titania är en bostadsutvecklare som projektutvecklar, producerar och förvaltar fastigheter med ett geografiskt fokus på Stockholmsregionen. Bolaget har en bakgrund som entreprenadverksamhet och startades år 2005 som Titania Bygg AB, vilka initialt arbetade med ombyggnationer och större byggprojekt inom rörledningar, VVS och badrum. År 2014 transformerades Titania till en renodlad bostadsutvecklare och har sedan dess utvecklat flera bostadsprojekt där Bolaget varit med från planeringsstadiet till att bygga projekten och sedan övergå till att förvalta fastigheterna eller sälja det färdiga projektet.

Som nämnt består Titanias verksamhet primärt av tre delar: projektutveckling, produktion och förvaltning. Inom projektutveckling arbetar Bolaget med att erhålla byggrätter genom ett nära samarbete med kommuner, där tomtmark till ett bostadsutvecklingsprojekt kan erhållas på tre olika sätt – markanvisningstävling, direktanvisning eller förvärv av mark. En markanvisningstävling innebär att kommunen bjuder in ett antal aktörer som får lämna förslag på bebyggelse, där en jury utser en vinnare som erhåller tomtmarken. En direktanvisning innebär att marken tilldelas utan konkurrensutsättning och förvärv av mark innebär att mark förvärvas från privata aktörer. Efter det att marken har erhållits behöver en detaljplan tas fram, vilket Titania gör i de fall en sådan saknas, något som skapar en överblick över hela projektet från start. Vidare medför bakgrunden som entreprenadbolag fördelar gällande produktionen då Bolaget besitter kompetens avseende komplexa storskaliga entreprenader, vilket underlättar produktionsprocessen. Slutligen, efter att projektutvecklingen och produktionen har slutförts, agerar Titania som förvaltare av fastigheter, med målet att behålla ca 70 % av projekten under förvaltning. Genom att vara ansvarig över hela processen från markanvisning till förvaltning säkerställer Bolaget en kostnadseffektiv process med en slutprodukt av hög kvalitet.

## Affärsmodell

1. Projektering och planering



Titania utser tidigt i projektet en projektledare som innehar det övergripande ansvaret över projektet, vilket säkerställer en översikt av projektet från start till mål.

2. Finansiering



Under planeringsfasen initieras en diskussion avseende finansiering med önskade partners. Under byggnationen erhålls vanligen finansieringen genom byggnadskreditiv som betalas ut i takt med prestation.

3. Byggnation



Genom bakgrunden som entreprenadbolag samt en detaljerad utvecklingsplan säkerställs en effektiv byggprocess. Vidare kan byggfasen börja så tidigt som möjligt efter att detaljplanen vunnit laga kraft med en noggrann planering.

4. Slutförande



Historiskt har Titania en blandning av sålda utvecklingsprojekt och projekt under förvaltning. Bolaget har en strategi om att öka förvaltningsportföljen.

5. Förvaltning



Titanias strategi är att behålla ca 70 % av projekten som är hyresrätter under egen förvaltning, beroende på vad som anses mest attraktivt.

Titanias affärsmodell utgår, som nämnt, från att vara med från start till mål av ett projekt. De inledande stegen präglas av negativa kassaflöden för planeringsarbetet och byggnationen, finansierade genom dels eget kapital, dels lån i form av obligationer och byggnadskreditiv, medan vinsterna samt de positiva kassaflödena uppkommer under slutförandet och förvaltningen genom att Bolaget säljer projektet antingen som bostadsrätter eller till en annan förvaltare, alternativt behåller fastigheten under förvaltning och därmed erhåller hyresintäkter.

### Kostnadsdrivare

Beträffande Titanias kostnadsstruktur så är den primära kostnadsdrivaren entreprenadkostnader, vilka innefattar alla kostnader hänförliga till byggnationen av projekten och kostnadsposten fluktuerar således i takt med att projekt färdigställs. Vidare har Bolaget fastighetskostnader som består av förvaltningskostnader för förvaltningsfastigheterna samt externa kostnader som primärt består av overheadkostnader såsom administration, lokaler och marknadsföring. Titania hade under år 2024 ett medeltal anställda om 12 personer, vilka är fördelade över de fyra områdena projektutveckling, produktion, förvaltning samt ekonomi och finans.

## Ett urval av Titanias fastigheter och utvecklingsprojekt

**Hallängen 5, Nynäshamn**

BOA/LOA: 1 199 kvm

Status: Under förvaltning

Färdigställt: 1972

**Topasen 3, Täby**

BOA/LOA: 10 393 kvm

Status: Under förvaltning

Färdigställt: 2024

**Byamannen 2, "Tingseken", Botkyrka**

BOA/LOA: 10 289 kvm

Status: Under förvaltning

Färdigställt: 2019

**Herräng 1:24, Norrtälje**

BOA/LOA: 1 472 kvm

Status: Under förvaltning

Färdigställt: 1953

**Vallentuna Prästgård 1:174**

BOA/LOA: 1 419 kvm

Status: Under förvaltning

Färdigställt: 2023

**Bjurbäcken 11, Rågsved**

BOA/LOA: 9 942 kvm

Status: Under förvaltning

Färdigställt: 2025

**Vallentuna Rickeby 1:48**

BOA/LOA: 2 338 kvm

Status: Produktion

Beräknat färdigställande: 2026

**Kristineberg, Vallentuna**

BOA/LOA: 14 949 kvm

Status: Produktion

Beräknat färdigställande: 2027

**Hallunda gård, Botkyrka**

BOA/LOA: 55 590 kvm

Status: Produktion

Beräknat färdigställande: 2028

**Huddinge station, Huddinge**

BOA/LOA: 18 417 kvm

Status: Produktion

Beräknat färdigställande: 2028

**Kvarter 12, Barkarbystaden**

BOA/LOA: 19 560 kvm

Status: Produktion

Beräknat färdigställande: 2028

**Sambygget, Märsta**

BOA/LOA: 5 460 kvm

Status: Laga kraft

Beräknat färdigställande: 2028

**Prästviken, Botkyrka**

BOA/LOA: 48 880 kvm

Status: Granskning

Beräknat färdigställande: 2029

**Sydvästra Stensö, Nacka**

BOA/LOA: 7 500 kvm

Status: Granskning

Beräknat färdigställande: 2029

**Hallängen, Nynäshamn**

BOA/LOA: 9 000 kvm

Status: Samråd avslutat

Beräknat färdigställande: 2029

**Gottsunda, Uppsala**

BOA/LOA: 17 625 kvm

Status: Granskning

Beräknat färdigställande: 2028

**Rogaland, Husby**

BOA/LOA: 7 800 kvm

Status: Granskning

Beräknat färdigställande: 2027

**Byggmästaren 2 & 4 samt del av Skytteholm 2:4, Solna**

BOA/LOA: 22 426 kvm

Status: Samråd avslutat

Beräknat färdigställande: 2029

**Masmo, Huddinge**

BOA/LOA: 14 040 kvm

Status: Planprogram

Beräknat färdigställande: 2028

**Fornhöjden, Södertälje**

BOA/LOA: 94 792 kvm

Status: Planbesked

Beräknat färdigställande: 2032



### Fortsatt befolkningsökning förväntas i Storstockholm

Titania ger exponering mot bostadsmarknaden i Storstockholm, där utvecklingen under de senaste åren har varit stark drivet av ett underutbud av bostäder i förhållande till efterfrågan. En av orsakerna bakom detta är en fortsatt stadig befolkningsökning, vilket bl.a. antas drivas av Stockholmsregionens betydelse som ekonomisk motor i svensk ekonomi. Enligt Region Stockholms befolkningsprognos förväntas befolkningen växa från ca 2,5 miljoner år 2025 till 2,6 miljoner år 2034, motsvarande en CAGR om 0,48 %. En antidrivare avseende befolkningsstillväxt på lång sikt är det låga barnafödandet, enligt SCB var barnafödandet per kvinna det lägsta som någonsin uppmätts om 1,43 år 2024 och för första gången sedan år 2003 föddes färre än 100 000 barn, 98 451. Region Stockholm räknar dock med en fortsatt stabil befolkningsökning om 0,43 % CAGR till år 2060, vilket kan jämföras med SCB:s prognos för hela landet som visar en årlig tillväxt om 0,24 %, där skillnaden antas grundas i och påvisa Stockholms attraktivitet.

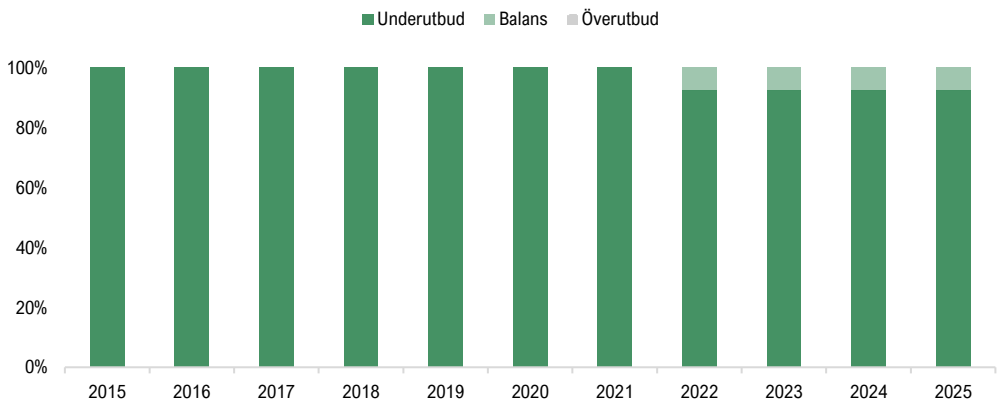
### Ett stort bostadsunderskott medför möjligheter för nybyggnation

Enligt Boverkets bostadsmarknadsenkät från år 2025 rapporterade 127 av 290 kommuner i Sverige, motsvarande 44 %, ett underskott av bostäder, vilket är något mindre än 148 år 2024. I Stockholms län rapporterade dock 24 av 26 kommuner att de bedömer att det finns ett underskott av bostäder. Samma 24 kommuner estimerar ett fortsatt underskott om tre år baserat på nuvarande byggnadstakt. Enligt Boverkets beräkning behöver det byggas ca 50 000 bostäder per år i Sverige och för Stockholmsregionen uppgår samma siffra till ca 19 000.

De senaste årens privatekonomiska oro och låga aktivitet på bostadsmarknaden har medfört en inbromsning snarare än en acceleration i bostadsbyggandet och enligt Boverkets senaste byggprognos förväntas ca 28 000 bostadsbyggen startas under år 2025 och för 2026 estimeras mindre återhämtning med ca 35 000 byggstarter, vilket dock fortsatt är under behovet. Sett till Stockholmsregionen så bedömer Länsstyrelsen Stockholm att ca 8 500 bostäder påbörjas under år 2025 och en liknande siffra år 2026, således långt under behovet. Givet Titantias exponering mot bostadsmarknaden i Storstockholm förväntas Bolaget kapitalisera på underutbudet genom att en hög betalningsvilja förväntas finnas för de bostäder som Titania utvecklar, något som bl.a. innebär att Bolaget kan ta ut högre hyror för de bostäder som förvaltas.

#### Bostadsunderskottet i Stockholm är påtagligt.

Andel kommuner med bostadsunderskott i Stockholms län



Källa: Boverket

NUVARANDE  
BOSTYADS-  
BYGGANDE  
LÅNGT UNDER  
BEHOVET

MEDELKÖTIDEN  
FÖR HYRESRÄTT I  
STOCKHOLMS-  
REGIONEN ÄR  
9 ÅR

Ytterligare en tydlig indikator på den höga bostadsefterfrågan i förhållande till utbudet är kötiderna för hyresbostäder i Stockholms län. Under år 2024 uppgick den genomsnittliga kötiden för hyresrätter till 9 år, för nyproduktion uppgick samma siffra till 5,3 år. Medelkötiderna varierar dock mellan olika kommuner, där kötiden i Stockholms innerstad uppgick till ca 21 år medan exempelvis Botkyrkas kötid uppgick till 9 år och Täby till 8 år. Kötiderna för nyproduktion är generellt kortare men fortsatt flertalet år, exempelvis ca 4 år i Täby och 3 år i Botkyrka. Givet kötiderna antas risken för vakanser vara relativt begränsad i Stockholmsregionen, även i kommuner utanför centrum. Det ska dock nämnas att kötiderna för nyproduktion har backat något i Stockholms län under de senaste åren, under inledningen av år 2025 har kötiden i snitt varit ca 4,9 år, vilket kan jämföras med 6,9 år under år 2022. Minskningen antas vara hänförlig till hushållens ekonomi och att nyproduktion generellt har en högre hyra.

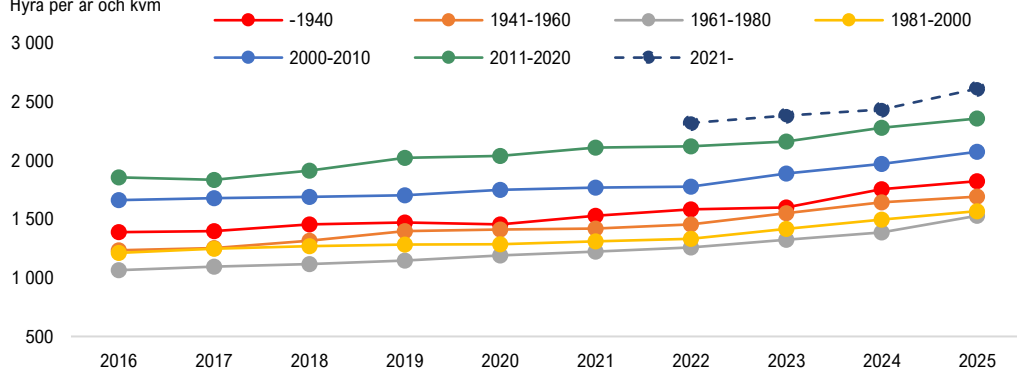
## Hyror för nyproduktion

För nyproducerade hyresrätter bestäms hyror vanligen genom antingen egensatta hyror eller presumtionshyror. Egensatta hyror innebär att hyresvärden i nyproducerade lägenheter har rätt att avtala hyran direkt med hyresgästen utan att först förhandla med Hyresgästföreningen. Detta möjliggör för Titania som hyresvärd att bestämma hyran i enlighet med den betalningsvilja som finns hos hyresgäster i det aktuella området. Däremot kan hyresgäster som flyttar in i en bostad med förstagångshyra efter sex månader begära att hyresnämnden prövar om hyran är jämförbar med jämförelseobjekt inom bruksvärdessystemet. Bruksvärdesprincipen innebär att hyresvärden och hyresgästföreningen träffar en överenskommelse om hyran genom en jämförelse med liknande objekt, vilket är ovanligt i nyproduktion. En presumtionshyra är dock vanligare och innebär att hyran bestäms med hänsyn till hyresvärdens kostnader för att bygga lägenheten samt möjligheten att få en rimlig vinst. Följaktligen är hyror för nyproduktion generellt högre än hyror inom bruksvärdessystemet, vilket bl.a. ger goda möjligheter för Titania att få en god avkastning på de fastigheter som byggs.

### Hyror för nyproducerade lägenheter har varit högre än för äldre lägenheter under det senaste årtiondet

Medianhyra för lägenheter i Stockholm baserat på byggnadsår

Hyra per år och kvm



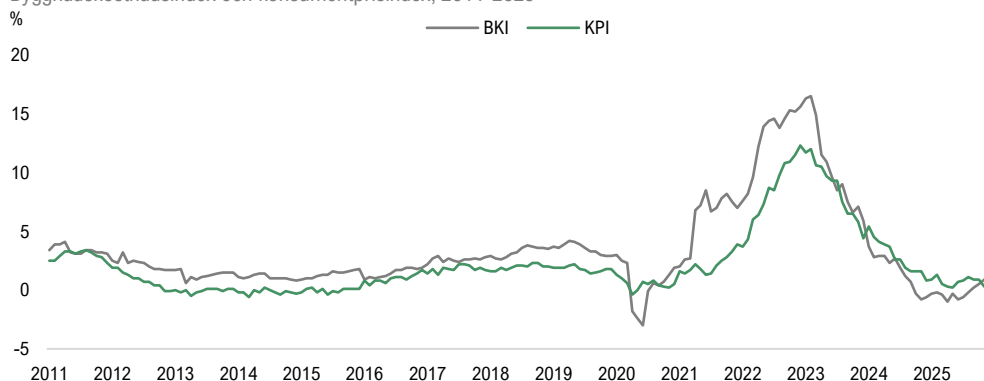
Källa: SCB

### Inflationen i produktionskostnader har fallit tillbaka

Då Titania är en bostadsutvecklare som producerar bostäder är Bolaget påverkade av produktionskostnader i samband med detta, vilket bl.a. inkluderar priser för material, löner och maskiner. I efterdyningarna från pandemin steg byggkostnadsindex (BKI) kraftigt bl.a. till följd av en kraftig ökning i materialpriser. Priserna har sedan dess legat kvar på en hög nivå, men vid en jämförelse med den allmänna prisökningen (KPI) har byggkostnaderna inte ökat avsevärt mer och under delar av år 2025 så var BKI dessutom varit negativ, vilket innebär deflation i byggkostnaderna. Givet detta, samt att Titania kan bestämma hyror för nyproducerade bostäder baserat på de kostnader som är hänförliga till dem, finns utrymme för Titania att kompensera för högre produktionskostnader i hyrorna.

### Byggkostnadsindex (BKI) har följt KPI relativt väl de senaste åren.

Byggnadskostnadsindex och konsumentprisindex, 2011-2025



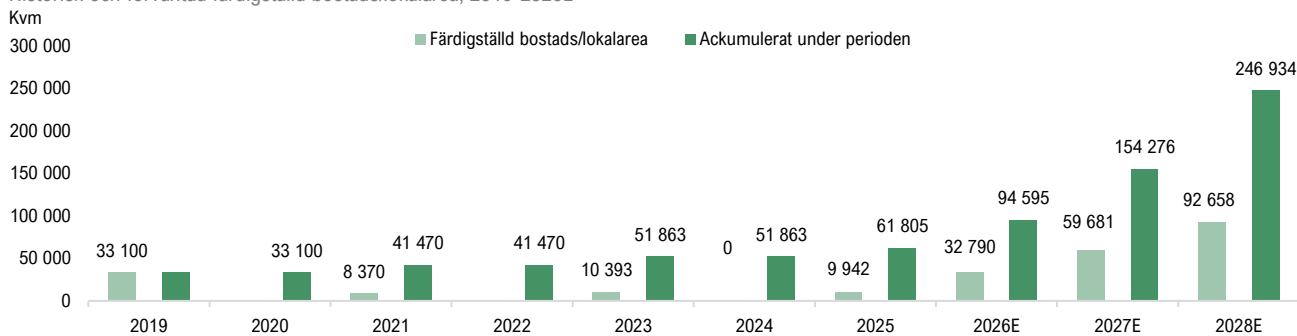
Källa: SCB

REALA  
BYGGKOSTNADER  
HAR VARIT  
RELATIVT  
STABILA DE  
SENASTE ÅREN

Titania har antagit operativa och finansiella mål, vilka framgår av figuren nedan till vänster. Bolaget har ca 6 800 bostäder i portföljen, vilka omfattar både förvaltade bostäder och utvecklingsprojekt. Av dessa utgör ca 6 100 bostäder kommande projekt som är under planering eller byggnation. Sett till bostads- och lokalarea uppgår den totala ytan till ca 379 000 kvm, varav ca 344 000 kvm utgörs av kommande projekt. En hög andel av Titanias portfölj består alltså av kommande projekt som estimeras färdigställas under kommande år, nedan följer en illustration över historiskt samt förväntade färdigställda projekt.

## Titania har en stor byggrättsportfölj som förväntas färdigställas under kommande år.

Historisk och förväntad färdigställd bostads/lokalarea, 2019-2028E



Källa: Analyst Groups prognoser och beräkningar

### Operativa och finansiella mål

1. Koncernen ska över tid genomföra byggstart av minst 500 bostäder per år.

2. Framtagande av minst 500 nya byggrätter årligen

3. Hyresintäkter från bostäder ska utgöra minst 70 % av hyresintäkter

4. Substansvärdet per aktie ska långsiktigt öka med minst 20 % årligen över en konjunkturcykel

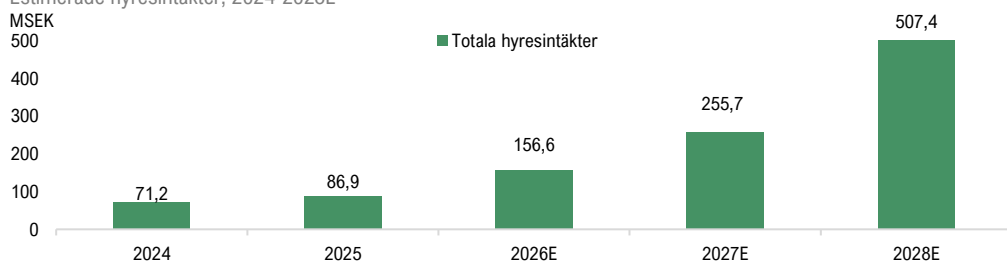
## Prognos hyresintäkter åren 2025-2028

Givet att en stor del av byggrättsportföljen består av kommande projekt, förväntas hyresintäkterna från förvaltade fastigheter öka över tid i takt med att projekt färdigställs och övergår till förvaltningsfastigheter, där Bolagets mål är att behålla ca 70 % av de producerade bostäderna under egen förvaltning. Analyst Group prognostiserar att ca 75 % av byggrätterna behålls under förvaltning, vilket leder till ökade hyresintäkter och återkommande stabila kassaflöden. Baserat på nuvarande hyresintäkter och förvaltningsportfölj estimerar vi att hyresintäkterna för närvarande i genomsnitt uppgår till ca 3,3 TSEK per kvadratmeter och år, vilket förväntas öka i takt med att nyproducerade fastigheter med högre hyror färdigställs. År 2028 estimeras en genomsnittlig hyresintäkt per kvadratmeter och år om ca 3,6 TSEK, vilket, i kombination med att förvaltningsportföljen växer från ca 26 000 kvadratmeter år 2024 till ca 141 000 kvadratmeter år 2028, medför att hyresintäkterna ökar från ca 71 MSEK år 2024 till 507 MSEK år 2028.

År 2024 uppgick den årliga årshyran per kvadratmeter i nybyggda hyresrätter i Storstockholm med presumtionshyra till 2,9 TSEK enligt SCB. Estimerade hyror för Titanias bostäder är något högre givet att det förväntas finnas en fortsatt hög betalningsvilja för lägenheter i närhet till spårbunden trafik i Stockholm, drivet av ett fortsatt underutbud av lägenheter, att Titania bygger högkvalitativa bostäder samt att Bolaget vanligtvis bygger mindre lägenheter, vilket resulterar i en högre snitthyra per kvadratmeter. Under de senaste åren har färre byggstartar gjorts med hänsyn till högre byggkostnader, Titania har dock startat flertalet projekt, bl.a. eftersom Bolaget har räknat med högre hyror för att därmed uppnå förväntad lönsamhet i projekten. Med tanke på att färre byggprojekt startats upp och att underutbudet därmed förväntas öka under kommande år, ligger antalet byggstartar långt under det beräknade behovet. Således estimeras även Titania bli relativt ensamma om att erbjuda nyproducerade bostäder under de kommande åren, vilket förväntas öka möjligheten att erhålla högre hyror. Därtill förväntas en majoritet av de lägenheter som produceras vara mindre lägenheter, vilka generellt har högre hyresintäkter per kvadratmeter.

### I takt med att hyresrätter färdigställs och hyrs ut förväntas hyresintäkterna öka under prognosperioden.

Estimerade hyresintäkter, 2024-2028E



Källa: Analyst Groups prognoser

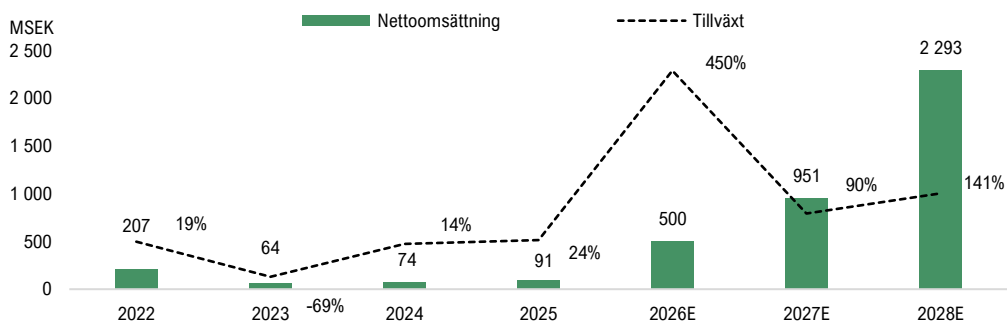
### Prognos övrig omsättning 2025-2028

Resterande del av portföljen som inte behålls under egen förvaltning förväntas säljas som bostadsrätter. Givet de redovisningsprinciper som används enligt IFRS redovisas intäkterna från dessa försäljningar vid försäljningstillfället snarare än successivt under färdigställandet. Detta medför att Titantias totala omsättning är starkt beroende av timingen för när sådana projekt säljs samt vilka projekt som behålls under egen förvaltning och vilka som säljs som bostadsrätter, då detta kan bestämmas i ett sent skede. Analyst Group estimerar, som nämnt, att ca 75 % av byggrätterna behålls under egen förvaltning medan resterande säljs som bostadsrätter. De projekt som väntas säljas som bostadsrätter beräknas primärt vara färdigställda under åren 2027-2028, vilket således gynnar den totala omsättningen under dessa år och förklarar de fluktuerande utfallen under prognosperioden. Vi har tillämpat marknadsmässiga kvadratmeterpriser för nyproducerade bostäder i de områden där projekten finns, men dessa kan fluktuera beroende på flertalet variabler som bl.a. storlek, design och läge på lägenheterna.

**75 % AV  
BYGGRÄTTERNA  
ESTIMERAS  
BEHÅLLAS UNDER  
FÖRVALTNING**

#### Nettoomsättningen förväntas fluktuera kraftigt under prognosperioden beroende på vilka projekt samt när i tiden bostadsrätter säljs.

Estimerad nettoomsättning och tillväxt, 2022-2028E



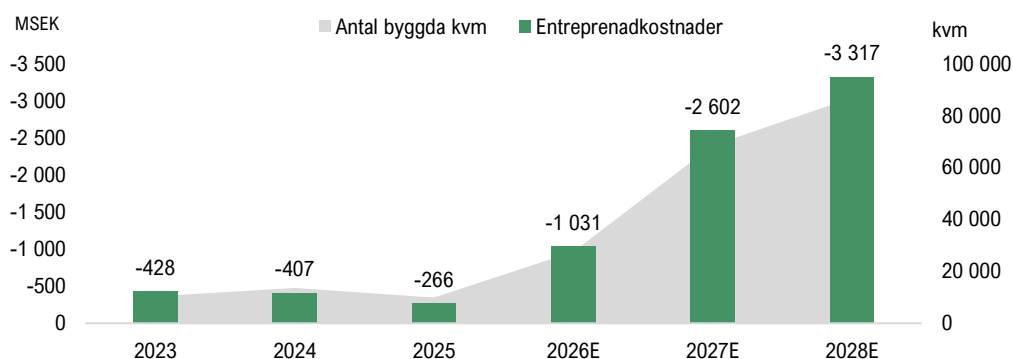
Källa: Analyst Groups prognoser

### Entreprenadkostnader 2025-2028

Historiskt har Titantias största kostnadspost varit entreprenadkostnader, vilka består av byggkostnader för projekten. Givet den stora andelen av Titantias portfölj som består av byggrätter för kommande projekt som ska färdigställas under prognosperioden förväntas entreprenadkostnaderna öka i takt med att projekten byggs upp. Vanligen antas kostnaderna låsas på förhand med entreprenadbolagen för att minska risken. Enligt SCB har byggkostnaden per kvadratmeter lägenhetsarea för nybyggda flerbostadshus varit ca 40 TSEK i Storstockholm under de senaste åren. Givet Titantias bakgrund som entreprenadbolag är Analyst Groups uppfattning att Bolaget kan bygga kostnadseffektivt och därmed begränsa entreprenadkostnaderna i projekten. Vi estimerar därför en något lägre entreprenadkostnad per färdigställd kvadratmeter, uppgående till ca 38 TSEK, vilken under prognosperioden förväntas öka i takt med en inflation om 2 %. Eftersom kostnaderna är hänförliga till byggnationstakten i projekten, förväntas de fluktuera kraftigt mellan kvartal och år beroende på när i tiden projekten byggs.

#### Entreprenadkostnaderna estimeras korrelera med antalet kvadratmeter som byggs under en viss period.

Estimerade entreprenadkostnader och antal byggda kvm, 2024-2028E



Källa: Analyst Groups prognoser

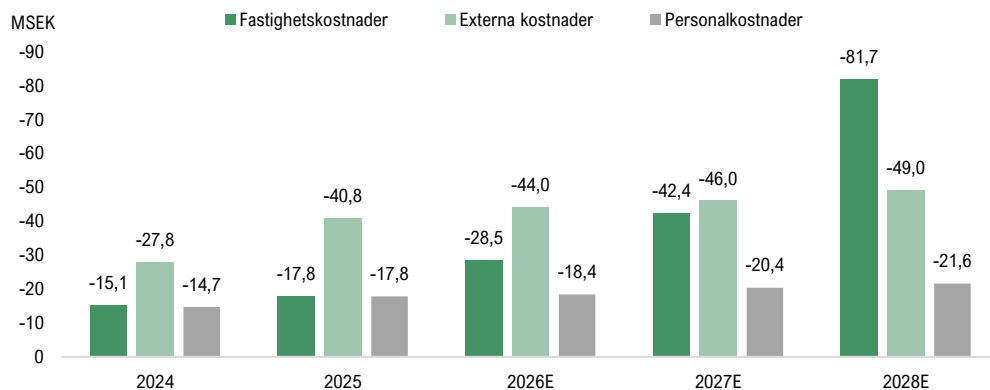
### Övriga kostnader 2025-2028

Vidare består Titanias kostnader av fastighetskostnader, vilka är kostnader hänförliga till Bolagets förvaltning. Dessa kostnader avser löpande underhåll av förvaltningsfastigheterna och förväntas vara låga i termer av kostnad per kvadratmeter under prognosperioden, då majoriteten av förvaltningsfastigheterna är nyproducerade. I takt med att fastigheterna åldras förväntas underhållskostnaderna och fastighetsskatten öka, vilket således höjer fastighetskostnaderna. I absoluta tal förväntas fastighetskostnaderna öka under prognosperioden, givet att fler förvaltningsfastigheter färdigställs och hyrs ut.

De externa kostnaderna består primärt av overheadkostnader såsom lokalkostnader, ekonomi- och administrationskostnader, konsultkostnader och marknadsföring. Analyst Group bedömer att dessa kostnader kan hållas relativt fasta under prognosperioden i takt med att Titania fortsätter att skala upp verksamheten. De externa kostnaderna estimeras dock öka något, vilket primärt beror på ökade marknadsföringskostnader i samband med att projekt färdigställs och ska hyras ut eller säljas. Beträffande personal har Titania anställda inom projektutveckling, produktion, förvaltning samt ekonomi och finans. Under år 2024 uppgick medelantalet anställda till 12, och Analyst Group estimerar att personalstyrkan kommer att uppgå till 18 anställda år 2028. Ökningen i personalstyrkan förväntas främst bero på att Titania behöver öka fokuset på förvaltning och finansiering i takt med att projektportföljen byggstartas, samt att fler projekt färdigställs som förvaltningsfastigheter. Sammantaget estimeras personalkostnaderna öka från ca 18 MSEK år 2024 till ca 22 MSEK år 2028.

#### Kostnaderna estimeras kunna hållas stabila men fastighetskostnaderna förväntas växa i takt med förvaltningsportföljen.

Estimerade entreprenadkostnader och antal byggda kvm, 2024-2028E



Källa: Analyst Groups prognoser

Värderingen av pågående projekt sker till följande andelar av verkligt värde:

1. Planbesked (25 %)

2. Start-PM (50 %)

3. Planprogram (50 %)

4. Plansamråd (75 %)

5. Granskning (75 %)

6. Detaljplan fastställd (100 %)

### Sänkta avkastningskrav och färdigställande förväntas öka värdet på förvaltningsfastigheterna

Titania redovisar värdet av förvaltningsfastigheter och byggrätter till verkligt värde i balansräkningen, vilket motsvarar marknadsvärdet. Förändringar i marknadsvärdet mellan perioder redovisas över resultaträkningen genom orealiserade värdeförändringar, vilket således påverkar resultatet. Marknadsvärdet påverkas bl.a. av förändringar i avkastningskrav samt av att projekt färdigställs och projektvinster därmed kan realiseras. Vidare värderas de pågående projekten till en andel av verkligt värde beroende på vilket stadie projektet befinner sig i, för att ta hänsyn till den detaljplanrisk som kvarstår vid värderingstillfället, enligt figuren till vänster.

Analyst Group estimerar att värdet på Titanias portfölj kommer att öka under prognosperioden, primärt genom att projekten utvecklas och projektvinster därmed kan uppnås, samtidigt som pågående projekt går igenom värderingstrappan i figuren till vänster. Vidare estimerar vi även att den befintliga förvaltningsportföljen ökar i värde genom att avkastningskraven sjunker för dessa fastigheter under kommande år. Detta förväntas primärt drivas av att fastigheter av Titanias typ erhåller lägre avkastningskrav i takt med att den beräknade vakansrisken antas sjunka, givet underbudet på lägenheter i Stockholmsregionen. Slutligen förväntas även hyreshöjningar, även i reala termer, vara möjliga i Titanias typ av projekt, vilket ytterligare ökar fastigheternas värde. Sammantaget estimeras dessa värdeförändringar gynna Titanias resultat under kommande år och således stärka det egna kapitalet.

Sammantaget är Titanias estimerade resultat under prognosperioden starkt beroende av vilka projekt som säljs som bostadsrätter samt vid vilken tidpunkt dessa färdigställs. Analyst Group estimerar, som tidigare nämnts, att ca 75 % av projektportföljen behålls under egen förvaltning medan resterande säljs som bostadsrätter. Vidare förväntas värdeökningar förbättra resultatet under prognosperioden. Nedan följer en sammanfattning av våra estimat avseende resultaträkningen.

### En summering av våra finansiella prognoser för Titania

Finansiella prognoser, 2024-2028E

Base scenario (MSEK)	2024	2025	2026E	2027E	2028E
Nettoomsättning	73,5	91,1	500,5	950,5	2 293,1
Aktiverat arbete för egen räkning	472,8	269,5	618,7	1 561,1	1 990,1
Övriga rörelseintäkter	1,9	8,1	2,0	2,0	2,0
<b>Totala intäkter</b>	<b>548,3</b>	<b>368,6</b>	<b>1 121,2</b>	<b>2 513,7</b>	<b>4 285,2</b>
Entreprenadkostnader	-407,0	-266,4	-1 031,2	-2 601,9	-3 316,8
Fastighetskostnader	-15,1	-17,8	-28,5	-42,4	-81,7
Övriga externa kostnader	-27,8	-40,8	-44,0	-46,0	-49,0
Personalkostnader	-14,7	-17,8	-18,4	-20,4	-21,6
Av- och nedskrivningar	-7,0	-9,4	-7,7	-7,7	-7,7
<b>EBIT</b>	<b>76,5</b>	<b>16,5</b>	<b>-8,6</b>	<b>-204,7</b>	<b>808,4</b>
EBIT-marginal (adj.) <sup>1</sup>	-542%	-287%	-126%	-186%	-52%
Realiserade värdeförändringar förvaltningsfastigheter	-17,5	0,0	0,0	0,0	0,0
Orealiserade värdeförändringar förvaltningsfastigheter	578,6	746,9	647,9	1 399,3	273,4
<b>EBIT efter värdeförändringar</b>	<b>637,6</b>	<b>763,4</b>	<b>639,3</b>	<b>1194,6</b>	<b>1081,7</b>
Finansiella intäkter	16,5	3,0	6,6	7,6	19,1
Finansiella kostnader	-169,4	-153,9	-268,1	-356,6	-396,2
<b>EBT</b>	<b>484,7</b>	<b>612,5</b>	<b>377,8</b>	<b>845,6</b>	<b>704,6</b>
Aktuell skatt	0,0	-3,0	0,0	0,0	-88,8
Uppskjuten skatt	-150,4	-179,8	-77,8	-174,2	-56,3
<b>Nettoresultat</b>	<b>334,3</b>	<b>429,7</b>	<b>299,9</b>	<b>671,4</b>	<b>559,4</b>
Nettomarginal (adj.) <sup>1</sup>	-191%	167%	-64%	-94%	-62%

Källa: Analyst Groups prognoser

### Initiala negativa kassaflöden i projekten ställer krav på att erhålla finansiering

Eftersom Titania är en bostadsutvecklare och majoriteten av projekten är under utveckling, har Bolaget en historik av negativa kassaflöden. Verksamheten har sedan noteringen år 2021 finansierats dels genom en nyemission i samband med noteringen, dels genom lån. Bolaget har tre finansiella riskbegränsningar avseende belåning, vilka återfinns i figuren till vänster. En av dessa är att soliditeten inte får understiga 25 %, vilket även är en kovenant i Bolagets utestående obligationer.

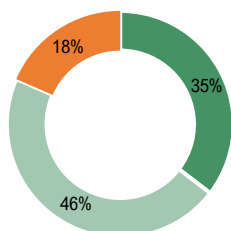
Under projektutvecklingen är kassaflödena negativa, genom detaljplansarbetet antas dessa primärt finansieras med eget kapital samt likvider från upptagna obligationer. När detaljplanen vunnit laga kraft kan marken tillträdas och byggnationen starta, vilket medför ett större behov av likviditet. Analyst Group estimerar att Titania erhåller finansiering för detta steg genom byggnadskreditiv, där vi räknar med en LTC (loan-to-cost, andelen av projektets totala kostnad som finansieras genom lån) om 70 %. Efter att projektet är färdigställt kan Titania börja kapitalisera på projektet och erhålla positiva kassaflöden genom olika åtgärder, beroende på vad som anses mest fördelaktigt för Bolaget. Projekten kan säljas till en extern hyresvärd eller som bostadsrätter, vilket genererar kassaflöden från försäljningarna, eller så behålls de under egen förvaltning, varpå hyresintäkterna bidrar med återkommande stabila kassaflöden, om än i en långsammare takt.

Dessutom kan Titania erhålla ett slutplaceringslån för fastigheter under förvaltning, vilket ofta har en lägre finansieringskostnad än ett byggnadskreditiv och där ett högre belopp kan lånas upp. Vi estimerar att Titania kan erhålla slutplaceringslån uppgående till ca 65 % av fastigheternas värde vid slutförandet. Utöver slutplaceringslån och byggnadskreditiv förväntas finansiering kunna erhållas genom obligationer, vilket sammantaget väntas kunna finansiera verksamheten och projekten framgent.

<sup>1</sup>Justerad för aktiverat arbete och övriga rörelseintäkter

**SOLIDITET OM  
30 % LTM**

**Kapitalbindning per Q4-25**



- Obligation, 1 175 MSEK
- Lång räntebärande skuld, 1 532 MSEK
- Kort räntebärande skuld, 613 MSEK

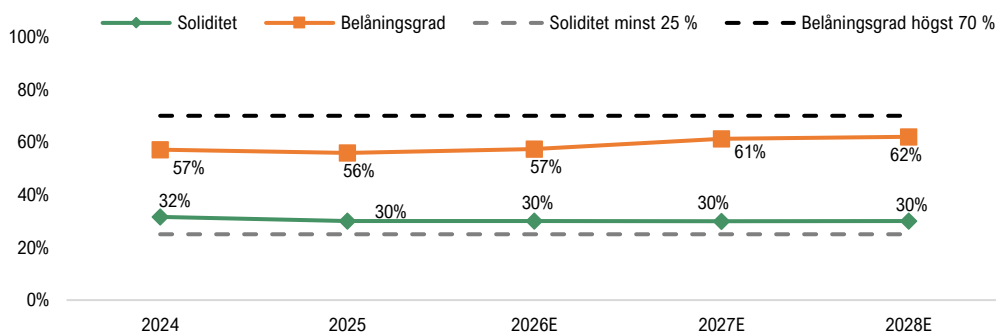
**30 %  
ÅRLIG  
ESTIMERAD  
SUBSTANS-  
TILLVÄXT**

**426 MSEK  
DRIFTNETTO  
2028E**

Givet de initiala negativa kassaflödena är Titania beroende av att kunna erhålla finansiering för projektutvecklingen, något som har varit mer utmanande under de senaste åren på grund av högre räntor. Däremot, genom de genomförda räntesänkningarna förväntas finansieringen underlättas under kommande år för Titania, vilket också är nödvändigt för att kunna exekvera och färdigställa den befintliga projektportföljen. Vid utgången av år 2025 uppgick soliditeten till 30 % samtidigt som belåningsgraden uppgick till 56 %. För att kunna byggstarta ytterligare projekt förväntas det egna kapitalet behöva stärkas genom att värden i portföljen realiserar via färdigställanden, försäljningar av bostadsrätter samt sänkta avkastningskrav. Analyst Group estimerar att Titania kan byggstarta och färdigställa majoriteten av projekten enligt de tidsangivelser som Bolaget har kommunicerat. Detta förutsätter att ca 25 % av bygrättsportföljen säljs som bostadsrätter vid färdigställande och därmed stärker det egna kapitalet samt att förvaltningsfastigheterna ökar i värde genom att projekt utvecklas och färdigställs. Dessutom förväntas hyresintäkterna öka i takt med att fler fastigheter läggs under förvaltning.

**Titania estimeras kunna verka inom de finansiella riskbegränsningarna samtidigt som projektportföljen utvecklas, men är beroende av positiva värdeförändringar.**

Estimerad soliditet och belåningsgrad, 2024-2028E

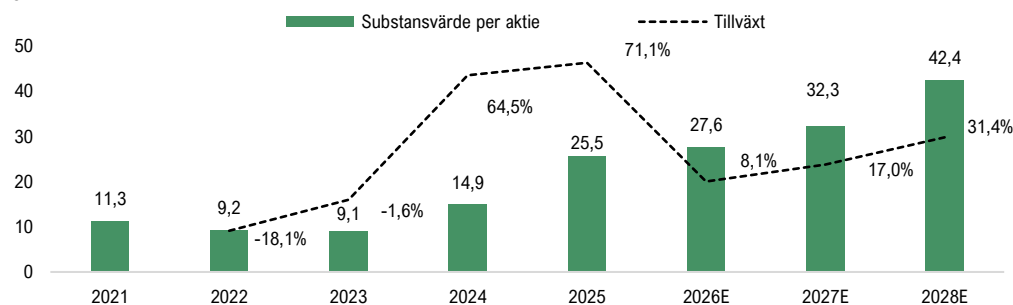


Källa: Analyst Groups prognoser

Givet att tillgångarna på balansräkningen estimeras växa under prognosperioden i takt med att fler projekt utvecklas och färdigställs, förväntas även substansvärdet per aktie växa starkt. Titantias finansiella mål är att substansvärdet per aktie långsiktigt ska öka med minst 20 % per år över en konjunkturcykel. Analyst Group estimerar att substansvärdet per aktie uppgår till 42,4 kr vid utgången av år 2028, vilket motsvarar en årlig tillväxt om ca 21 % från utgången av 2021. Sett från utgången av år 2024 motsvarar det dock en årlig tillväxttakt om ca 30 %.

**Substansvärdet estimeras växa starkt under prognosperioden i takt med att projekt färdigställs.**

Estimerat substansvärde per aktie och tillväxt, 2021-2028E



Källa: Analyst Groups prognoser

Sammanfattningsvis innebär Titantias affärsidé som bostadsutvecklare, med en stor andel av portföljen bestående av kommande projekt, negativa fria kassaflöden under prognosperioden. Titania fokuserar istället på att växa substansvärdet genom nya projekt och på så sätt kapitalisera fullt ut på underutbudet av bostäder i Stockholmsregionen. Framgent förväntas även andelen hyresintäkter öka och bidra med återkommande kassaflöden, vilket isolerat ger god lönsamhet. Exempelvis estimeras driftnettot från förvaltningsfastigheterna uppgå till ca 426 MSEK år 2028.

För att ge värderingen perspektiv görs en jämförelse med en peer-grupp inom branschen, där andra svenska bostads- och fastighetsutvecklare har inkluderats. Bolagen skiljer sig därmed åt bl.a. beträffande om det är bostäder eller andra fastigheter som utvecklas, i vilken upplåtelseform fastigheterna utvecklas samt inom vilka geografier som bolagen är verksamma. Analyst Group anser dock att jämförelsen är relevant då det finns likheter mellan Titania och jämförelsebolagen, bl.a. avseende affärsmodell, kapitalstruktur samt storlek.

## Peers i siffror (senast rapporterat)



**K2A Knaust & Andersson Fastigheter** är ett fastighetsbolag vars affärsidé är att äga, utveckla och långsiktigt förvalta hyresrätter och samhällsfastigheter i Stockholm och Mälardalen samt i ett antal universitets- och högskoleorter i Sverige. K2A:s hyreslägenheter utvecklas i samverkan med berörda kommuner på lägen med bra kommunikationer och närhet till city och service som skapar förutsättningar för långsiktigt god efterfrågan. Sett till fastighets- och projektportföljen så är 60 % byggrätter och 40 % förvaltningsfastigheter.

-74 %

Substansrabatt

31 %

Soliditet



**K-Fast Holding** är ett fastighetsbolag vilka är inriktade mot utveckling, förvärv och vidare förvaltning av ett fastighetsbestånd som huvudsakligen består av bostadsfastigheter i diverse tillväxtområden på den nordiska marknaden. Bolagets affärsmodell bygger på ett evighetsperspektiv där bolaget kontrollerar hela kedjan från projektutveckling till förvaltning av fastigheter. Sett till den geografiska spridningen fokuserar K-Fast primärt på orter på den södra halvan av Sverige. Projektportföljen består av 32 % byggrätter och 68 % förvaltningsfastigheter.

-57 %

Substansrabatt

30 %

Soliditet



**Arlandastad** är verksamma inom fastighetsbranschen med fokus på att identifiera strategiska markområden och långsiktig fastighetsutveckling. Bolagets geografiska fokus är Stockholmsregionen och mer specifikt området runt Arlanda flygplats men även Skavsta flygplats. Affärsmodellen innebär kontroll av hela kedjan från markförvärv till långsiktig förvaltning av färdiga fastigheter. Bolaget skiljer sig dock från andra fastighetsbolag genom att även bedriva egna operativa verksamheter. En majoritet av Arlandastads portfölj består av byggrätter.

-47 %

Substansrabatt

59 %

Soliditet



**ALM Equity** utvecklar fastighetstillgångar för att möta framtidens behov av boende i urbana miljöer där människor vill leva, arbeta och umgås. Fastighetsutvecklingen bedrivs primärt genom tre verksamheter; utveckling, entreprenad och förvaltning. Verksamheten täcker in fastigheternas alla huvudprocesser från förvärv till förvaltning och det geografiska fokuset ligger på Stockholmsregionen med närliggande orter. Alm Equitys portfölj består av 46 % byggrätter och resterande förvaltningsfastigheter.

-60 %

Substansrabatt

54 %

Soliditet



**Bonava** är en bostadsutvecklare i Europa vilka är delaktiga i hela värdekedjan från förvärv av mark till försäljning och har egen produktionsledning på samtliga marknader. Bolaget bygger flera typer av bostäder, såsom flerbostadshus, småhus och radhus, med olika upplåtelseformer. Bonava är verksamma i sex länder, varav störst verksamhet återfinns i Tyskland följt av Sverige och Finland.

-45 %

Substansrabatt

41 %

Soliditet



**Besqab** är verksamma inom bostadsutveckling och utvecklar fastigheter samt är främst verksamma inom nyproduktion av bostadsrätter med särskilt geografiskt fokus på Stockholm och Uppsala. Besqab äger hela projektprocessen från markköp till överlämning till kund, vilket innebär att affären och produkten kan anpassas till den rådande marknaden. Utöver huvudverksamheten erbjuds diverse tillhörande service och tjänster.

4 %

Substanspremie

45 %

Soliditet

I nedan tabell presenteras utvalda peer-bolag och en jämförelse med Titania avseende bolagens storlek, rapporterade substansvärde, skuldsättning i form av soliditet och belåningsgrad samt estimerad tillväxt. Därtill görs en jämförelse av hur bolagen värderas i förhållande till substansvärdet.

Nyckeltal <sup>1</sup>	Market Cap	NAV	Substansrabatt	Soliditet	Belåningsgrad	NAV-tillväxt	NAV-tillväxt	NAV-tillväxt	P/NAV	P/NAV	P/NAV
	MSEK	MSEK	LTM	LTM	LTM	2024	2025	2026E	2024	2025	2026E
K2A Fastigheter	645 <sup>2</sup>	1 626	-74% <sup>3</sup>	31%	55%	-19%	15%	-8%	0,3	0,3	0,3
K-Fast Holding	2 583	6 102	-57%	30%	58%	n.a.	-3%	-37%	0,4	0,4	0,7
Arlandastad	2 916	5 383	-47%	59%	24%	n.a.	9%	1%	0,5	0,5	0,5
ALM Equity	2 240 <sup>2</sup>	3 266	-60% <sup>3</sup>	54%	17%	n.a.	-23%	-6%	0,3	0,4	0,5
Bonava	3 751	7 189	-45%	41%	23%	9%	-4%	5%	0,5	0,5	0,5
Besqab	4 260 <sup>2</sup>	3 540	4% <sup>3</sup>	45%	33%	7%	-19%	7%	0,8	1,0	1,0
<b>Medelvärde</b>	<b>2 733</b>	<b>4 518</b>	<b>-47%</b>	<b>43%</b>	<b>35%</b>	<b>-1%</b>	<b>-4%</b>	<b>-6%</b>	<b>0,5</b>	<b>0,5</b>	<b>0,6</b>
<b>Median</b>	<b>2 750</b>	<b>4 461</b>	<b>-52%</b>	<b>43%</b>	<b>29%</b>	<b>7%</b>	<b>-3%</b>	<b>-3%</b>	<b>0,5</b>	<b>0,5</b>	<b>0,5</b>
Titania	730	1 430	-65%	30%	56%	65%	71%	10%	0,6	0,3	0,3

<sup>1</sup>Källa: Analyst Group och TIKR

<sup>2</sup>Market Cap inklusive preferensaktier

<sup>3</sup>NAV i förhållande till Market Cap exklusive preferensaktier

Analyst Group värderar Titania genom att applicera en P/NAV-multiplikation på Bolagets estimerade NAV för år 2026. Peer-bolagen värderas till en genomsnittlig P/NAV-multiplikation om 0,6x för 2026E, men det finns skillnader mellan bolagen som enligt Analyst Group bör tas i beaktning. I jämförelse med peer-bolagen är Titania ett mindre bolag sett till börsvärdet, vilket motiverar en storleksrabatt. Beträffande skuldsättningen är samtliga bolag bostadsutvecklare och/eller fastighetsförvaltare och majoriteten har därmed en hög skuldsättning. Titania ligger dock i det högre spannet gällande belåning, vilket indikerar en högre skuldsättning och finansiell risk, därmed motiveras en värderingsrabatt. Titanias portfölj består idag av en hög andel byggrätter, ca 90 %, som är under produktion eller planeras produceras under kommande år och i takt med att dessa färdigställs förväntas substansvärdet växa. Bolaget har en högre andel byggrätter än jämförelsebolagen, vilket resulterar i högre estimerad substansstillväxt och därmed motiverar en värderingspremie.

Ytterligare en aspekt att beakta i jämförelsen är de geografiska inriktningarna, där Titania fokuserar på Stockholmsregionen medan flera av jämförelsebolagen är exponerade mot andra mindre orter, där utbudsbristen inte är lika påtaglig och vakansrisken därmed är högre. Bedömningen av säkerheten i ett hyreskassaflöde utgör en vital del i beräkningen av en fastighets avkastningskrav, vilket påverkar värdet. I Stockholms innerstad förekommer inga vakanser på hyresrätter och givet kötiderna anses säkerheten i dessa hyreskassaflöden vara hög, vilket medför ett lågt avkastningskrav. Under de senaste åren har befolkningstillväxten i kombination med ett för lågt bostadsbyggande medfört att avkastningskravet sjunkit mer för bostadsfastigheter i Stockholms ytterförorter, där Titania är verksamma, då underutbudet letat sig längre ut från stadskärnan. Mellan åren 2005-2022 minskade avkastningskravet för bostäder i Stockholms innerstad med 29 %, under samma period minskade avkastningskravet för bostäder i Stockholms ytterförorter med 55 %<sup>4</sup>. Framgent förväntas dessa avkastningskrav sjunka ytterligare och därmed ytterligare närma sig avkastningskraven i Stockholms innerstad givet säkerheten i hyresintäkterna, vilket påverkar värdet på Titanias projekt och bidrar till den estimerade starka substansstillväxten jämfört med jämförelsebolagen som är exponerade mot andra mindre orter där underutbudet på bostäder inte är lika påtagligt.

Även om avkastningskraven förväntas sjunka i Stockholms ytterförorter givet säkerheten i kassaflödena, så har kötiderna för nyproduktion i Stockholms län minskat till i snitt 4,9 år under inledningen av år 2025, jämfört med 6,9 år under år 2022, vilket antas vara hänförligt bl.a. till hushållens pressade ekonomi samt att personer som äger bostadsrätt eller villa tvekar att sälja för att flytta till en nyproducerad hyreslägenhet givet läget på bostadsmarknaden. En anledning till detta bedöms dock kunna vara det omfattande bostadsbyggandet under åren 2017-2022 som nu har skapat ett högre utbud av nyproducerade lägenheter, givet de senaste årens lägre bostadsbyggande bedöms Titania framgent bli mer ensamma vid färdigställande av dess projekt, vilket förväntas öka efterfrågan på Titanias bostäder. Likväl, med anledning av en något ökad osäkerhet avseende uthyrning, även om vi fortsatt ser låg vakansrisk i Titanias projekt, har vi tagit hänsyn till detta i den härledda värderingen av Titania.

Sammantaget anser Analyst Group, baserat på ovan resonemang, att en applicerad P/NAV-multiplikation om 0,75x på 2026 års estimerade NAV är motiverad. Givet en applicerad P/NAV-multiplikation om 0,75x och ett estimerat substansvärde om 28,1 kr per aktie år 2026 härleds ett potentiellt värde per aktie om 21,1 kr.

### Titania vs peers

Titania har ett **lägre** Market Cap än jämförelsebolagen

Titania har en **högre** skuldsättning än jämförelsebolagen

Titania förväntas uppvisa en **högre** NAV-tillväxt än jämförelsebolagen

**21,1 KR**

**PER AKTIE I ETT  
BASE SCENARIO**

<sup>4</sup>Källa: Catella

### Bull scenario

Estimerat NAV per  
aktie 2026E

29,0 kr

Applicerad P/NAV-multi-  
pel

0,9x

Potentiellt värde per aktie

26,1 kr

I ett Bull scenario estimeras något högre hyresintäkter, då utbudsbristen och den höga betalningsviljan för lägenheter i Stockholms län möjliggör detta. Därtill medför den senaste tidens räntesänkningar bättre förutsättningar att fortsätta utveckla och bygga projekt genom ett ökat intresse för bostäder och bostadsutveckling i Stockholmsregionen, vilket underlättar möjligheterna att erhålla finansiering till gynnsamma villkor. Således förväntas Titania i ett Bull scenario kunna byggstarta flertalet projekt under kommande år, vilka genom bl.a. lägre finansieringskostnader blir mer lönsamma än i ett Base scenario. Vidare medför Titantias bakgrund som entreprenadbolag att projekten kan genomföras mer kostnadseffektivt, vilket således medför lägre entreprenadkostnader och bidrar till ytterligare lönsamhet för Bolagets projekt.

De senaste årens låga bostadsbyggande i Stockholm, vilket är lägre än behovet, medför att Titania är relativt ensam med att färdigställa nya bostäder i regionen under kommande år. Utöver möjligheten att erhålla högre hyresintäkter, medför detta att Bolagets hyreskassaflöden klassas som ännu säkrare än i ett Base scenario, vilket medför att vakansrisken anses vara lägre, vilket påverkar Titantias portfölj i form av ett lägre avkastningskrav och därmed ökade värden, vilket bidrar till en högre NAV-tillväxt.

Genom att projektportföljen framgångsrikt utvecklas och att värden därmed ökar och realiserar, i kombination med ett lägre avkastningskrav, förväntas substansvärdet växa med en CAGR om 34 % mellan åren 2024-2028, motsvarande ett substansvärde per aktie om ca 47,8 kr år 2028. Givet en applicerad P/NAV-multi-  
pel om 0,9x och ett estimerat substansvärde om 29,0 kr per aktie år 2026 härleds ett potentiellt värde per aktie om 26,1 kr i ett Bull scenario.

### Bear scenario

Estimerat NAV per  
aktie 2026E

25,1 kr

Applicerad P/NAV-multi-  
pel

0,45x

Potentiellt värde per aktie

11,3 kr

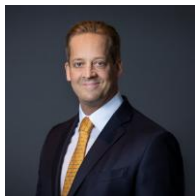
I ett Bear scenario erhålls ett svalare intresse för bostadsutveckling i Stockholm från finansiärer, bl.a. till följd av en återigen stigande räntemiljö, vilket medför utmaningar gällande att erhålla finansiering för Titania. Till följd av detta blir finansieringskostnaderna högre, vilket försämrar lönsamheten i projekten och därmed Titantias vinster. Vidare innebär de högre kostnaderna även att vissa projekt måste senareläggas för att nå tillfredsställande lönsamhet och för att Bolaget ska uppfylla de finansiella riskbegränsningarna, där ett scenario då Titania ändå vill genomföra projekten kan medföra att Bolaget genomför en nyemission. Vidare påverkar den stigande räntemiljön även värdet på Titantias fastigheter negativt i form av ett ökat avkastningskrav.

Ytterligare en aspekt att beakta är Stockholmsregionens attraktivitet och därmed betalningsviljan för boende. I ett Bear scenario avtar befolkningstillväxten i länet och efterfrågan på bostäder ökar därmed inte i samma takt som i ett Base scenario, vilket minskar underbudet. För Titantias del förväntas detta kunna medföra en förhöjd vakansrisk, vilket påverkar fastighetsvärdena negativt.

Sammantaget förväntas likväl flertalet projekt färdigställas under prognosperioden med ett växande substansvärde som följd, om än en lägre tillväxttakt än ett Base scenario. År 2028 estimeras substansvärdet per aktie uppgå till ca 29,4 kr, motsvarande en årlig tillväxttakt om ca 18,4 % från år 2024.

Givet bl.a. de ytterligare svårigheterna att erhålla finansiering med högre finansieringskostnader som följd samt en stigande räntemiljö och vilket förväntat sentiment detta skulle innebära för en bostadsutvecklare som Titania, motiveras en högre substansrabatt än i ett Base scenario. Vidare beaktas även en högre vakansrisk, samtidigt som flera steg kvarstår innan majoriteten av bygggrätsportföljen vinner laga kraft och således innan dess värden kan realiserar, vilket utgör ytterligare en risk som bör beaktas ytterligare i ett Bear scenario enligt Analyst Group.

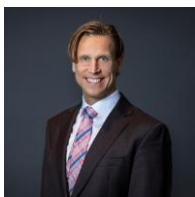
Baserat på ovan resonemang appliceras en konservativ P/NAV-multi-  
pel om 0,45x på det estimerade substansvärdet om 25,1 kr per aktie år 2026, vilket medför ett potentiellt värde per aktie om 11,3 kr i ett Bear scenario.



## Einar Janson, VD och styrelseledamot

Einar är grundare av Titania och har varit VD på Bolaget sedan starten år 2005. Gällande utbildning så har han en Fil.kand. i idéhistoria från Stockholms universitet.

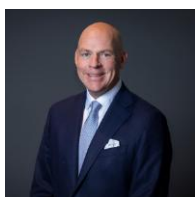
*Einar innehar 97,5 procent av aktierna i Einar Janson Invest AB som innehar 10 000 000 A-aktier och 26 870 475 B-aktier i Bolaget (45,1 %).*



## Anders Söderlund, CFO

Anders är CFO sedan år 2019 och har sedan tidigare en magisterexamen i redovisning från Stockholms universitet. Tidigare roller innefattar Controller på OSM och CFO på Onemotion.

*Anders innehar 225 000 B-aktier i Bolaget (0,27 %) samt 1 500 000 teckningsoptioner i LTIP 2023/2026:1.*



## Knut Pousette, styrelseordförande

Knut är styrelseordförande sedan år 2021 och har en civilekonomexamen från Lunds universitet. Övriga pågående uppdrag innefattar styrelseledamot i Eastern Light AB, Företagsparken AB och Broadgate Asset Management AB.

*Knut innehar 50 000 B-aktier i Bolaget (0,06 %) samt 300 000 teckningsoptioner i LTIP 2023/2027:1.*



## Gunilla Öhman, styrelseledamot

Gunilla är styrelseledamot sedan år 2021 och har en civilekonomexamen från Handelshögskolan i Stockholm. Övriga pågående uppdrag innefattar kommunikations- och IR-rådgivare i Carrara Communication AB, styrelseledamot i Atvexa AB, Carrara Communication AB, Dentalum AB och Fasadgruppen Group AB.

*Gunilla innehar 8 620 B-aktier i Bolaget (0,01 %) samt 100 000 teckningsoptioner i LTIP 2023/2027:1.*



## Haymanot Wachtmeister, styrelseledamot

Haymanot är styrelseledamot sedan år 2025 och har en Juristexamen och juris doktorsexamen, Stockholms universitet. Övriga pågående uppdrag innefattar senior fastighetsjuridisk konsult på Fastighetsägarna Service AB och styrelseledamot i Ebie AB.

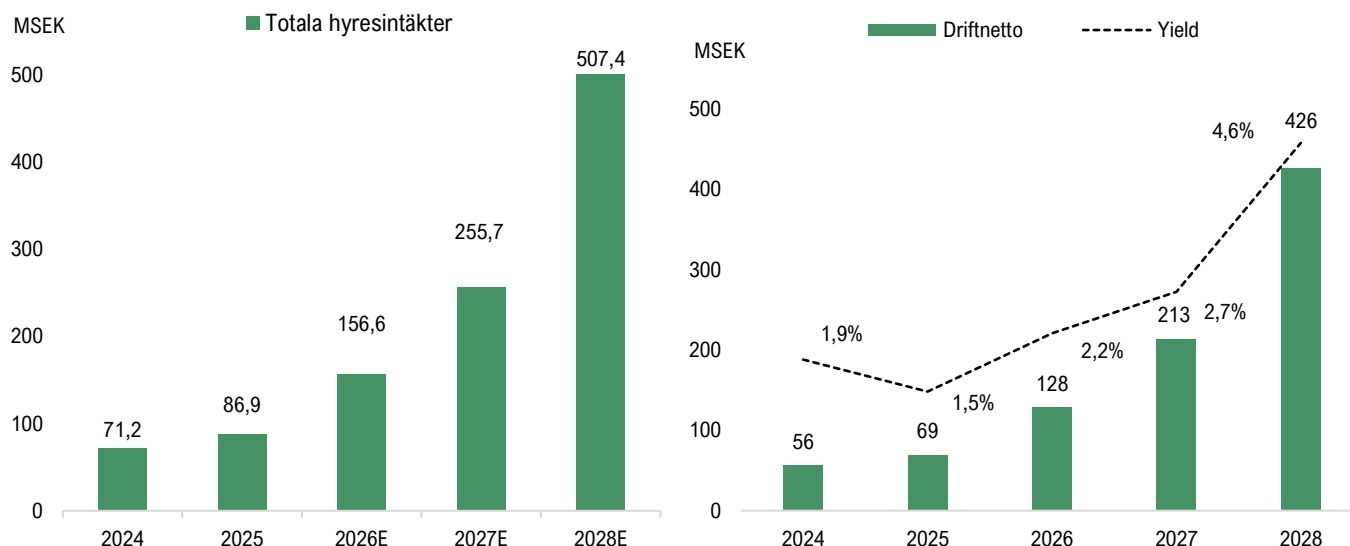
*Haymanot innehar 27 010 B-aktier i Bolaget (0,03 %).*

# Appendix

Base scenario (MSEK)	2023	2024	2025	2026E	2027E	2028E
Nettoomsättning	64,5	73,5	91,1	500,5	950,5	2 293,1
Aktiverat arbete för egen räkning	276,7	472,8	269,5	618,7	1 561,1	1 990,1
Övriga rörelseintäkter	4,7	1,9	8,1	2,0	2,0	2,0
<b>Totala intäkter</b>	<b>345,8</b>	<b>548,3</b>	<b>368,6</b>	<b>1 121,2</b>	<b>2 513,7</b>	<b>4 285,2</b>
Entreprenadkostnader	-427,7	-407,0	-266,4	-1 031,2	-2 601,9	-3 316,8
Fastighetskostnader	-9,2	-15,1	-17,8	-28,5	-42,4	-81,7
Övriga externa kostnader	-63,2	-27,8	-40,8	-44,0	-46,0	-49,0
Personalkostnader	-32,3	-14,7	-17,8	-18,4	-20,4	-21,6
Av- och nedskrivningar	-10,4	-7,0	-9,4	-7,7	-7,7	-7,7
<b>EBIT</b>	<b>-197,0</b>	<b>76,5</b>	<b>16,5</b>	<b>-8,6</b>	<b>-204,7</b>	<b>808,4</b>
EBIT-marginal (adj.) <sup>1</sup>	-742%	-542%	-287%	-126%	-186%	-52%
Realiserade värdeförändringar förvaltningsfastigheter	0,0	-17,5	0,0	0,0	0,0	0,0
Orealiserade värdeförändringar förvaltningsfastigheter	277,7	578,6	746,9	647,9	1 399,3	273,4
<b>EBIT efter värdeförändringar</b>	<b>80,7</b>	<b>637,6</b>	<b>763,4</b>	<b>639,3</b>	<b>1194,6</b>	<b>1081,7</b>
Finansiella intäkter	5,0	16,5	3,0	6,6	7,6	19,1
Finansiella kostnader	-100,8	-169,4	-153,9	-268,1	-356,6	-396,2
<b>EBT</b>	<b>-15,1</b>	<b>484,7</b>	<b>612,5</b>	<b>377,8</b>	<b>845,6</b>	<b>704,6</b>
Aktuell skatt	0,0	0,0	-3,0	0,0	0,0	-88,8
Uppskjuten skatt	-14,5	-150,4	-179,8	-77,8	-174,2	-56,3
<b>Nettoreultat</b>	<b>-29,7</b>	<b>334,3</b>	<b>429,7</b>	<b>299,9</b>	<b>671,4</b>	<b>559,4</b>
Nettomarginal (adj.) <sup>1</sup>	-482%	-191%	167%	-64%	-94%	-62%

Antal aktier (miljoner)	82,8	82,8	82,8	82,8	82,8	82,8
Vinst per aktie (VPA)	neg.	4,0	5,2	3,6	8,1	6,8

<sup>1</sup>Justerad för aktiverat arbete



# Appendix

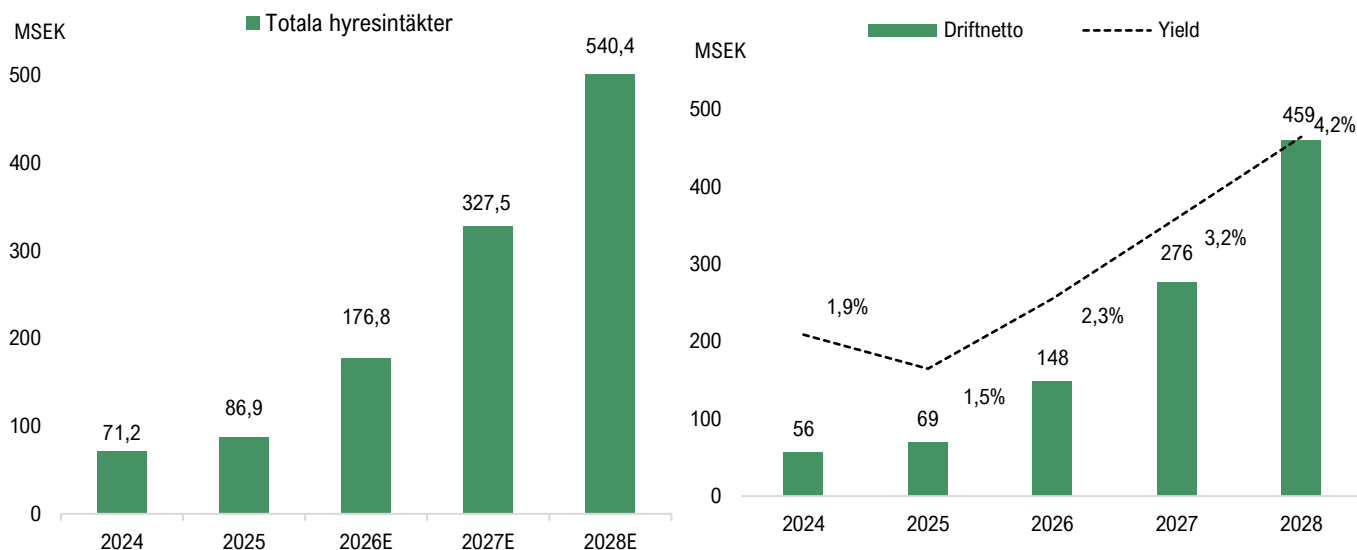
Balansräkning, Base scenario (MSEK)	2023	2024	2025	2026E	2027E	2028E
<b>Tillgångar</b>						
Immateriella anläggningstillgångar	14,0	13,3	12,8	11,0	10,1	9,5
Förvaltningsfastigheter	1 974,1	2 985,4	4 669,4	5 812,3	7 836,0	9 303,4
Inventarier	1,5	0,4	1,6	1,6	1,6	1,6
Nyttjanderättstillgångar	8,5	6,9	10,7	7,7	4,7	1,7
Andelar i joint venture	0,0	25,6	36,3	0,0	0,0	0,0
Övriga långsiktiga fordringar	43,2	36,7	43,1	43,1	42,9	42,9
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>2 041,2</b>	<b>3 068,2</b>	<b>4 773,9</b>	<b>5 875,7</b>	<b>7 895,3</b>	<b>9 359,1</b>
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>						
Projektfastigheter	46,4	194,8	199,6	158,9	669,2	1 038,1
Färdigställda bostäder	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Råvaror och förnödenheter	0,3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Kundfordringar	2,6	2,4	3,7	5,6	7,7	13,9
Aktuell skattefordran	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Fordringar på joint venture	0,0	7,2	7,5	0,0	0,0	0,0
Övriga fordringar	207,2	11,3	6,5	10,0	10,0	10,0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	15,1	3,1	4,2	10,0	10,0	10,0
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>	<b>271,6</b>	<b>218,9</b>	<b>221,5</b>	<b>184,5</b>	<b>696,9</b>	<b>1 072,0</b>
Kassa	42,0	110,5	289,3	291,2	20,4	23,9
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>313,6</b>	<b>329,4</b>	<b>510,8</b>	<b>475,7</b>	<b>717,4</b>	<b>1 095,9</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>2 354,8</b>	<b>3 397,6</b>	<b>5 284,7</b>	<b>6 351,4</b>	<b>8 612,7</b>	<b>10 455,0</b>
<b>Eget kapital &amp; skulder</b>						
Aktiekapital	0,7	0,7	0,8	0,8	0,8	0,8
Omräkningsdifferens/Reserver	16,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Övrigt tillskjutet kapital	425,1	425,1	502,4	521,6	524,2	524,2
Balanserat resultat inkl. periodens resultat	294,5	644,4	1 084,0	1 383,9	2 055,3	2 614,7
Innehav utan bestämmande inflytande	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Summa eget kapital</b>	<b>736,3</b>	<b>1 070,1</b>	<b>1 587,2</b>	<b>1 906,4</b>	<b>2 580,3</b>	<b>3 139,7</b>
<b>Summa långfristiga skulder</b>						
Räntebärande skulder	568,3	1 615,4	2 114,2	3 149,8	4 238,2	5 207,4
Leasingskulder	6,6	0,4	9,3	10,3	9,5	8,7
Avsättningar	0,0	0,0	0,8	0,8	0,8	0,8
Uppskjutet skatteskuld	14,4	164,9	344,2	422,1	596,2	652,5
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>589,4</b>	<b>1 780,7</b>	<b>2 468,6</b>	<b>3 582,9</b>	<b>4 844,7</b>	<b>5 869,4</b>
<b>Summa kortfristiga skulder</b>						
Räntebärande skulder	935,6	437,4	1 128,6	786,0	1 058,6	1 300,7
Leasingskulder	1,9	6,3	4,6	2,6	2,4	2,2
Leverantörsskulder	30,9	27,5	34,8	39,6	92,7	109,0
Aktuella skatteskulder	14,8	5,5	4,1	4,0	4,0	4,0
Övriga skulder	1,5	42,5	5,2	10,0	10,0	10,0
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	44,4	27,5	51,6	20,0	20,0	20,0
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>1 029,2</b>	<b>546,8</b>	<b>1 228,9</b>	<b>862,1</b>	<b>1 187,6</b>	<b>1 445,9</b>
<b>Summa eget kapital &amp; skulder</b>	<b>2 354,8</b>	<b>3 397,6</b>	<b>5 284,7</b>	<b>6 351,4</b>	<b>8 612,7</b>	<b>10 455,0</b>

# Appendix

Bull scenario (MSEK)	2023	2024	2025	2026E	2027E	2028E
Nettoomsättning	64,5	73,5	91,1	543,1	1 037,0	2 504,1
Aktiverat arbete för egen räkning	276,7	472,8	269,5	991,5	1 553,8	2 059,2
Övriga rörelseintäkter	4,7	1,9	8,1	2,0	2,0	2,0
<b>Totala intäkter</b>	<b>345,8</b>	<b>548,3</b>	<b>368,6</b>	<b>1 536,6</b>	<b>2 592,7</b>	<b>4 565,3</b>
Entreprenadkostnader	-427,7	-407,0	-266,4	-1 652,5	-2 589,6	-3 431,9
Fastighetskostnader	-9,2	-15,1	-17,8	-28,9	-51,3	-81,4
Övriga externa kostnader	-63,2	-27,8	-40,8	-40,0	-40,0	-40,0
Personalkostnader	-32,3	-14,7	-17,8	-19,2	-21,6	-24,0
Av- och nedskrivningar	-10,4	-7,0	-9,4	-7,7	-7,7	-7,7
<b>EBIT</b>	<b>-197,0</b>	<b>76,5</b>	<b>16,5</b>	<b>-211,7</b>	<b>-117,5</b>	<b>980,2</b>
EBIT-marginal (adj.) <sup>1</sup>	-742%	-542%	-287%	-222%	-161%	-43%
Realiserade värdeförändringar förvaltningsfastigheter	0,0	-17,5	0,0	0,0	0,0	0,0
Orealiserade värdeförändringar förvaltningsfastigheter	277,7	578,6	746,9	986,0	847,7	800,0
<b>EBIT efter värdeförändringar</b>	<b>80,7</b>	<b>637,6</b>	<b>763,4</b>	<b>774,3</b>	<b>730,2</b>	<b>1780,2</b>
Finansiella intäkter	5,0	16,5	3,0	8,8	10,1	25,4
Finansiella kostnader	-100,8	-169,4	-153,9	-331,5	-393,4	-491,4
<b>EBT</b>	<b>-15,1</b>	<b>484,7</b>	<b>612,5</b>	<b>451,5</b>	<b>346,9</b>	<b>1 314,2</b>
Aktuell skatt	0,0	0,0	-3,0	0,0	0,0	-105,9
Uppskjuten skatt	-14,5	-150,4	-179,8	-93,0	-71,5	-164,8
<b>Nettoresultat</b>	<b>-29,7</b>	<b>334,3</b>	<b>429,7</b>	<b>358,5</b>	<b>275,4</b>	<b>1043,5</b>
Nettomarginal (adj.) <sup>1</sup>	-482%	-191%	167%	-117%	-123%	-41%

Antal aktier (miljoner)	82,8	82,8	82,8	82,8	82,8	82,8
Vinst per aktie (VPA)	neg.	4,0	5,2	4,3	3,3	12,6

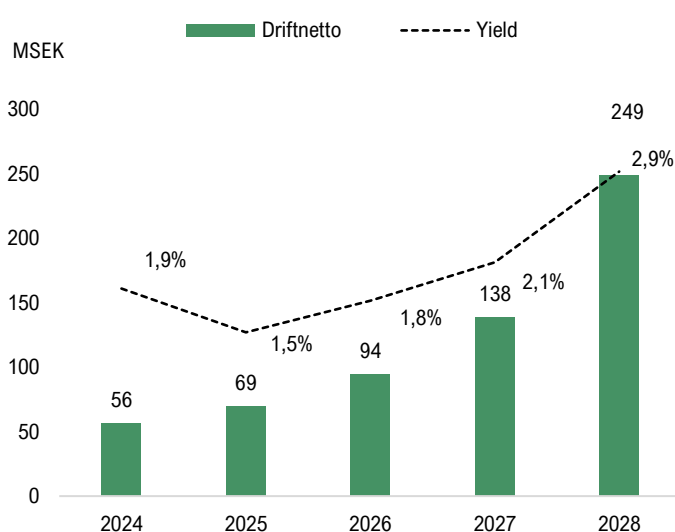
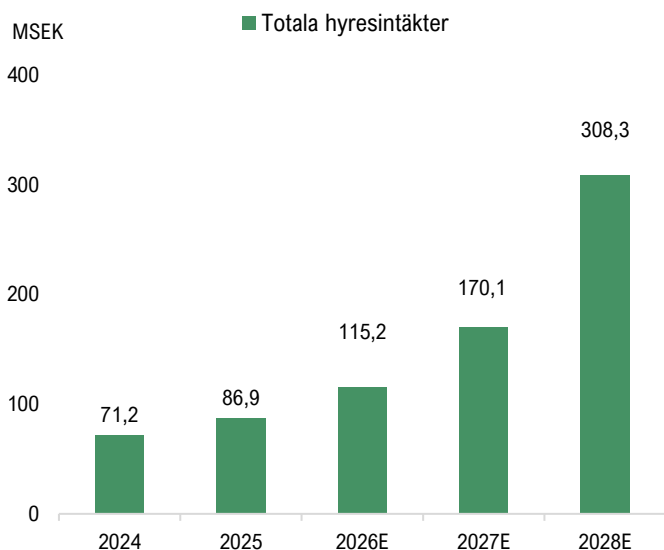
<sup>1</sup>Justerad för aktiverat arbete



# Appendix

Bear scenario (MSEK)	2023	2024	2025	2026E	2027E	2028E
Nettoomsättning	64,5	73,5	91,1	444,1	499,0	2 295,3
Aktiverat arbete för egen räkning	276,7	472,8	269,5	439,4	1 145,1	1 997,6
Övriga rörelseintäkter	4,7	1,9	8,1	2,0	2,0	2,0
<b>Totala intäkter</b>	<b>345,8</b>	<b>548,3</b>	<b>368,6</b>	<b>885,5</b>	<b>1 646,1</b>	<b>4 294,9</b>
Entreprenadkostnader	-427,7	-407,0	-266,4	-732,3	-1 908,5	-3 329,3
Fastighetskostnader	-9,2	-15,1	-17,8	-21,2	-31,8	-59,6
Övriga externa kostnader	-63,2	-27,8	-40,8	-30,0	-28,0	-29,0
Personalkostnader	-32,3	-14,7	-17,8	-17,6	-19,8	-22,0
Av- och nedskrivningar	-10,4	-7,0	-9,4	-7,7	-7,7	-7,7
<b>EBIT</b>	<b>-197,0</b>	<b>76,5</b>	<b>16,5</b>	<b>76,7</b>	<b>-349,8</b>	<b>847,3</b>
EBIT-marginal (adj.) <sup>1</sup>	-742%	-542%	-287%	-82%	-300%	-50%
Realiserade värdeförändringar förvaltningsfastigheter	0,0	-17,5	0,0	0,0	0,0	0,0
Orealiserade värdeförändringar förvaltningsfastigheter	277,7	578,6	746,9	299,1	305,2	333,0
<b>EBIT efter värdeförändringar</b>	<b>80,7</b>	<b>637,6</b>	<b>763,4</b>	<b>375,7</b>	<b>-44,6</b>	<b>1180,3</b>
Finansiella intäkter	5,0	16,5	3,0	4,4	4,1	6,4
Finansiella kostnader	-100,8	-169,4	-153,9	-251,0	-321,7	-379,5
<b>EBT</b>	<b>-15,1</b>	<b>484,7</b>	<b>612,5</b>	<b>129,2</b>	<b>-362,2</b>	<b>807,1</b>
Aktuell skatt	0,0	0,0	-3,0	0,0	0,0	-97,7
Uppskjuten skatt	-14,5	-150,4	-179,8	-26,6	0,0	-68,6
<b>Nettoreultat</b>	<b>-29,7</b>	<b>334,3</b>	<b>429,7</b>	<b>102,5</b>	<b>-362,2</b>	<b>640,8</b>
Nettomarginal (adj.) <sup>1</sup>	-482%	-191%	167%	-76%	-302%	-59%
<i>Antal aktier (miljoner)</i>	<i>82,8</i>	<i>82,8</i>	<i>82,8</i>	<i>82,8</i>	<i>82,8</i>	<i>82,8</i>
<i>Vinst per aktie (VPA)</i>	<i>neg.</i>	<i>4,0</i>	<i>5,2</i>	<i>1,2</i>	<i>neg.</i>	<i>7,7</i>

<sup>1</sup>Justerad för aktiverat arbete



# Disclaimer

---

## Ansvarsbegränsning

Dessa analyser, dokument eller annan information härrörande AG Equity Research AB (vidare AG) är framställt i informations syfte, för allmän spridning, och är inte avsett att vara rådgivande. Informationen i analyserna är baserade på källor och uppgifter samt utlåtanden från personer som AG bedömer tillförlitliga. AG kan dock aldrig garantera riktigheten i informationen. Alla estimat i analyserna är subjektiva bedömningar, vilka alltid innehåller viss osäkerhet och bör användas varsamt. AG kan därmed aldrig garantera att prognoser och/eller estimat uppfylls. Detta innebär att investeringsbeslut baserat på information från AG eller personer med koppling till AG, alltid fattas självständigt av investeraren. Dessa analyser, dokument och information härrörande AG är avsett att vara ett av flera redskap vid investeringsbeslut. Investerare uppmanas att komplettera med ytterligare material och information samt konsultera en finansiell rådgivare inför alla investeringsbeslut. AG fransäger sig allt ansvar för eventuell förlust eller skada av vad slag det må vara som grundar sig på användandet av material härrörande AG.

## Intressekonflikter och opartiskhet

För att säkerställa Analyst Groups oberoende har Analyst Group inrättat interna regler för analytiker, utöver detta så har alla analytiker undertecknat avtal i vilket de är skyldiga att redovisa alla eventuella intressekonflikter.

Dessa har utformats för att säkerställa att *KOMMISSIONENS DELEGERADE FÖRORDNING (EU) 2016/958 av den 9 mars 2016 om komplettering av Europaparlamentets och rådets förordning (EU) nr 596/2014 vad gäller tekniska standarder för tillsyn för de tekniska villkoren för en objektiv presentation av investeringsrekommendationer eller annan information som rekommenderar eller föreslår en investeringsstrategi och för uppgivande av särskilda intressen och intressekonflikter efterlevs.*

För fullständiga regler för våra analytiker se: <https://www.analystgroup.se/interna-regler-ansvarsbegransning/>

## Bull and Bear- Rekommendationer

Rekommendationerna i form av bull alternativt bear syftar till att förmedla en övergripande bild av Analyst Groups åsikt. Rekommendationerna är utarbetade genom noggranna processer bestående av kvalitativ research och övervägning samt diskussion med andra kvalificerade analytiker.

Definition Bull: Bull är en metafor för en positivt inställd vy på framtiden. Termen används för att beskriva de faktorer som talar för en positiv framtidsutveckling för bolaget

Definition Bear: Bear är en metafor för en pessimistisk inställd vy på framtiden. Termen används för att beskriva de faktorer som talar för en negativ framtidsutveckling för bolaget.

## Övrigt

Denna analys är en så kallad uppdragsanalys. Detta innebär att Analyst Group har mottagit betalning för att göra analysen. Uppdragsgivare **Titania Holding AB** (vidare Bolaget) har inte haft någon möjlighet att påverka de delar där Analyst Group har haft åsikter om Bolaget, framtida värdering eller annat som skulle kunna tänkas utgöra en subjektiv bedömning. De delar som Bolaget har kunnat påverka är de delar som är rent faktamässiga och objektiva.

Analytiker äger inte aktier i Bolaget.

## Upphovsrätt

Denna analys är upphovsrättsskyddad enligt lag och är AG Equity Research AB egendom (© AG Equity Research AB 2014-2026). Delning, spridning eller motsvarande till en tredje part är tillåtet under förutsättning att analysen delas i oförändrad form.