

Rekordstark omsättningstillväxt och lönsamhet på sista raden

CirChem ("CirChem" eller "Bolaget") uppvisade en rekordstark nettoomsättning om 10,2 MSEK (0,7) under Q3-24, motsvarande en tillväxt om 1 378 % Y-Y och 591 % Q-Q. Tillsammans med robust kostnadskontroll visade CirChem ett justerat rörelseresultat om 3,2 MSEK, motsvarande en marginal om 31 %. Utfallet markerar ett tydligt kvitto på skalbarheten i den cirkulära affärsmodellen och påvisar hur Bolaget med en solid omsättning skapar en grund för framtida volymökningar. Under året har CirChem gjort betydande operativa framsteg och byggt upp en stark pipeline av pilotprojekt med potential att generera återkommande och lönsamma intäkter framöver. Med en stabil balansräkning och fortsatt starkt momentum är Bolaget väl positionerat för att accelerera tillväxten framgent. Med en applicerad målmultipel om EV/EBITDA 10x på 2026 års estimerade EBITDA-resultat härleds ett motiverat värde per aktie vid utgången av år 2024 om 5,9 kr (7,9) i ett Base scenario.

Kraftig omsättningstillväxt

Under Q3-24 uppgick CirChems nettoomsättning till hela 10,2 MSEK (0,7), en betydande tillväxt om nästintill 1 400 % Y-Y, samt en tillväxt om 591 % Q-Q. Engångsordern från Stena Recycling Danmark, som erhöles under Q2-24, var bl.a. en av bidragsgivarna till den starka utvecklingen. Bolagets omsättning LTM uppgår till ca 17,8 MSEK, att jämföra med ca 5,7 MSEK för helåret 2023, vilket visar på Bolagets starka momentum samt att marknaden nu är mogen för de tjänster som CirChem erbjuder.

Visar prov på betydande skalbarhet

CirChem uppvisade en stark bruttomarginal om ca 75 % under Q3-24, att jämföra med ca 73 % LTM. Analyst Group bedömer att den höga bruttomarginalen kan tillskrivas ett gynnsamt inflöde av lösningsmedelsavfall, där en hög återvinningsgrad sannolikt har uppnåtts, i kombination med Bolagets effektiva metoder för hantering av specifika typer av lösningsmedelsavfall. Under Q3-24 uppgick Bolagets rörelsekostnader (exkl. D&A) till ca 7,1 MSEK (4,2), en ökning om 70 % Y-Y och 15 % Q-Q. Den kraftiga omsättningstillväxten, i kombination med stark bruttomarginal och solid kostnadskontroll på rörelsenivå, resulterade i ett justerat rörelseresultat om 3,2 MSEK, vilket motsvarar en justerad EBIT-marginal om 31 %. Analyst Group bedömer att detta är ett starkt bevis på affärsmodellens inneboende skalbarhet, och att denna lönsamhetsnivå kan uppnås vid relativt låga volymer bådar gott inför kommande år, då volymerna förväntas öka avsevärt.

Reviderat värderingsintervall

Analyst Group har justerat prognoserna för perioden 2024–2026, vilka innefattar en lägre estimerad omsättningstillväxt men en förbättrad lönsamhetsprofil. De reviderade omsättningsestimaten kan främst tillskrivas förväntade flaskhalsar inom produktionen samt en långsammare konvertering av pågående pilot-projekt till kommersiella avtal än vad som tidigare antagits. År 2026 estimeras nettoomsättningen uppgå till 91 MSEK, med en EBITDA-marginal om ca 23 %, motsvarande ett EBITDA-resultat om 24,2 MSEK. Utifrån en applicerad målmultipel om EV/EBITDA 10, en antagen diskonteringsränta om 12,2 % samt med hänsyn till kapitalstrukturen, härleds ett motiverat värde per aktie om 5,9 kr vid utgången av år 2024 i ett Base scenario.

VÄRDERINGSINTERVALL

Bear
2,1 kr

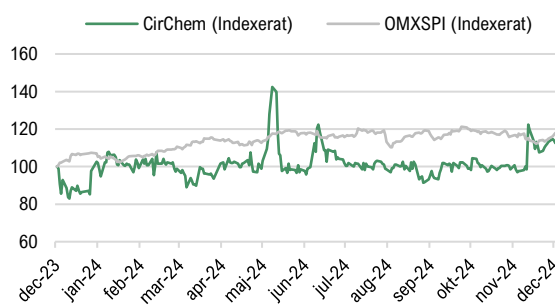
Base
5,9 kr

Bull
9,9 kr

NYCKELDATA

Senast betalt (2024-12-04)	3,0
Antal Aktier (st.)	32 310 837 ¹
Market Cap (MSEK)	96,0 ¹
Nettokassa(-)/skuld(+) MSEK	0,7 ¹
Enterprise Value (MSEK)	96,7 ¹
Lista	Nasdaq First North Growth Market
Kvartalsrapport 4 2024	2025-02-18

KURSVUTVECKLING



HUVUDÄGARE (HOLDINGS)²

INSYNSPERSON

Anders Wiger	9,7 %
QQM Fund Management AB	8,8 %
ALMI Invest Fond SI AB	8,2 %
Johan Norell Bergendahl	6,9 %
Håkan Jensen	5,2 %

PROGNOS (BASE), MSEK	2021A	2022A	2023A	2024E	2025E	2026E
Nettoomsättning	0,1	0,6	5,7	23,1	52,5	91,0
Bruttoresultat³	2,7	3,0	3,2	21,8	30,5	54,5
Bruttomarginal (adj.) ⁴	neg.	neg.	34,9%	69,0%	51,0%	56,0%
Rörelsekostnader	-19,5	-22,9	-18,7	-20,6	-25,2	-30,3
EBITDA²	-16,7	-19,9	-15,6	1,2	5,3	24,2
EBITDA-marginal (adj.) ⁴	neg.	neg.	neg.	neg.	3,0%	22,7%
P/S	1115,9	162,4	16,7	4,2	1,8	1,1
EV/S	1124,5	163,6	16,8	4,2	1,8	1,1
EV/EBITDA	-5,8	-4,9	-6,2	83,2	18,2	4,0

¹Optionsinlösen under Q4-24 har tagits i beaktning, vilket påverkar antalet utestående aktier och den estimerade nettokassan.

²Datan är hämtad från Holdings per den 2024-12-05

³Inkl. aktiverat arbete och övriga intäkter.

⁴Exkl. aktiverat arbete och övriga intäkter.

Introduktion

Innehållsförteckning

Kommentar Q3-rapport	3-4
Investeringsidé	5
Bolagsbeskrivning	6-7
Marknadsanalys	8-9
Finansiell prognos	10-14
Värdering	15
Bull & Bear scenario	16
Ledning & Styrelse	17
Appendix	18-20
Disclaimer	21

OM BOLAGET

CirChem AB ("CirChem" eller "Bolaget") är det enda företaget i Norden som i industriell skala erbjuder cirkulär återvinning av flera olika slags lösningsmedel genom bland annat destillationsteknologi. Bolaget gör det enkelt och lönsamt för industrin att minska sitt klimatavtryck. I CirChems anläggning i Vargön renar och förädlar Bolaget använt lösningsmedel, så att det går att använda på nytt. Återanvändning av lösningsmedel bidrar till både ökad resurs-effektivitet och signifikant minskade koldioxidutsläpp. Dessutom är det ekonomiskt lönsamt för alla parter. Med hjälp av cirkulär kemi bidrar således CirChem till både industrin och klimatet.

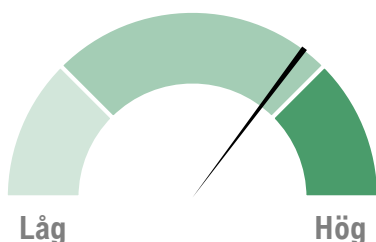
VD OCH ORDFÖRANDE

Verkställande Direktör	Petra Sas
Styrelseordförande	Mats Persson

ANALYTIKER

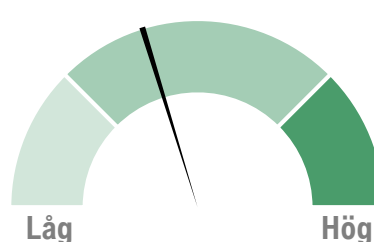
Namn	Oscar Mårdh
Telefon	+46 76 044 29 70
E-mail	oscar.mardh@analystgroup.se

Värde drivare



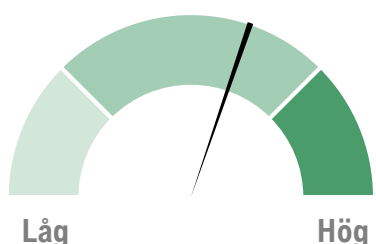
CirChem har en etablerad anläggning på plats med tillstånd att hantera en volym om upp till 20 000 ton per år. Utifrån ramavtalet som slöts med Stena Recycling under Q4-22, omfattande upp till 15 000 ton per år, finns goda möjligheter att skala upp volymerna med denna betydande referenskund. Vidare genomför CirChem för närvarande ett pilotprojekt med en ledande aktör inom färgindustrin avseende en sluten kretsloppslösning, vilket har potential att konverteras till en konkret affär. Ytterligare värde drivare framgent består av större engångsordrar i liknande dignitet som den Bolaget erhöll från Stena Recycling Danmark under Q2-24.

Lönsamhet



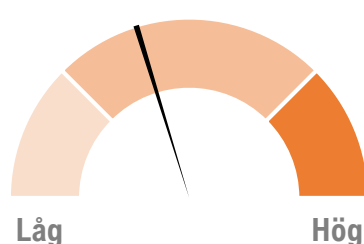
CirChem har under de senaste åren arbetat intensivt med att utveckla och färdigställa Bolagets första anläggning som är uppförd i Vargön, Sverige. Den nuvarande försäljningen är blygsam, om än kraftigt växande, varför rådande rörelsekostnader ger upphov till ett negativt resultat. Det operativa kassaflödet har dock hanterats väl under de senaste kvartalen, men där framförallt nödvändiga OPEX-investeringar pressar likviditeten. Betyget är baserat på historik och är således inte framåtblickande.

Ledning & Styrelse



Petra Sas som varit styrelseledamot i CirChem sedan en tid tillbaka klev under hösten 2022 in i rollen som interim VD (ordinarie VD sedan december 2023), där vi ser att Petra har erfarenheter som lämpar sig väl nu när CirChem går in i en tillväxtfas. Under år 2023 och år 2024 har Petra dessutom köpt aktier vid flertalet tillfällen i CirChem, vilket vi anser sänder en bra signal. Andreas Wadstedt, som har axlat rollen som COO, har mångårig erfarenhet från kemibranschen och processindustrin. Han har tidigare dessutom varit platschef för CirChem, vilket ger honom rätt förutsättningar för att kunna optimera anläggningen framgent.

Risk



Under Q2-24 genomförde Bolaget en riktad nyemission om ca 5,9 MSEK och upptog ett konvertibellån om 4 MSEK. Under Q4-24 tillfördes Bolaget ca 2,9 MSEK före kostnader i optionsinlösen, och vidare kan optionsinlösen (TO3) under Q3-25 tillföra Bolaget maximalt 4,1 MSEK vid full teckning och således stärka balansräkningen ytterligare. Kapitalanskaffningen skapar finansiellt spelrum för Bolaget att lyckas exekvera på erhållna ordrar samt nå break even, vilket Analyst Group estimerar ske under år 2025.

Kommentar Q3-rapport

1 378 %
Tillväxt Y-Y

Rekordstark omsättningstillväxt

Under det tredje kvartalet 2024 uppgick CirChems nettoomsättning till 10,2 MSEK (0,7), vilket motsvarar en rekordstark omsättningstillväxt om hela 1 378 % Y-Y och 591 % Q-Q. Majoriteten av intäkterna under Q3-24 är hänförliga till försäljning av återvunna lösningsmedel, primärt från enskilda ordrar i form av stycke gods och återkommande avfallsströmmar, där bl.a. engångsordern som erhöles från Stena Recycling Danmark under Q2-24 bidrog positivt till den starka omsättningsutvecklingen.

Skalbar affärsmodell och god kostnadskontroll resulterar i stark lönsamhet

Bruttomarginalen uppgick till 74,6 % (47,6) under kvartalet, vilket tangerar den starkaste bruttomarginalen Bolaget tidigare har uppvisat, vilken uppgår till 75,5 % (Q4-23). Personalkostnaderna, vilka utgör Bolagets största kostnadspost, uppgick till ca 2,7 MSEK (2,2) under det tredje kvartalet, en ökning om ca 23 % Y-Y. Denna ökning i jämförelse med motsvarande period föregående år skall ses i ljuset av att CirChem växer nettoomsättningen med nästintill 1 400 % Y-Y, vilket illustrerar skalbarheten i affärsmodellen. Bolaget har en fast personalbas om ca 12–14 anställda, men vid högre volymtoppar, såsom under Q3-24, hyr CirChem in operatörer via bemanningsföretag, vilka belastar Bolagets bruttokostnader. Genom att hyra in personal vid behov möjliggörs ett flexibelt resursutnyttjande, vilket gör att CirChem kan undvika att binda upp en större kostnadsmassa än nödvändigt.

+70 % Y-Y
Rörelsekostnader
(exkl. avskrivningar)

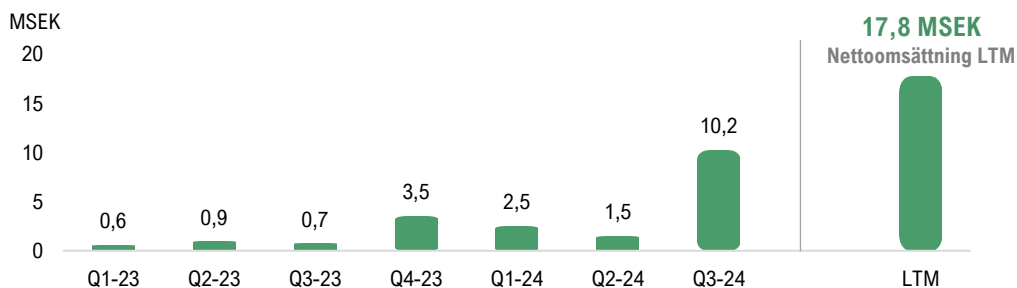
Sammantaget uppgick Bolagets totala rörelsekostnader (exkl. avskrivningar) till ca 7,1 MSEK (4,2), motsvarande en ökning om 70 % i jämförelse med Q3-23. Den betydande diskrepansen mellan kostnadsökningen på rörelsenivå och den starka omsättningstillväxten Y-Y visar dels på en god kostnadskontroll, dels på den underliggande skalbarheten som realiserar vid högre volymer.

31 %
Justerad EBIT-
marginal

CirChem rapporterade ett rörelseresultat (EBIT) om 5,1 MSEK (-3,5) och ett nettoresultat om ca 4,7 MSEK, vilket därmed markerar det första kvartalet i Bolagets historia med lönsamhet på sista raden. Justerat för aktiverat arbete samt övriga rörelseintäkter och kostnader uppgick rörelseresultatet till ca 3,2 MSEK, motsvarande en justerad rörelsemarginal om 31 %. Att CirChem lyckas uppvisa denna starka lönsamhet, dessutom med relativt låga volymer, anser Analyst Group är ett betydande styrketecken och ytterligare ett bevis på skalbarheten i Bolagets hållbara affärsmodell.

Rekordstark omsättningstillväxt under Q3-24.

Försäljningsutveckling, Q-Q och LTM



Källa: CirChem

Pilotprojekt med leverantör till fordonsindustrin samt med en fordonstillverkare

Under kvartalet har CirChem ingått ett pilotprojekt med en framstående leverantör till fordonsindustrin, vilket syftar till att utvärdera och säkerställa kvaliteten och logistiken för cirkulär återvinning av lösningsmedel. Efter kvartalets utgång meddelade CirChem att Bolaget ingått ytterligare ett pilotprojekt, denna gång med en ledande fordonstillverkare. I bägge av dessa pilotprojekt avses det använda lösningsmedlet att renas vid CirChems anläggning i Vargön och därefter återföras till samarbetsparten i en sluten kretslopps lösning, i likhet med det avtal samt pilotprojekt som CirChem tecknade under Q2-24 med en ledande aktör inom fordonsindustrin respektive färgindustrin. Således har Bolaget för närvarande tre pågående pilotprojekt avseende slutna kretslopps lösningar, vilka vid potentiell konvertering till konkreta affärer kan generera årliga återkommande intäktströmmar. Analyst Group bedömer att det ökade intresset från ledande aktörer inom fordonsindustrin bekräftar Bolagets konkurrenskraft och starka marknadsposition. Även om dessa pilotprojekt ofta är trögörliga från initiering till konvertering till konkreta affärer, förväntas slutna avtal generera fleråriga kundrelationer med återkommande intäktströmmar och en hög grad av stickiness.

Kommentar Q3-rapport

Robust finansiell ställning skapar finansiell flexibilitet framgent

Det operativa kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till ca -0,8 MSEK, där förändringar i rörelsekapital belastar kassaflödet med ca 5,4 MSEK, i stort sett uteslutande hänförligt till ökade kundfordringar som en effekt av släpande betalningsvillkor från engångsordern med Stena Recycling Danmark. Analyst Group bedömer således att dessa kundfordringar kommer konverteras till likvida medel under kommande kvartal, vilket därmed förväntas jämna ut slagigheten som kan uppstå Q-Q.

Bolagets investeringar (CapEx) uppgick till ca 2,1 MSEK under Q3-24, främst hänförligt till etableringen av en ny produktionslina, särskilt anpassad för fordons- och färgindustrin, vilken förväntas vara färdigställd och i produktion under Q4-24. Analyst Group estimerar att Bolaget kommer vara i behov av ytterligare investeringar framgent för att färdigställa produktionslinan, vilket är ett viktigt steg för att kunna exekvera på de ingångna pilotprojekten och i förlängningen ingå gynnsamma avtal av återkommande karaktär.

Med en kassa om ca 10,3 MSEK vid utgången av Q3-24, samt räntebärande skulder om ca 13,8 MSEK, varav 4 MSEK avser konvertibelt lån, uppgår Bolagets nettoskuld till ca 3,5 MSEK. Utöver detta kvarstår fortsatt 3 MSEK att erhålla från Naturvårdsverket från det beviljade klimatinvesteringsstöd som erhöles under Q2-23, och vidare har Bolaget ca 6,9 MSEK i kundfordringar som förväntas konverteras till likvida medel framgent. CirChem har även tillgång till ytterligare skuldfinansiering och kan därutöver tillföras kapital från kommande optionsinlösen av serie TO2 under Q4-24, vilket skulle utöka den finansiella flexibiliteten ytterligare. Således bedömer Analyst Group att CirChem har en solid finansiell ställning, vilket skapar flexibilitet framåt, vilket är av stor vikt då Bolaget har flertalet pilotprojekt igång som ännu inte genererar intäkter.

Sammanfattningsvis anser Analyst Group att Q3-rapporten, präglad av rekordstark omsättningstillväxt och god lönsamhet, är ett kvitto på CirChems skalbara affärsmodell som gynnar samtliga parter och skapar en "win-win-win" situation för CirChem, kunden och miljön. Även om en stor andel av omsättningen bedöms härröra från en enskild order, illustrerar detta kvartal att CirChem dels har kapaciteten att leverera när volymerna ökar kraftigt, dessutom med en solid kostnadskontroll, vilket den justerade rörelsemarginalen om 31 % är ett bevis på. CirChem tar betydande kliv i riktning mot break-even, och med en stark balansräkning i ryggen samt en växande pipeline av pilotprojekt med betydande potential, bedömer Analyst Group att Bolaget står väl rustade för att skala upp verksamheten och möta den ökande efterfrågan framgent.

Förklaring till reviderat värderingsintervall

I samband med Q3-rapporten har Analyst Group reviderat omsättningsestimaten för åren 2025–2026. Detta till följd av vår bedömning att konverteringen av befintliga pilotprojekt till konkreta affärer kommer att ske i en något långsammare takt än tidigare estimerat, samt att produktionsrelaterade flaskhalsar kan sätta press på den förväntade uppskalningen. Å andra sidan har Analyst Group höjt estimaten beträffande Bolagets framtida lönsamhet, en konsekvens av den starka lönsamhetsprofil CirChem uppvisat LTM. Sammantaget ser Analyst Group fortsatt mycket positivt på Bolagets framtidsutsikter, både vad gäller tillväxtpotential och marginalexpansion.

Ett axplock av nyckeltal från CirChems Q3-rapport.

Nyckeltal från Q3-24



Källa: CirChem

Finansiell flexibilitet för fortsatta tillväxtinitiativ

Stark balansräkning

Investeringsidé

Inträdesbarriär och inläsningseffekter kan ge CirChem en stark marknadsposition

First mover advantage

Marknaden för lösningsmedel är omfattande och används inom i princip all tillverkande industri. Lösningsmedel som etanol, aceton och isopropanol innebär ofta betydande kostnader för företag, antingen för destruktion eller vidare hantering. CirChem möjliggör istället återvinning av dessa lösningsmedel, vilket både minskar kundernas kostnader och bidrar till en mer hållbar resursanvändning. Rådande EU-regleringar ökar trycket på minskad destruktion av kemikalier och kräver att återvinningsteknik måste användas inom bl.a. kemibranschen, om sådan teknik finns tillgänglig. Med den position CirChem har idag, med en redan befintlig anläggning på plats och tillstånd för en kapacitet om 20 000 ton/år, kan det argumenteras för att Bolaget har ett *First Mover Advantage*. Vad som även är intressant att belysa är att branschen kännetecknas av höga inträdesbarriärer då konkurrenter måste designa och optimera nya fungerande anläggningar, samt erhålla nödvändiga tillstånd vilket är en tidskrävande process. Om CirChem kan nyttja sitt försprång och knyta till sig en tillräckligt stor kundgrupp, är det även osannolikt att dessa i efterhand skulle investera resurser i att byta leverantör om de är nöjda med kvaliteten.

Regleringar förväntas driva på tillväxten

Miljöaspekten ger CirChem en stor fördel

CirChem är det enda företaget i Norden med en anläggning som i dagsläget kan destillera lösningsmedel för återvinning i industriell skala. Andra etablerade tekniker, såsom *indunstning*, kan inte separera lösningsmedel, vilket gör att CirChems teknik miljömässigt bedöms vara väsentligt bättre än de på marknaden idag existerande lösningarna. Miljöaspekten är därför en stor konkurrensfördel för CirChems lösningar. Kopplat till detta är den sannolika utvecklingen att lagstiftning gör enklare alternativ som *indunstning* dyrare än idag, bland annat genom skatter såsom koldioxidskatt och andra avgifter, vilket på sikt kommer att försämra dessa tekniska lösningars konkurrenskraft. Eventuella konkurrenter skulle behöva sätta upp en eller flera nya anläggningar om de avser konkurrera med CirChems destillation, vilket är en process på flera år från myndighetsansökan till färdig anläggning. Även om vi ser det som sannolikt att detta kommer att ske i utökad grad inom de närmaste åren, har CirChem en etablerad position idag, ett ständigt växande operativt *know how* och att Bolaget redan står på rätt sida av lagstiftningar samt regleringar, vilket förstärker möjligheten att utöka det redan befintliga försprånget.

Genombrottsavtal med Stena Recycling



Under Q4-22 tecknade CirChem ett betydande ramavtal med Stena Recycling, innefattande rening av löpande insamlat lösningsmedel, motsvarande en volym om upp till 15 000 ton per år, där CirChems intäkter genereras i samband med försäljning av det renade, återvunna lösningsmedlet till industrin. Avtalet säkerställer således att CirChem har tillgång till "insatsvaran", varpå det nu handlar om att maximera befintliga säljavtal. Under Q2-24 tog CirChem ett kliv ut på den internationella marknaden, då Bolaget erhöll en order omfattande hantering av ca 4 000 ton lösningsmedelsavfall från Stena Recycling Danmark, vilket är den hittills största enskilda ordern Bolaget mottagit.

Ett flertal kundavtal på plats – fler att vänta



CirChem har säkrat flera strategiskt viktiga kundavtal, bl.a. med Swed Handling, Titab Pac och Gryaab, som omfattar leverans av återvunna lösningsmedel. Specifikt innefattar avtalet med Swed Handling leverans av 220 ton återvunnen aceton per år, medan ramavtalet med Titab Pac avser 600 ton återvunnet lösningsmedel per år, där det sistnämnda avtalet kan generera upp till cirka 300 MSEK i intäkter över en femårsperiod. Ramavtalet med Gryaab, som omfattar CirChem och ytterligare en part, kan generera ett årligt ordervärde på upp till 15 MSEK över fyra år, dock utan volymgarantier. Under Q2-24 tog CirChem ytterligare ett steg framåt genom att teckna ett avtal med en ledande fordonstillverkare om lägst 4,4 MSEK per år under en treårsperiod. Detta avtal är baserat på en sluten kretsloppsprocess där CirChem renar och återvinner kontaminerat lösningsmedel för återanvändning av samma aktör. Parallellt driver Bolaget för närvarande ett pilotprojekt med en ledande aktör inom färgindustrin, vilket kan leda till ytterligare affärsmöjligheter inom kretsloppslösningar. Med ovan nämnda avtal på plats är CirChem väl positionerat för att optimera anläggningen och exekvera på befintliga avtal, vilket kan skapa möjligheter för fler avtal av liknande dignitet. Med tekniken validerad och avtal på plats anser Analyst Group att CirChem visat prov på förmågan att bygga en stark portfölj av fleråriga avtal som förväntas generera repetitiva intäktsströmmar.

Prognos och värdering

I ett Base scenario estimeras försäljningen stiga från ca 6 MSEK under år 2023 till närmare 91 MSEK år 2026, med ett EBITDA-resultat om ca 24 MSEK. Utifrån en applicerad målmultipel om EV/EBITDA 10 och en antagen diskonteringsränta om 12,2 %, erhålls ett motiverat värde per aktie om 5,9 kr vid utgången av år 2024.

Var vänlig ta del av våra ansvarsbegränsningar i slutet av rapporten

Bolagsbeskrivning

CirChem är ett miljöteknikbolag vars affärsmodell är att återvinna lösningsmedel som idag i huvudsak används av industriföretag vid tillverkning av kemikalier och läkemedel. Användandet av dessa lösningsmedel såsom etanol, aceton, isopropanol m.fl. innebär en kostnad för industriföretagen att förbränna eller upparbeta efter användande, och genom att återvinna dessa lösningsmedel gör CirChem det möjligt att spara pengar åt kunderna. Dessutom får CirChem en produkt att rena och sälja tillbaka till befintlig kund eller andra företag, genom så kallade cirkulära lösningar, samtidigt som miljön besparas stora utsläpp, varför CirChems affärsmodell därmed gynnar samtliga parter och skapar en "win-win-win"-situation för CirChem, kunden och miljön.

CirChems affärsmodell är ekonomiskt gynnsam för både Bolaget och kunden, samt i slutändan även miljön.

Illustrativ bild av CirChems cirkulära affärsmodell



Analyst Groups illustration

Milstolpar

- Påbörja byggnation av första anläggning
- Första färdigställd anläggning i Vargön
- Erhålla miljötillstånd
- Kommersiellt kontrakt om 15 000 årstons avfall
- Försäljningsavtal om högst 320 MSEK under avtalsperioden¹
- Maximera Vargöns anläggningskapacitet
- Expandera med fler anläggningar

När industriföretag köper in lösningsmedel från leverantörer och använder det i produktionen uppstår en restprodukt som inte förbrukas, vilken slutar upp som en kontaminerad blandning kallad *lösningssmedelsavfall*. Det kontaminerade lösningsmedlet förbränns vanligen – vilket företaget betalar en miljöavgift för. Totalpriset som industriföretaget betalar är således dels inköpet av själva lösningsmedlet, dels förbränningen av den restprodukt som uppstår, vilket skapar kostnader i två ändrar. Istället för att företaget skulle bränna lösningssmedelsavfallet är CirChems affärsmodell att ta emot det kontaminerade lösningsmedlet och återvinna detta genom att avlägsna kontaminerande kemikalier, vilket sker genom ett antal processer, däribland filtrering och destillering. CirChems förmåga att återvinna kontaminerat lösningsmedel varierar betydligt beroende på ursprunget. Bolaget kan i vissa fall rena upp till ca 80 % av lösningssmedelsavfallet, medan avfall från specifika branscher, såsom läkemedelsbranschen, ofta innehåller en hög vattenhalt vilket kan leda till en återvinningsgrad om ca 30 %. När CirChem implementerar en sluten kretslopps lösning för kunden, kompletteras den återstående delen av avfallet med nytt inköpt lösningsmedel. Detta säkerställer att CirChem kan leverera tillbaka motsvarande volym av renat lösningsmedel till kunden, vilket gör det möjligt för kunden att använda CirChem som single-source-leverantör och undvika komplexiteten med flera leverantörer inom lösningssmedelsförsörjningen. Oaktat återvinningsgrad kan CirChem, efter att ha tagit emot, renat och återvunnit det kontaminerade lösningsmedlet, erbjuda en tekniskt ren produkt tillbaka till samma aktör eller sälja lösningssmedlet till andra aktörer inom industrin. En central del av CirChems cirkulära affärsmodell är att denna återvinningsprocess är evig, vilket innebär att den kan upprepas ett oändligt antal gånger, ett tydligt bevis på "win-win-win"-situationen för CirChem, Bolagets kunder och miljön.

Vissa aktörer som lämnar in kontaminerat lösningssmedelavfall till CirChem har inte möjlighet att ta emot det återvinna lösningssmedlet av regulatoriska krav, vilket ofta är fallet inom läkemedelsindustrin, varför CirChem i dessa fall kan sälja det återvinna lösningssmedlet till en aktör inom en annan industri. Det är värt att notera att CirChem säljer en stor del av det återvinna lösningssmedlet på termin och endast accepterar lösningssmedelsavfall där Bolaget bedömer att vidareförsäljningspotentialen är hög, vilket Bolaget besitter god kännedom om. I vissa fall är det inte möjligt att sälja det återvinna lösningssmedlet till andra aktörer, exempelvis på grund av dess specifika kemiska sammansättning, varför CirChem i sådana situationer antingen erbjuder en sluten kretslopps lösning där det rena och återvinna avfallet återgår till samarbetspartnern för återanvändning, alternativt avböjer att ta emot avfallet.

¹Avtalet med Titab Pac kan generera upp till 60 MSEK årligen över fem år. Ramavtalet med Gryaab kan generera ett ordervärde upp till 15 MSEK årligen över fyra år, där detta omfattar, utan volymgarantier, CirChem och ytterligare en part. Analyst Group antar därför konservativt att endast 5 MSEK i genomsnitt tillfaller CirChem från detta ramavtal.

Bolagsbeskrivning

Starka inläsningseffekter bäddar för återkommande intäktsströmmar

CirChem löser ett stort miljöproblem och med hjälp av Bolagets metod för återvinning av lösningsmedel kan upp till 150 000 ton koldioxid per år besparas vid en fullt utbyggd anläggning. Eftersom affärsmodellen skapar en "win-win-win"-situation mellan CirChem, kunder och miljön, underlättar det införsäljningsarbetet som krävs för att Bolaget ska uppnå högre volymer. Slutkunderna verkar primärt inom vad som kan anses vara trögrörliga branscher vad gäller beslutsprocesser, varpå CirChem kommer att behöva investera resurser, både ekonomiska såväl som tidsmässiga, för att bearbeta dessa och uppnå en stigande tillväxt. När väl en kund signerats råder en stark inläsningseffekt, då en kund troligen inte skulle investera resurser i att byta leverantör om de är nöjda med den kvalitet som CirChem levererar. Den starka inläsningseffekten är extra påtaglig i de avtal som rör slutna kretsloppslösningar, där CirChem inte enbart tar emot och renar kontaminerat lösningsmedel, utan även blir leverantör av återvunnet lösningsmedel, vilket resulterar i höga byteskostnader för kunderna, vilket förväntas leda till återkommande intäktsströmmar, tillika kassaflöden, under flera år.

Höga
byteskostnader
för kunderna

Stark Know-How och First Mover Advantage breddar gapet till konkurrenter

CirChem verkar i en bransch som präglas av strikta regleringar och krav på omfattande tillstånd för att hantera ett brett spektrum av avfallsströmmar. Bolaget har en unik fördel i att ha den enda anläggningen i Norden som i dagsläget kan hantera kontaminerat avfall i industriell skala, vilket skapar ett betydande *First Mover Advantage* gentemot konkurrenterna. Då det krävs betydande investeringar, både i form av kapital för att etablera en modern anläggning och i form av tid för att erhålla nödvändiga tillstånd, skapas gynnsamma förutsättningar för CirChem att ytterligare öka försprånget gentemot konkurrenter. Givet att CirChem exekverar på ingånga samarbetsavtal sätter det Bolaget på kartan som en pålitlig aktör, och med nuvarande samarbetsavtal på plats anser Analyst Group att en potentiell ketchupeffekt kan inträffa, där endast några få samarbetsavtal av liknande magnitud skulle kunna leda till en betydande intäkts- och resultatökning.

Enda
anläggningen i
Norden som i
dagsläget
hanterar avfall i
industriell skala

CirChems styrka ligger också i nyckelpersoners djupa kompetens och know-how inom processkemi samt omfattande erfarenhet inom branschen. Denna expertis är en central beståndsdel när anläggningen ska optimeras för att hantera en mångfald av kemiska lösningar i avfallsströmmarna. Därutöver är CirChems modulära anläggningsdesign en strategisk fördel, vilket gör det möjligt för Bolaget att snabbt skala upp produktionskapaciteten genom att addera utrustning och bygga nya produktionslinor för att mitigera eventuella flaskhalsar inom produktionen.

Finansiella mål och strategiska utsikter

CirChems kortsiktiga finansiella mål är att kunna uppvisa positivt kassaflöde samt nå *break even* på den befintliga anläggningen i Vargön. På medellång sikt är målet att nå en kapacitet för hantering av minst 25 000 ton lösningsmedelsavfall per år. Rent finansiellt estimerar CirChem att en kapacitet om 25 000 ton/år, givet optimal mix av inflöden och full anläggningsoptimering, kan generera en omsättning om 250 MSEK med en EBITDA-marginal om 15 %, motsvarande ett EBITDA-resultat om 37,5 MSEK. Bolagets målsättning är att skapa en bred portfölj av samarbetsavtal med en generell varaktighet om ca 3-5 år, och därigenom generera repetitiva intäkter. Dessutom strävar Bolaget efter att ha kapacitet att hantera större engångs-order, liknande ordern från Stena Recycling Danmark som tillkännagavs under Q2-24, för att ytterligare skapa tillväxt.

Givet att Bolaget exekverar på de uttalade målen finns en gynnsam *risk/reward* i aktien.

Illustrativ bild av CirChems kort- och långsiktiga mål



Bredda portföljen
med samarbetsavtal



Nå break-even



Utöka kapaciteten
till 25 000 ton/år



250 MSEK
i omsättning

Kort sikt

Lång sikt

Analyst Groups illustration

Marknadsanalys

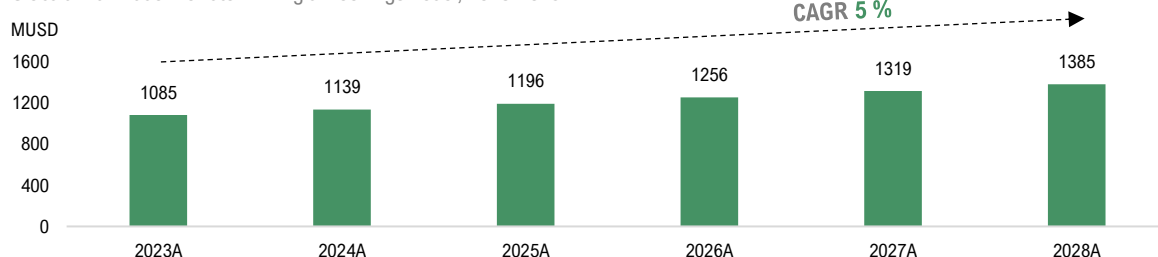
CirChem verkar inom marknaden för lösningsmedel, som främst används inom tillverkningsindustri, kemisk industri, livsmedelsindustri samt läkemedelsindustrin. Marknadssegmentet kan delas in ytterligare flera underkategorier, vari CirChem är av uppfattningen att industriella alkoholer utgör den största delen av den hittills identifierade marknaden för Bolaget. Exempel på lösningsmedel som CirChem återvinner med sin teknik är etanol, aceton, metanol, heptan, pentan m.fl..

Den globala marknaden för industriell alkohol är omfattande och förväntas uppvisa en årlig tillväxttakt (CAGR) om 8,2 % mellan åren 2024-2032, för att år 2032 uppnå ett marknadsvärde om ca 373 MdUSD.¹ Industriell alkohol har flera användningsområden inom läkemedelsindustrin, personlig vård och den kemiska industrin, där förbrukningen av dessa lösningsmedel utgör en anseilig kostnad för industriföretag att förbränna eller uppjobba efter användande. Den globala marknaden för återvinning av lösningsmedel värderades år 2023 till 1 085 MUSD och förväntas växa med en CAGR om 5 % fram tills år 2028, för att vid den tidpunkten värderas till ca 1 385 MUSD. CirChems långsiktiga mål är att bli en ledande leverantör på den nordeuropeiska marknaden inom återvinning av lösningsmedel, varför den adresserbara marknaden är något mindre, men med hänvisning till Bolagets *Market Cap* om ca 96 MSEK (2024-12-05), hade således enbart en mindre andel av denna marknad inneburit ett betydande värde för CirChem.

~1 385 MUSD
Marknaden för återvinning av lösningsmedel 2028E

Den globala marknaden för återvinning av lösningsmedel estimeras värderas till ca 1 385 MUSD år 2028.

Globala marknaden för återvinning av lösningsmedel, 2023-2028E

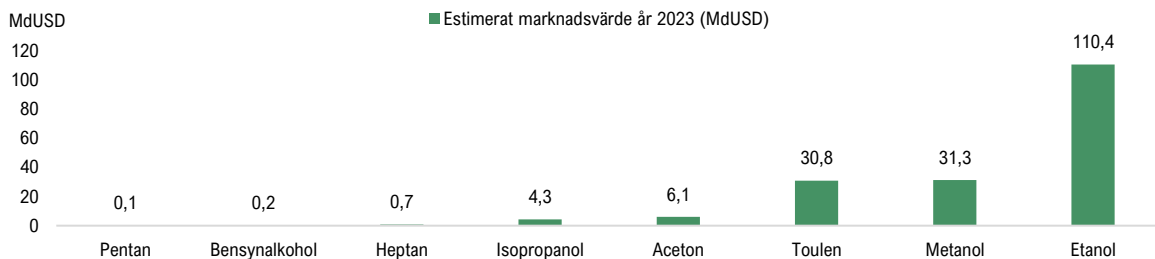


Källa: Markets and Markets – Solvent Recovery and Recycling Market, Global Forecast to 2028

CirChem bedömer att alkoholerna i nedan tabell och diagram utgör största delen av den hittills identifierade marknaden, där etanol och metanol estimeras ha stått för störst andel under år 2023.

Etanol och Metanol estimeras ha en adresserbar marknadsstorlek om ca 110 MdUSD respektive 31 MdUSD.

Segment och marknadsvärde av alkoholtyper, 2023



Marknadssegment	Estimerat marknadsvärde 2023 (MUSD)	Estimerat marknadsvärde år 2023 (MdUSD)	Estimerad tillväxt	Period (CAGR)	Relevans för CirChem	Källa
Pentan	123.3	0.1	3.1%	2024-2032	Medelhög	Expert Market Research
Bensynalkohol	237.5	0.2	3.9%	2024-2032	Medelhög	Expert Market Research
Heptan	741.4	0.7	5.6%	2024-2033	Medelhög	Future Market Insights
Isopropanol	4300	4.3	6.9%	2024-2030	Hög	Research and Markets
Aceton	6060	6.1	6.3%	2024-2034	Hög	Precedence Research
Toulen	30840	30.8	4.8%	2024-2032	Låg till medelhög	Fortune Business Insights
Metanol	31260	31.3	4.5%	2024-2032	Medelhög	Fortune Business Insights
Etanol	110400	110.4	5.5%	2024-2030	Hög	Maximize Market Research

¹<https://straitresearch.com/report/industrial-alcohol-market>

Marknadsanalys

Bransch med höga inträdesbarriärer

CirChem adresserar som nämnt främst stora industrier, kemi- och läkemedelsbolag, där stora volymer av lösningsmedel används, och dessa branscher karakteriseras av långsiktighet och av att vara processororienterade. Detta innebär att det råder en viss konservatism till nya processer eller nya leverantörer, men när de väl har bytt tenderar relationen att bli långvarig, varför en viss inläsningseffekt inom branschen råder. Vidare kännetecknas branschen som CirChem opererar inom av att ha höga inträdesbarriärer, då konkurrenter behöver designa och optimera en ny fungerande anläggning att bedriva verksamheten samt erhålla nödvändiga tillstånd, som kan vara tidskrävande. CirChem har i dagsläget den enda kommersiella anläggningen i industriell skala i Norden som erbjuder cirkulär återvinning av flera olika slags lösningsmedel, varför det kan sägas att Bolaget har ett *First Mover Advantage*. Det kan även tilläggas att företag som skulle kunna bygga egna anläggningar ofta har svårt att få plats med nya destillationsanläggningar inom sina existerande fabriker, vilket också är en barriär som verkar till CirChems fördel.

CirChem har, som tidigare nämnts, den enda nordiska anläggningen för industriell lösningsmedelsåtervinning som för närvarande är i drift. Konkurrenslandskapet har dock genomgått förändringar under det senaste året. Under Q3-23 inledde miljöföretaget Ragn-Sells och miljöteknikbolaget Vilokan byggnationen av en gemensam behandlingsanläggning för lösningsmedel vid Högbytorp, utanför Stockholm. Denna anläggning beräknas ha en kapacitet att hantera 20 000 ton lösningsmedelsavfall per år vid full drift, med fokus på att rena och återvinna etanol, aceton och glykol. Den beräknade maxkapaciteten är i linje med CirChems nuvarande miljötillstånd, som omfattar hantering av 20 000 ton lösningsmedelsavfall per år. Vid starten av byggnationen var planen att anläggningen ska tas i drift under hösten år 2024.

Att fler aktörer nu gör betydande investeringar i liknande anläggningar som CirChems understryker den växande efterfrågan på hållbara och cirkulära lösningar för hantering av lösningsmedelsavfall. Även om ökad konkurrens i förlängningen kan leda till prispress, stärker den växande konkurrensen valideringen av CirChems cirkulära affärsmodell, vilket kan påskynda marknadsacceptansen bland presumtiva kunder och bana väg för ytterligare avtal. Analyst Group bedömer att CirChem i dagsläget har ett *First Mover Advantage* gentemot konkurrenterna, vilket återspeglas i Bolagets framgångsrika volymuppskalning och ingångna samarbeten och pilotprojekt med ledande aktörer inom färg- och fordonsindustrin. Dessa samarbeten har potential att omvandlas till lönsamma, återkommande intäktsströmmar, vilket förväntas stärka CirChems marknadsposition ytterligare framgent.

Regulatorisk medvind

CirChem har ett stort stöd av regulatoriska regelverk, där en av de marknadsdrivande faktor för Bolagets verksamhet bl.a. bedöms vara EU:s tidigare uttalande tillväxtstrategi, *The European Green Deal* (Den europeiska gröna given), med syftet att uppnå klimatneutralitet till år 2050. Initiativet kan ses som en fortsättning av Parisavtalet, där målet är att hålla endast 1,5 graders temperaturhöjning, vilket innebär att dagens koldioxidutsläpp skall mer än halveras till år 2030 jämfört med 1990. Den europeiska gröna given omfattar bl.a. en handlingsplan för att uppmuntra ett effektivt användande av resurser genom att Europa ställer om till en ren och cirkulär ekonomi för att skapa hållbara industrier. Initiativet innebär således att investeringar inom ny och miljövänlig teknik ska göras samt ekonomiskt stöd ska ges till innovativa industrier, något CirChem faller inom ramen för och därmed kan gynnas av. Kraven på att industrier måste börja skapa cirkulära lösningar och återvinna bl.a. lösningsmedel förväntas öka, vilket kan komma att bidra till en strukturell tillväxt i CirChems verksamhet. Detta blir minst sagt tydligt i FN:s IPCC-rapport där det bl.a. framgår att växthusgasutsläppen under 2010 till 2019 var de högsta någonsin för något årtionde under mänsklighetens historia. Utsläppen fortsätter att öka främst på grund av att världens energisystem baseras på fossila källor och utsläpp från förstörda ekosystem. Enligt en artikel från Världsnaturfonden (WWF) är budskapet kristallklart – läget är akut, gapet för att ligga i linje med 1,5 gradersmålet växer och utsläppen ökar globalt. Drastiska utsläppsminskningar krävs. Länder som Sverige behöver gå före och sätta konkreta utsläppsbudgetar. WWF kräver bl.a. en bindande utsläppsbudget som sätter en gräns för hur mycket växthusgaser Sverige får släppa ut.

Geopolitisk oro påvisar värdet i CirChems erbjudande

Efter att konflikten eskalerat i Ukraina sedan 2022 har det blivit tydligt att allt fler industrier och aktörer letar efter sätt att minska sitt beroende av insatsvaror från vad som kan anses vara "riskfyllda" regioner. På sikt ser vi att detta kan komma att gynna en aktör som CirChem, även om det på kort sikt kan resultera i viss osäkerhet vad gäller tillgång till, och priserna på, material som behövs för den planerade utbyggnaden av anläggningen i Vargön. I spåren av kriget finns det flera aktörer som förväntar sig att priset på lösningsmedel kommer att öka, något som också gynnar aktörer inom återvinning.

Skärpt konkurrens
validerar marknadens
potential

RAGN SELLS

VILOKAN
GROUP



Finansiell Prognos

Betydande CAPEX-investeringar gjordes mellan åren 2019-2020

CirChem återvinner lösningsmedel och säljer renade sådana tillbaka till industrin i så kallade *closed loops*, eller cirkulära flöden. Kunderna kan vara stora industrier, kemi- och läkemedelsföretag, där säljcyklerna är långa, liksom kundrelationerna när väl avtal har etablerats. Teknikmässigt har CirChem kommit en lång bit på vägen med en redan etablerad anläggning i Vargön och under åren 2023-2024 har vi kunnat se en successivt stigande försäljning. Resultatmässigt har CirChem kunnat verka med en relativt låg operativ *burn rate*, med låg OPEX. Istället har det varit CAPEX-investeringar hänförliga till anläggningen i Vargön som varit drivande, vilket kan ses i Bolagets balansomslutning och tillika kassaflödet från investeringsverksamheten som mellan 2019-01-01 t.o.m. 2020-12-31 uppgick till ca -16 MSEK. Grundinvesteringarna har således tagits varför det framgent handlar om att skala upp försäljningen, vilket i kombination med relativt fasta rörelsekostnader kan generera en stigande marginal.

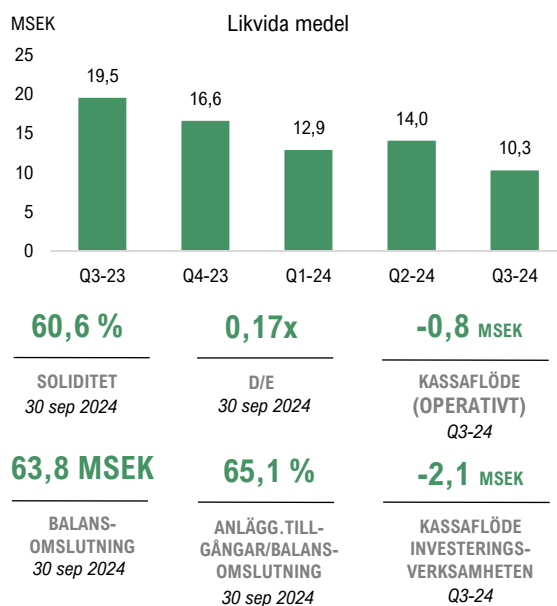
Även om grundinvesteringarna till stor del är gjorda, estimerar Analyst Group att CirChem dock löpande kommer att behöva 1) utöka kapaciteten genom att bygga ut och ersätta nuvarande produktionsanläggning, och 2) investera i ny utrustning för att skapa nya produktionslinor anpassade efter specifikt lösningsmedelsavfall. Avseende det sistnämnda kan Bolaget, när en ny produktionslina är på plats, göra justeringar för att anpassa produktionen till nya avfallsströmmar med annorlunda sammansättningar och följaktligen annorlunda krav på produktionsutrustningen. I somliga fall kan CirChem även avyttra utrustning som använts för en specifik produktionslina, vilket är ytterligare en viktig pusselbit för att kunna vara snabbfotade och anpassa produktionen baserat på efterfrågan.

Med betydande CAPEX-investeringar gjorda har CirChem idag en färdigställd anläggning i Vargön, vilken har börjat generera stigande intäkter.

Historiska räkenskaper, kassans utveckling och nyckeltal

Historiska räkenskaper (tSEK)	2020A	2021A	2022A	2023A
Nettoomsättning	73	86	591	5 745
Aktiverat arbete för egen räkning	2 105	2 690	3 421	1 032
Övriga rörelseintäkter	314	114	97	119
Totala intäkter	2 492	2 890	4 109	6 896
Handelsvaror	-22	-158	-1 090	-3 742
Bruttoresultat	2 470	2 732	3 019	3 154
Bruttomarginal (adj.)	69,9%	-83,7%	-84,4%	34,9%
Övriga externa kostnader	-8 799	-14 807	-15 157	-8 276
Personalkostnader	-2 375	-4 651	-7 715	-10 441
Övriga rörelsekostnader	-4	-9	-18	-10
EBITDA	-8 708	-16 735	-19 871	-15 573
EBITDA-marginal (adj.)	-15242,5%	-22719,8%	-3957,5%	-291,1%
Avskrivningar	-83	-83	-83	-50
EBIT	-8 791	-16 818	-19 954	-15 623
EBIT-marginal (adj.)	-15356,2%	-22816,3%	-3971,6%	-292,0%
Finansiella intäkter	0	0	0	58
Finansiella kostnader	-553	-1 332	-2 764	-1 576
EBT	-9 344	-18 150	-22 718	-17 141
Skatt	0	0	0	0
Nettoresultat	-9 344	-18 150	-22 718	-17 141
Nettomarginal (adj.)	-16114%	-24365%	-4439%	-318%

Källa: CirChem



Under Q2-24 genomförde CirChem en riktad nyemission om ca 5,9 MSEK och upptog ett konvertibellån om 4 MSEK. Vidare har teckningsoptioner emitterats med inlösen under Q4-24 respektive Q3-25, vilket kan tillföra Bolaget 7 MSEK vid full teckning för att stärka balansräkningen ytterligare. CirChem avser nyttja nettolikviden från den riktade emissionen och det upptagna konvertibellånet till uppskalning och utbyggnad av en ny produktionslina, särskilt anpassad för att möta behoven inom fordons- och färgindustrin, med syfte att möta den ökande efterfrågan och säkerställa framtida leveranser. Den ökade produktionskapaciteten ger CirChem förutsättningar att hantera större volymer, vilket möjliggör för Bolaget att framgent fortsätta ingå fleråriga avtal. Kapitalanskaffningen möjliggör således finansiellt spelrum för Bolaget att exekvera på erhållna ordrar samt närma sig break even, vilket målsättningen är att nå på månadsbasis under årsskiftet 2024/2025.

Vid utgången av Q3-24 uppgick CirChems räntebärande skulder, korta och långa, till totalt 13,8 MSEK, i förhållande till CirChems nuvarande Market Cap om 96 MSEK motsvarar det således en D/E-ratio om enbart 0,14x, vilket är att anse som lågt och sänker därmed den bolagsspecifika risken.

Finansiell Prognos

Det operativa kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till ca -0,8 MSEK under Q3-24, där förändringar i rörelsekapital belastade kassaflödet med ca 5,4 MSEK, i stort sett uteslutande hänförligt till ökade kundfordringar som en effekt av släpande betalningsvillkor från engångsordern med Stena Recycling Danmark. Bolagets investeringar (CapEx) uppgick till ca 2,1 MSEK under Q3-24, främst hänförligt till etableringen av den nya produktionslinan, särskilt anpassad för fordons- och färgindustrin, vilken förväntas vara färdigställd och i produktion under Q4-24. Analyst Group estimerar att Bolaget kommer att vara i behov av ytterligare investeringar framgent för att färdigställa produktionslinan, vilket är ett viktigt steg för att kunna exekvera på de ingångna pilotprojekten och i förlängningen ingå gynnsamma avtal av återkommande karaktär.

Med en nettoskuld om ca 3,5 MSEK vid utgången av Q3-24, 3 MSEK i klimatinvesteringsstöd från Naturvårdsverket som ännu inte utbetalats, ca 6,9 MSEK i kundfordringar som förväntas konverteras till likvida medel framgent, samt optionsinlösen av serie TO2 under Q4-24, bedömer Analyst Group att CirChem har en robust finansiell ställning, vilket skapar flexibilitet framåt, vilket är av stor vikt då Bolaget har flertalet pilotprojekt igång som ännu inte genererar intäkter.

Omsättningsprognos

De finansiella prognoserna sträcker sig till år 2026, där Analyst Groups estimat i ett Base scenario utgår från den befintliga anläggningen i Vargön. CirChems ambition är att på sikt expandera med ytterligare anläggningar, vilket skulle få en signifikant påverkan på de finansiella prognoserna och således lämna utrymme för eventuell upprevidering framgent. För andra scenarion, se *Bull-* och *Bear scenario* på sida 16.

CirChems första återvinningsanläggning i Vargön är klar och togs i drift under år 2019. Bolaget har idag miljötillstånd för att hantera 20 000 ton lösningsmedelsavfall per år och är därmed den enda anläggningen i Norden som idag kan återvinna lösningsmedel med hjälp av destillation i industriell skala. Framgent är ett av CirChems delmål att nå en teknisk kapacitet för hantering av 25 000 årston lösningsmedelsavfall i anläggningen i Vargön, vilket enligt Bolaget har potential att generera en omsättning om 250 MSEK.

Anläggning: Vargön

20 000 ton/år

Tillstånd för kapacitet att hantera idag

25 000 ton/år

Målsättning på medellång sikt

25 000 ton/år:
potential att generera
~250 MSEK omsättning

10 SEK/kg
Estimerat
försäljningspris per kilo
lösningsmedel

För att härleda intäktsprognoserna i ett Base scenario görs antaganden om vilka volymer som kan uppnås i anläggningen i Vargön över tid, samt vilka prisnivåer som kan gälla vid försäljning av renat lösningsmedel. Det är viktigt att understryka att prissättningen varierar beroende på vilket typ av lösningsmedel det avser samt av både inre och yttre omständigheter. Exempel på yttre omständigheter är bl.a. globala makrofaktorer som påverkar priset på lösningsmedel, t.ex. oljepriset, vilket därmed också påverkar den potentiella lönsamheten för vissa lösningsmedel. I Analyst Groups estimat görs ett antagande om en konstant prissättning, vilken härleds med förankring till CirChems uppskattning om att 25 000 årston som nämnt kan leverera en omsättning om 250 MSEK, vilket motsvarar ett genomsnittligt estimerat försäljningspris om 10 kr per kilo återvunnet lösningsmedel.

CirChems befintliga portfölj av strategiskt viktiga kundavtal utgör en stabil grund för fortsatt tillväxt, där Analyst Group estimerar att Bolaget har betydande möjligheter att växa på flera fronter, bl.a. genom uppskalning av existerande avtal, där samarbeten med Swed Handling, Titab Pac och Gryaab utgör nyckelkomponenter.

Vidare förväntas den nya produktionslinan, anpassad för färg- och fordonsindustrin, vara en viktig bidragsgivare till framtida tillväxt. Under Q2-24 tecknade CirChem ett avtal med en ledande fordons-tillverkare värt minst 4,4 MSEK per år, baserat på en sluten kretslopps lösning som förväntas generera återkommande intäktsströmmar över tre år. Därtill har Bolaget tre pågående pilotprojekt för slutna kretslopps lösningar, vilka Analyst Group bedömer har potential att konverteras till långsiktiga avtal av liknande magnitud.

Utöver ovan nämnda intäktskällor estimerar Analyst Group att Bolaget har goda förutsättningar att ingå fler engångsordrar av varierande volym framgent, likt den order som erhöles från Stena Recycling Danmark under Q2-24, omfattande hantering av ca 4 000 ton lösningsmedelsavfall. Då Bolagets intäktsmodell består av både återkommande intäkter och större engångsordrar, kan det ge upphov till viss volatilitet i intjäningen. Det är även värt att understryka att vissa avtal, såsom ramavtalet med Gryaab, saknar volymgarantier, vilket ytterligare bidrar till en inneboende slagighet i de potentiella intäktsflödena.

Finansiell Prognos

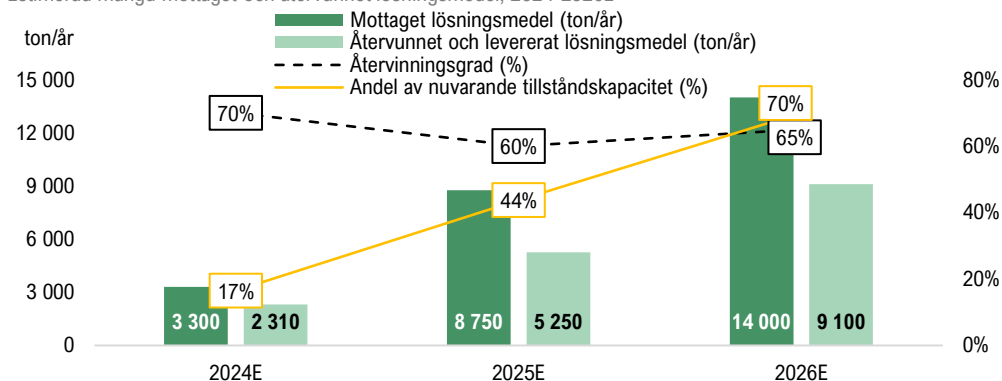
Återvinningsgrad

Som tidigare nämnts tar CirChem emot kontaminerat lösningsmedel och återvinner det genom att avlägsna föroreningar, vilket sker genom ett antal processer, däribland filtrering och destillering. Det är värt att förtydliga att återvinningsgraden för det kontaminerade lösningsmedlet kan variera avsevärt, exempelvis beroende på vilken industri lösningsmedlet härrör från. Vissa sammansättningar är så pass kontaminerade att endast 30 % kan renas, medan CirChem i andra fall kan uppnå en återvinningsgrad om ca 80 %. Det finns därmed en diskrepans mellan den mottagna volymen lösningsmedelsavfall, där Bolaget för närvarande har ett miljötillstånd som omfattar 20 000 ton per år, och den volym återvunnet lösningsmedel som säljs vidare till kund. Analyst Group bedömer att CirChem primärt kommer att fokusera på lösningsmedelsavfall med uppemot 70–80 % återvinningsgrad. Likväl är det sannolikt att en del av inflödet kommer att ha en lägre återvinningsgrad, varför Analyst Group estimerar att CirChem kan uppnå en genomsnittlig återvinningsgrad om ca 60–70 % mellan åren 2024 och 2026, där variationen bedöms bero på en varierande inflödesmix av lösningsmedelsavfall.

60-70 %
Genomsnittlig
estimerad
återvinningsgrad

CirChem estimeras återvinna och leverera ca 9 100 ton lösningsmedel år 2026.

Estimerad mängd mottaget och återvunnet lösningsmedel, 2024-2026E



Analyst Groups prognos

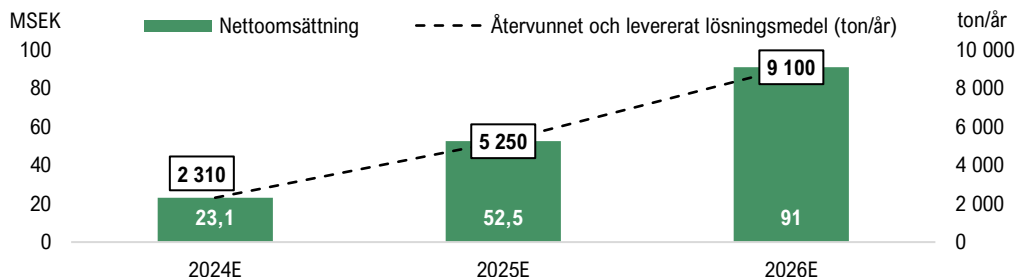
Sammanfattning omsättningsprognos 2024-2026

Sammantaget estimerar Analyst Group att CirChem gradvis kommer kunna skala upp verksamheten och därigenom motta ca 8 800 ton lösningsmedelsavfall år 2025, följt av 14 000 ton lösningsmedelsavfall år 2026. Då Bolagets nuvarande miljötillstånd motsvarar max 20 000 ton mottaget lösningsmedelsavfall per år, utgör 2026 års estimerade volym 70 % av nuvarande maxkapacitet. Vidare estimerar Analyst Group att CirChem kan uppnå en genomsnittlig återvinningsgrad av det mottagna lösningsmedel inom spannet 60-70 % under kommande år, vilket således mynnar ut i estimerade försäljningsvolymen om 5 250 ton till 9 100 ton mellan åren 2025-2026. Utifrån ovan nämnda volymer och ett genomsnittligt estimerat försäljningspris om 10 SEK/kg under prognosperioden, härleds en estimerad nettoomsättning om 52,5 MSEK och 91 MSEK för år 2025 respektive år 2026.

91 MSEK
Estimerad
nettoomsättning
2026E

Gjorda antaganden resulterar i en såld volym om ca 9 100 ton år 2026.

Estimerad försäljningsvolym (ton/år) och nettoomsättning, 2024-2026E



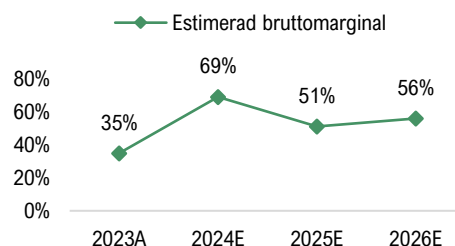
Analyst Groups prognos

Finansiell Prognos

Bruttokostnader

CirChems affärsmodell bygger på att återvinna kontaminerat lösningsmedelsavfall, vilket ger upphov till en form av "tillverkningskostnad". Bruttokostnaderna, liksom prissättningen, varierar avsevärt beroende på lösningsmedelsavfallens sammansättning och återvinningsgrad, vilket gör att flertalet faktorer påverkar den totala kostnadsstrukturen. Bolagets bruttokostnader inkluderar förbrukningsmaterial, såsom filter, pumpar, slangar och andra komponenter med begränsad livslängd. Vid mer komplexa sammansättningar av lösningsmedel, som kräver en mer avancerad återvinning, ökar förbrukningskostnaderna därefter. Återvinningsgraden har en direkt påverkan på kostnaderna, då en lägre återvinningsgrad innebär att CirChem måste komplettera med nyinköpt lösningsmedel för att täcka bortfallet i form av residualprodukter. Vidare leder en lägre återvinningsgrad naturligen till en större mängd residualavfall, vilket ökar kostnaderna för att hantera och avyttra dessa rester. Dessutom kan flaskhalsar inom produktionen resultera i utökade lagringskostnader, vilka ytterligare bidrar till variationen i bruttokostnaderna. Sammantaget skapar dessa faktorer en betydande diskrepans mellan potentiella bruttomarginaler beroende på processens komplexitet.

Bolaget har en fast personalbas om ca 12–14 anställda, men vid högre volymtoppar, såsom under Q3-24, hyr CirChem in operatörer via bemanningsföretag, vilka belastar Bolagets bruttokostnader. Genom att hyra in personal vid behov möjliggörs ett flexibelt resursutnyttjande, vilket medför att CirChem kan undvika att binda upp en större kostnads massa än nödvändigt.



CirChem har uppvisat en stark bruttomarginal om ca 73 % LTM, vilket står i stark kontrast till bruttomarginalen för helåret 2023, som uppgick till ca 35 %. Analyst Group bedömer att denna markanta förbättring delvis kan tillskrivas ett gynnsamt inflöde av lösningsmedelsavfall, där en hög återvinningsgrad sannolikt har uppnåtts. En ytterligare faktor bakom den starka bruttomarginalen är att CirChem bedöms ha utvecklat effektiva metoder för hantering av specifika lösningsmedelsavfall, vilket har bidragit till en optimerad process och därigenom lägre bruttokostnader. Analyst Group bedömer att CirChem har uppvisat en hög grad av operationell effektivitet, även vid ökade volymer, vilket är ett styrketecken inför kommande år då volymerna estimeras öka avsevärt. Likväl estimerar Analyst Group att ett ökat inflöde av mer varierande lösningsmedelsavfall, i kombination med initiala flaskhalsar relaterade till produktionsuppbyggnaden, kommer att sätta press på bruttomarginalen under kommande år, till följd av en lägre återvinningsgrad och ökade förbrukningskostnader. Analyst Group prognostiserar en bruttomarginal om 51 % år 2025, primärt hänförligt till en lägre genomsnittlig återvinningsgrad och flaskhalsar inom produktionen. Därefter prognostiserar Bolaget kunna optimera mixen av inflöden och stegvis göra nödvändiga optimeringar av anläggningen för att nå en högre effektivitet, vilket illustreras i den estimerade bruttomarginalen som förväntas stiga till ca 56 % år 2026.

~ 56 %
Bruttomarginal
2026E

Rörelsekostnader

CirChems största kostnadspost på rörelsenivå utgörs av personalkostnader, följt av övriga externa kostnader. Bolagets personalbas består, som tidigare nämnts, av ca 12–14 personer, där ungefär hälften utgörs av anläggningsoperatörer som säkerställer en effektiv drift, medan resterande personal utgörs av ledning och administration. För att hantera tillfälliga volymtoppar hyr Bolaget in operatörer från bemanningsföretag, för att således undvika en överdimensionerad kostnadsstruktur.

I takt med att Bolaget skalar upp volymerna och övergår från drift fem dagar i veckan (24/5) till kontinuerlig drift sju dagar i veckan (24/7), förväntas behovet av permanenta operatörer öka. Analyst Group bedömer att detta kommer att leda till en gradvis ökning av personalkostnaderna under de kommande åren. Trots detta förväntas personalstyrkan inte växa i samma takt som omsättningen, vilket, i kombination med Bolagets starka bruttomarginal, bedöms realisera affärsmodellens underliggande skalbarhet. Analyst Group estimerar att CirChems personalstyrka kommer att växa från ca 12–14 personer år 2024 till cirka 18 personer år 2026, vilket resulterar i estimerade personalkostnader om ca 19,4 MSEK år 2026.

CirChems övriga externa kostnader omfattar konsulttjänster och projektledning kopplat till optimering av anläggningen, säkerhetsåtgärder och efterlevnad av regulatoriska krav. Detta inkluderar specialistkompetens inom bl.a. kemi, juridik och hantering av brandfarliga varor, samt praktiska åtgärder för att förbättra driften och säkerheten.

Skalbar
affärsmodell
möjliggör
marginalexpansion

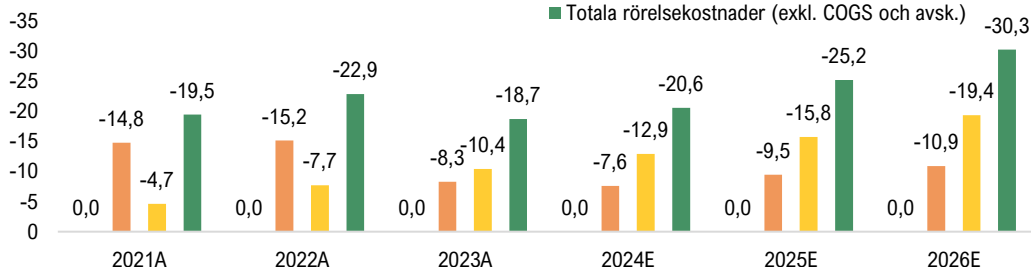
Finansiell Prognos

Dessa kostnader estimeras öka i takt med att anläggningen anpassas för att hantera större volymer. Dock förväntas kostnaderna inte öka i samma takt som omsättningen, vilket förväntas vara ytterligare en bidragande faktor till den estimerade marginalexpansionen framgent.

Utöver bruttokostnaderna (COGS), estimeras CirChems personalkostnader utgöra en betydande kostnadspost.

Rörelsekostnader åren 2021A-2026E, Base scenario.

MSEK



Analyst Groups prognos

Sammanfattning av prognos

CirChem förväntas gradvis skala upp volymerna genom Bolagets befintliga portfölj av kundavtal, konvertering av pilotprojekt till konkreta affärer inom slutna kretslopps lösningar samt genom engångsordrar. Detta förväntas resultera i en volym om 14 000 ton mottaget lösningsmedelsavfall år 2026, med en genomsnittlig återvinningsgrad om 65 %, vilket mynnar ut i 9 100 ton återvunnet och sålt lösningsmedel, motsvarande en nettoomsättning om ca 91 MSEK.

Ett ökat inflöde av mer varierande lösningsmedelsavfall, kombinerat med initiala flaskhalsar relaterade till produktionsupprampningen, förväntas leda till en bruttomarginal om 51 % år 2025. Därefter estimeras CirChem kunna optimera inflödesmixen och effektivisera anläggningens processer, vilket reflekteras i en prognostiserad bruttomarginal om ca 56 % år 2026.

Kostnadsbasen på rörelsenivå estimeras växa gradvis men i en betydligt långsammare takt än nettoomsättningen, vilket möjliggör realisering av affärsmodellens skalbarhet. Detta framgår tydligt i det estimerade EBITDA-resultatet om 5,3 MSEK år 2025 och 24,2 MSEK år 2026, motsvarande en EBITDA-marginal på 3,0 % respektive 22,7 %.

91 MSEK
Nettoomsättning 2026E



22,7 %
EBITDA-marginal 2026E



24,2 MSEK
EBITDA 2026E

Följande är en sammanställning av Analyst Groups estimat för CirChem.

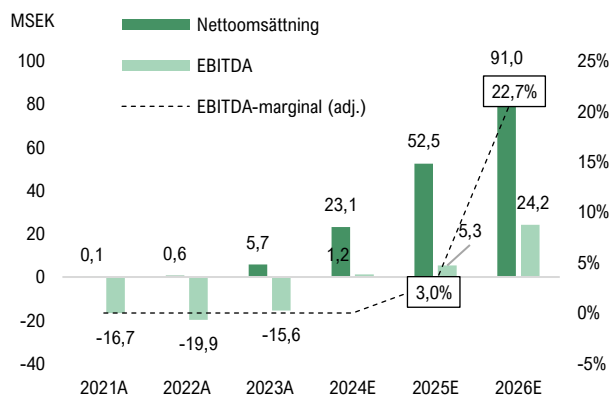
Finansiell prognos, Base scenario

Base scenario, MSEK	2021A	2022A	2023A	2024E	2025E	2026E
Nettoomsättning	0.1	0.6	5.7	23.1	52.5	91.0
COGS	-0.2	-1.1	-3.7	-7.2	-25.7	-40.0
Bruttoresultat¹	2.7	3.0	3.2	20.3	30.5	55.5
Bruttomarginal (adj.) ²	neg.	neg.	34.9%	69.0%	51.0%	56.0%
Övriga externa kostnader	-14.8	-15.2	-8.3	-7.6	-9.5	-10.9
Personalkostnader	-4.7	-7.7	-10.4	-12.9	-15.8	-19.4
Övriga rörelsekostnader	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
EBITDA¹	-16.7	-19.9	-15.6	-0.3	5.3	25.2
EBITDA-marginal (adj.) ²	neg.	neg.	neg.	neg.	3.0%	22.7%

¹Inkl. aktiverat arbete och övriga intäkter.

²Exkl. aktiverat arbete och övriga intäkter.

Analyst Groups prognos



Värdering: Base scenario

För att ge värderingen perspektiv görs dels en jämförelse med ett globalt urval av miljöteknikbolag verksamma inom marknaden för *Speciality Chemicals*, dels med det svenska Cleantech-bolaget *Cortus Energy*.



Hemsida: www.cortus.se

Cortus Energy grundades år 2006 och hade sin första kommersiella anläggning klar under år 2019 och under H1-20 producerade bolaget sin första förnybara energigas. Cortus har en patenterad förgasningsprocess för biomassa som bygger på termisk, där en ren energigas med ett högt energivärde kan ersätta fossila bränslen och kemikalier med förnybara. Kunderna finns inom t.ex. stålindustrin, vilken inom Sverige står för ca 11 % av de totala koldioxidutsläppen. Genom att ersätta fossila bränslen som används inom industrin kan därmed klimatpåverkan minska. Även om det råder verksamhetsmässiga skillnader mellan Cortus Energy och CirChem, kan det argumenteras för att det finns likheter avseende strategi för tillväxt, adresserbar marknadsstorlek och möjlighet att skala upp och bli en etablerad Cleantech-aktör. Cortus Energy är noterade på First North sedan år 2013 och värderas till ca 20,9 MSEK (2024-12-05). Under år 2023 hade Cortus Energy en försäljning motsvarande 6,8 MSEK.

Utifrån en sammanställning av globalt verksamma bolag med industriklassificering *Speciality Chemicals* kan ytterligare information ges avseende värderingsnivåer.

Ett urval av globala bolag verksamma inom *Speciality Chemicals* visar på värderingsnivåer omkring EV/EBITDA 10,6 (median).

Urval av sektorbolag inom *Speciality Chemicals*.

Bolag	MCAP MSEK	EV MSEK	Omsättning LTM MSEK	Bruttomarginal LTM	EBITDA LTM MSEK	EV/S	P/S	EV/EBITDA
Albemarle Corp	124 752	144 464	67 295	-12%	-16 091	2,1	1,9	-9,0
Croda International PLC	62 857	69 556	21 493	44%	5 003	3,2	2,9	13,9
Clariant AG	40 829	60 080	48 749	27%	6 101	1,2	0,8	9,8
Ashland Inc	38 026	48 883	21 870	29%	3 695	2,2	1,7	13,2
Chemours Co	32 873	71 105	59 502	20%	6 251	1,2	0,6	11,4
Cabot Corp	61 368	70 859	41 338	24%	7 876	1,7	1,5	9,0
Kemira OYJ	33 964	37 455	34 184	16%	5 470	1,1	1,0	6,8
Elementis PLC	8 167	9 635	7 578	42%	612	1,3	1,1	15,8
Medel	50 354	64 005	37 751	24%	2 365	1,8	1,4	8,9
Median	39 427	64 818	37 761	26%	5 237	1,5	1,3	10,6

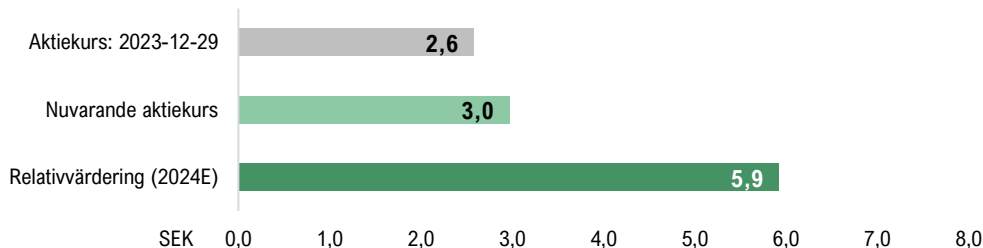
Källa: Börldata

CirChems affärsmodell möjliggör goda rörelsemarginaler vid stigande volymer, varför värderingen utgår från EBITDA-resultatet. Med tanke på att ovan sektorgrupp består av bolag i en mer mogen tillväxtfas, att jämföra med CirChem som befinner sig i startgroparna för en tillväxtresa, kan det argumenteras för att CirChem under de närmaste åren initialt ska handlas till en högre multipel. Samtidigt har vi sedan 2022 lämnat en +10-årig period av lågräntor och omfattande stödköpsprogram från världens finansiella institut. Det ekonomiska klimat vi nu befinner oss i resulterar fortsatt i ökade avkastningskrav och reducerade vinstmultiplar, något som påverkar även CirChem. Med hänsyn till detta tillämpar vi i denna analys en målmultipl om EV/EBITDA 10, vilket applicerat på 2026 års estimerade EBITDA-resultat om ca 24,2 MSEK motsvarar ett bolagsvärde om 242 MSEK. Beroende på beräknad diskonteringsränta, vilken reflekterar den tidsrisk som finns av händelser som ligger flera år bort och som ej ännu inträffat, erhålls olika värderingsnivåer. Med ovan nämnda antaganden, tillsammans med en tillämpad diskonteringsränta om 12,2 % samt med hänsyn till kapitalstrukturen, härleds ett värde per aktie om 5,9 kr i ett Base scenario vid utgången av 2024.

5,9 kr

Base scenario

Värdering: Sammanfattning



Bull & Bear

Bull scenario

Följande är ett urval av potentiella värde drivare i ett Bull scenario:

- Med ett tillstånd att hantera en årsvolym om 20 000 ton i Vargön antas CirChem i ett Bull scenario snabbare kunna attrahera kunder och signera kontrakt som resulterar i högre försäljningsvolym relativt angivet Base scenario. Detta antas kunna ske genom dels nuvarande säljaval, dels att CirChem med allt fler referensuppdrag kan lyckas knyta till sig ännu fler kunder av liknande dignitet.
- I ett Bull scenario förväntas CirChem parera eventuella flaskhalsar inom produktionen och således optimera anläggningen, vilket, i takt med ökad försäljningsvolym, förväntas realisera den underliggande skalbarheten i en snabbare takt.
- Med en snabbare expansionstakt bör det utifrån det redan fördelaktiga utgångsläget idag, resultera i ännu högre inträdesbarriärer mot tänkbara konkurrenter under de närmaste åren. Om CirChem kan etablera en stark branschposition och påvisa goda chanser till större marknadsandel, bör det ge en positiv effekt i bolagsvärderingen redan innan en faktisk ekonomisk effekt kan ses i kassaflödena.

I ett Bull scenario motiveras en högre värdering och givet gjorda prognoser, en målmultipel om EV/EBITDA 11 på 2026 års estimerade EBITDA-resultat om ca 37 MSEK, tillsammans med en diskonteringsränta om 12,2 % samt med hänsyn till kapitalstrukturen, motiveras ett värde per aktie vid utgången av år 2024 om 9,9 kr i ett Bull scenario, där en stigande omsättning och tillika EBITDA-resultat är de största drivarna i scenariot.

9,9 kr
Bull scenario

Bear scenario

Följande är ett urval av potentiella drivare i ett Bear scenario:

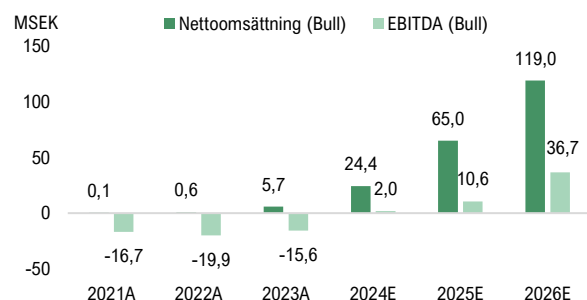
- Det är avgörande att CirChem är framgångsrika i att vinna tillräckligt med kundavtal för att volymerna ska kunna stiga. Affärsmodellen förväntas ge bra lönsamhet vid god efterfrågan vilket möjliggör en hög ROI och kort återbetalningstid, men om volymerna uteblir eller inte är tillräckliga, finns risk för återkommande kapitalinjektioner för att täcka Bolagets *burn rate* och utöka tidsramen för att försöka växa kundbasen samt kapitalisera på befintlig efterfrågan.
- De lägre försäljningsvolymerna, i kombination med flaskhalsar inom produktionen, leder till reducerad effektivitet och således en hämmad bruttomarginal. Tillsammans med en växande kostnadskostym på rörelsenivå förväntas Bolaget brottas med att nå lönsamhet.
- En lägre volym än väntat kommer belasta rörelsekapitalet och ytterligare finansiering via t.ex. företrädesemission, riktade emissioner och/eller lån kan inte uteslutas i framtiden. Vid en trögare utveckling kan värderingen av aktien komma att pressas, vilket kan resultera i en högre utspänning vid eventuell aktiekapitalanskaffning.

I ett Bear scenario appliceras en EV/S multipel om 1,5x på 2026 års estimerade nettoomsättning, då Bolaget förväntas brottas med lönsamhet under de kommande två åren, och först påbörja marginalresan år 2027. Följaktligen appliceras en försäljningsbaserad multipel, och tillsammans med en diskonteringsränta om 12,2% samt med hänsyn till kapitalstrukturen, härleds ett motiverat värde per aktie vid utgången av år 2024 om 2,1 kr i ett Bear scenario.

2,1 kr
Bear scenario

Ett Bull scenario baseras bl.a. på ökat kapacitetsutnyttjande.

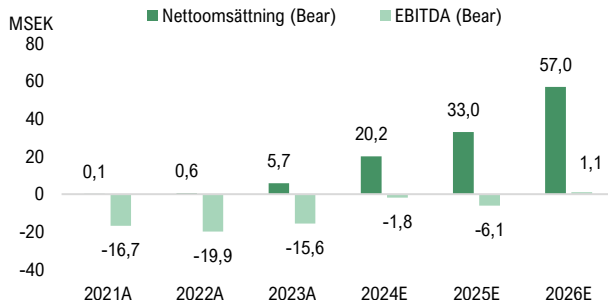
Prognos Bull scenario, åren 2021A-2026E



Analyst Groups prognos

I ett Bear scenario utvecklas verksamheten trögare.

Prognos Bear scenario, åren 2021A-2026E



Analyst Groups prognos

Ledning & Styrelse



Petra Sas, VD samt styrelseledamot

Utbildning och erfarenhet: Studier i juridik, matematik och ekonomi vid universiteten i Lund och Stockholm. Har tidigare haft ledande befattningar i finansbranschen, bland annat som VD för Remium Nordic AB. Petra är även styrelseordförande i LeanOn AB och har tidigare haft styrelseuppdrag i LifeClean-koncernen. Arbetar med egna investeringar. *Petra äger 530 000 aktier i Bolaget privat eller genom närstående bolag, samt 16 212 teckningsoptioner i LTI 2022/2025:2.*



Kristofer Svensson, CFO

CFO sedan 2024. Utbildning, övriga uppdrag och erfarenhet: Ekonomie kandidatexamen från Stockholms universitet. CFO-konsult för Gabather AB (publ), Ectin Research AB (publicering), Bioextrax AB (publicering). Tidigare Sensidose AB, Melius Pharma AB, Sinfonia Biotherapeutics AB. *Kristofer äger 20 000 aktier privat eller genom närstående bolag.*



Andreas Wadstedt, COO

Andreas har mångårig erfarenhet från den svenska kemibranschen och kommer närmast från rollen som Regional Operations Manager Nordics på Univar Solutions. Han har även haft ledande befattningar på bland annat Nouryon (f.d. Akzo Nobel) och Borealis tidigare. *Andreas äger 18 810 aktier privat eller genom närstående bolag.*



Mats Persson, Styrelseordförande

Utbildning och erfarenhet: Civilingenjör vid Lunds Tekniska Högskola samt Executive Master of Business Administration (MBA) och styrelseutbildning vid Lunds universitet. Övriga pågående uppdrag: Styrelseordförande i Nexam Performance Masterbatch Aktiebolag, Plasticolor Förvaltnings Aktiebolag, Nexam Chemical AB och Nexam Chemical Holding AB. Ägare och styrelseledamot i Hemmeslöv Consulting AB. Oberoende i förhållande till bolaget, bolagets ledning och bolagets större aktieägare. *Mats äger 185 837 aktier privat eller genom närstående bolag samt närstående personer, 292 240 teckningsoptioner i 2020/2023 samt 16 212 teckningsoptioner i LTI 2022/2025:2.*



Jonas Stålhandske, Styrelseledamot

Utbildning och erfarenhet: MSc i maskinteknik, VD- och styrelseuppdrag i snabbväxande bolag sedan 2007. Övriga pågående uppdrag: VD Biofrigas Sweden AB (publ), styrelseledamot i Lundstams Återvinning AB, styrelsesuppleant Growing Leaders AB. Oberoende i förhållande till bolaget och bolagets ledning och till bolagets större aktieägare. *Jonas äger 21 312 aktier privat eller genom närstående bolag samt närstående personer, samt 16 212 teckningsoptioner i LTI 2022/25:2.*



Åsa Knutsson, Styrelseledamot

Styrelseledamot sedan maj 2024. Utbildning: Civilekonom vid Stockholms universitet och utbildning i bolagsvärdering från Handelshögskolan i Stockholm. Övriga pågående uppdrag: Styrelseledamot Sjötte AP-fonden, ledamot i Advisory board Saab Venture AB samt ägare och styrelseledamot i Strandhamn Konsulter AB. Oberoende i förhållande till bolaget, bolagets ledning och bolagets större aktieägare. *Åsa äger 19 647 teckningsoptioner 2024/2027.*



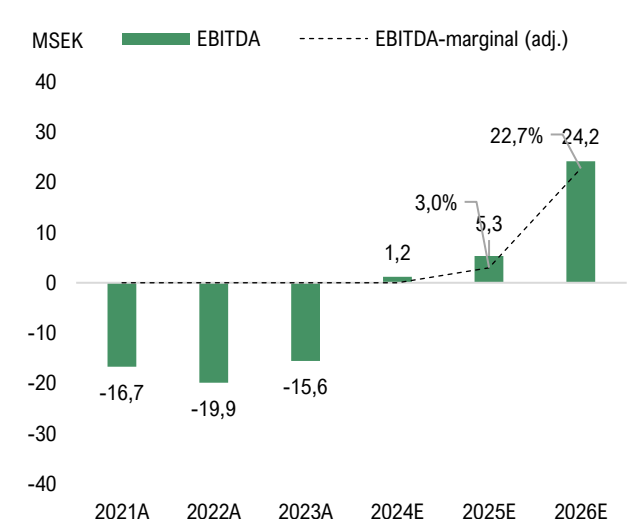
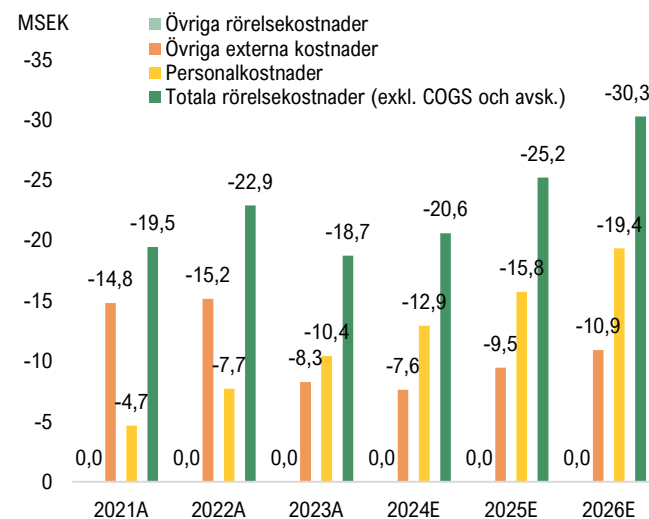
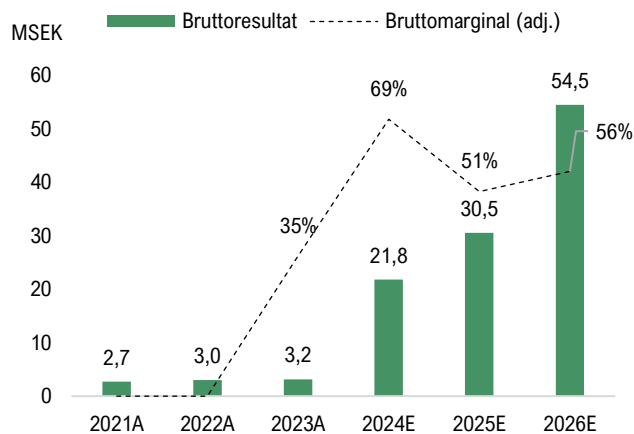
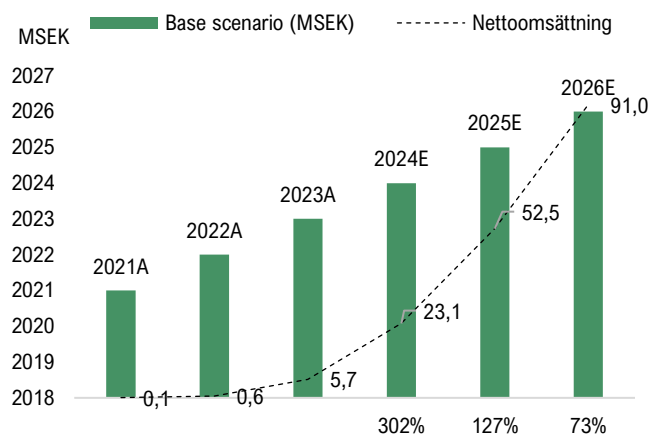
Johan Norell Bergendahl, Styrelseledamot

Styrelseledamot sedan maj 2024. Utbildning: Civilingenjör från KTH. Övriga pågående uppdrag: Ägare och styrelseledamot i Jumpahead AB. *Johan äger 2 150 832 aktier samt 19 647 teckningsoptioner 2024/2027.*

Appendix

Base scenario (MSEK)	2021A	2022A	2023A	2024E	2025E	2026E
Nettoomsättning	0.1	0.6	5.7	23.1	52.5	91.0
Aktiverat arbete för egen räkning	2.7	3.4	1.0	4.7	3.8	3.5
Övriga rörelseintäkter	0.1	0.1	0.1	1.2	0.0	0.0
Totala intäkter	2.9	4.1	6.9	28.9	56.3	94.5
Handelsvaror	-0.2	-1.1	-3.7	-7.2	-25.7	-40.0
Bruttoresultat	2.7	3.0	3.2	21.8	30.5	54.5
Bruttomarginal (adj.)	neg.	neg.	34.9%	69.0%	51.0%	56.0%
Övriga externa kostnader	-14.8	-15.2	-8.3	-7.6	-9.5	-10.9
Personalkostnader	-4.7	-7.7	-10.4	-12.9	-15.8	-19.4
Övriga rörelsekostnader	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
EBITDA	-16.7	-19.9	-15.6	1.2	5.3	24.2
EBITDA-marginal (adj.)	neg.	neg.	neg.	neg.	3.0%	22.7%

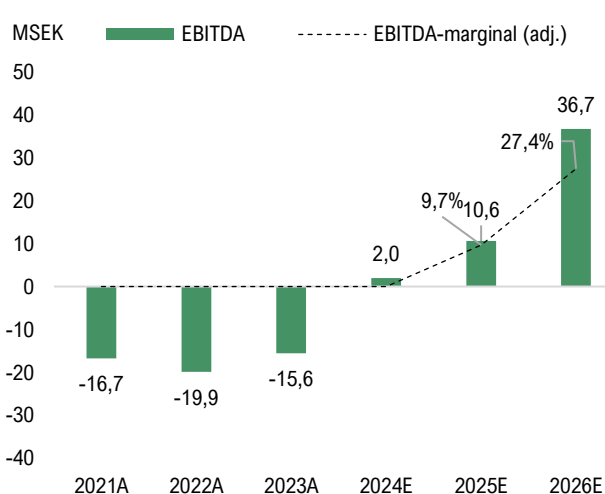
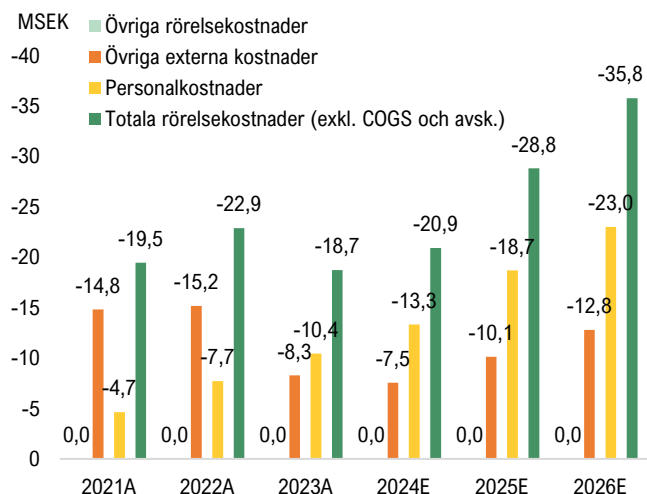
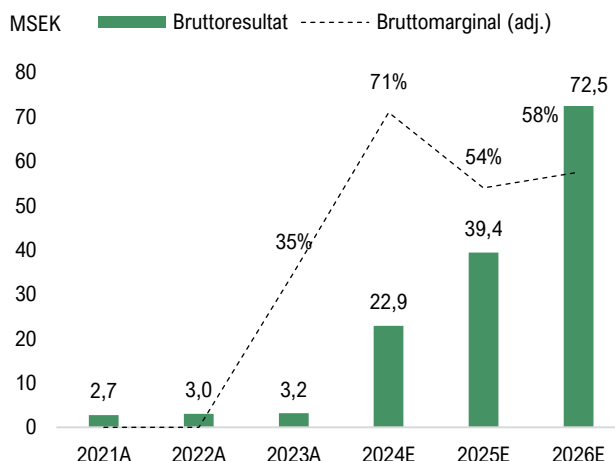
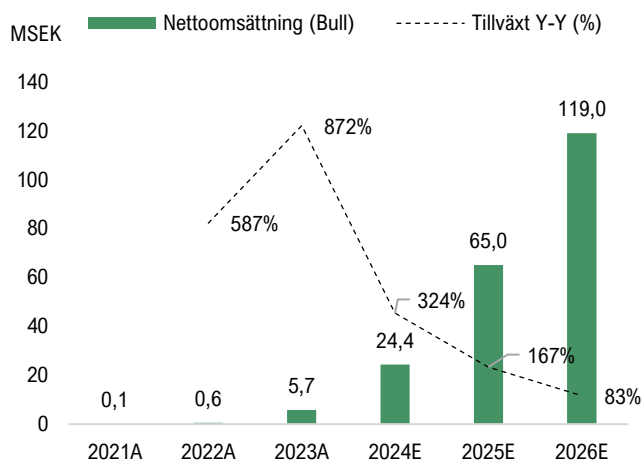
Base scenario, Nyckeltal	2021A	2022A	2023A	2024E	2025E	2026E
P/S	1115,9	162,4	16,7	4,2	1,8	1,1
EV/S	1124,5	163,6	16,8	4,2	1,8	1,1
EV/EBITDA	neg.	neg.	neg.	83,2	18,2	4,0



Appendix

Bull scenario (MSEK)	2021A	2022A	2023A	2024E	2025E	2026E
Nettoomsättning	0.1	0.6	5.7	24.4	65.0	119.0
Aktiverat arbete för egen räkning	2.7	3.4	1.0	4.4	4.3	4.0
Övriga rörelseintäkter	0.1	0.1	0.1	1.2	0.0	0.0
Totala intäkter	2.9	4.1	6.9	30.0	69.3	123.0
Handelsvaror	-0.2	-1.1	-3.7	-7.1	-29.9	-50.6
Bruttoresultat	2.7	3.0	3.2	22.9	39.4	72.5
Bruttomarginal (adj.)	neg.	neg.	34.9%	71.0%	54.0%	57.5%
Övriga externa kostnader	-14.8	-15.2	-8.3	-7.5	-10.1	-12.8
Personalkostnader	-4.7	-7.7	-10.4	-13.3	-18.7	-23.0
Övriga rörelsekostnader	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
EBITDA	-16.7	-19.9	-15.6	2.0	10.6	36.7
EBITDA-marginal (adj.)	neg.	neg.	neg.	neg.	9.7%	27.4%

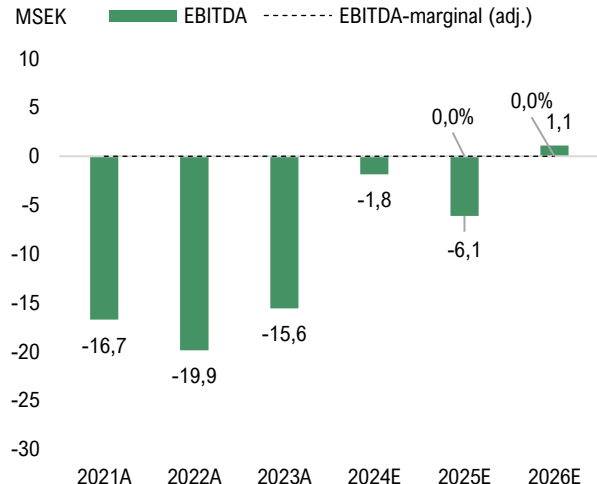
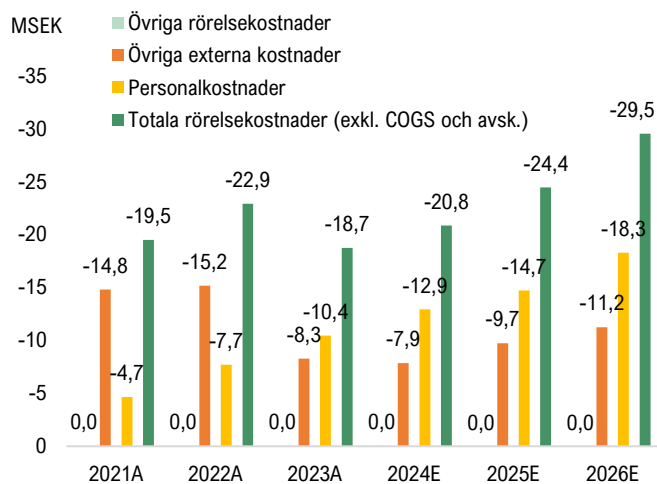
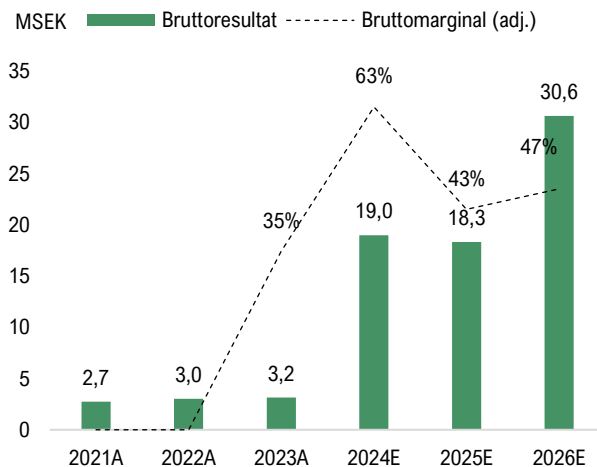
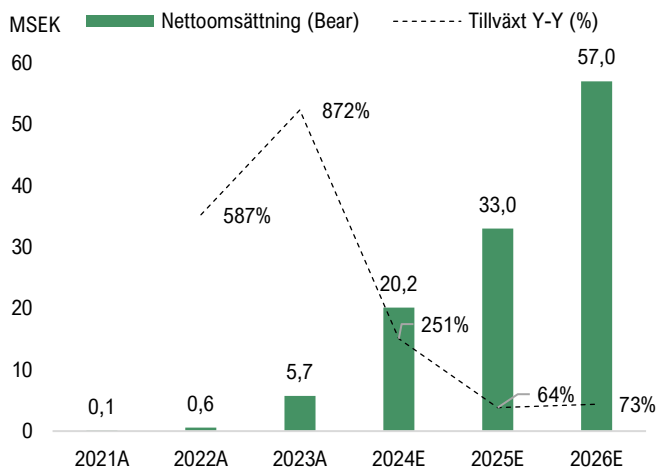
Bull scenario, Nyckeltal	2021A	2022A	2023A	2024E	2025E	2026E
P/S	1115,9	162,4	16,7	3,9	1,5	0,8
EV/S	1124,5	163,6	16,8	4,0	1,5	0,8
EV/EBITDA	neg.	neg.	neg.	48,7	9,1	2,6



Appendix

Bear scenario (MSEK)	2021A	2022A	2023A	2024E	2025E	2026E
Nettoomsättning	0.1	0.6	5.7	20.2	33.0	57.0
Aktiverat arbete för egen räkning	2.7	3.4	1.0	5.1	4.1	3.9
Övriga rörelseintäkter	0.1	0.1	0.1	1.2	0.0	0.0
Totala intäkter	2.9	4.1	6.9	26.4	37.1	60.9
Handelsvaror	-0.2	-1.1	-3.7	-7.5	-18.8	-30.2
Bruttoresultat	2.7	3.0	3.2	19.0	18.3	30.6
Bruttomarginal (adj.)	neg.	neg.	34.9%	63.0%	43.0%	47.0%
Övriga externa kostnader	-14.8	-15.2	-8.3	-7.9	-9.7	-11.2
Personalkostnader	-4.7	-7.7	-10.4	-12.9	-14.7	-18.3
Övriga rörelsekostnader	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
EBITDA	-16.7	-19.9	-15.6	-1.8	-6.1	1.1
EBITDA-marginal (adj.)	neg.	neg.	neg.	neg.	neg.	neg.

Bear scenario, Nyckeltal	2021A	2022A	2023A	2024E	2025E	2026E
P/S	1115,9	162,4	16,7	4,8	2,9	1,7
EV/S	1124,5	163,6	16,8	4,8	2,9	1,7
EV/EBITDA	neg.	neg.	neg.	neg.	neg.	86,5



Disclaimer

Ansvarsbegränsning

Dessa analyser, dokument eller annan information härrörande AG Equity Research AB (vidare AG) är framställt i informations syfte, för allmän spridning, och är inte avsett att vara rådgivande. Informationen i analyserna är baserade på källor och uppgifter samt utlåtanden från personer som AG bedömer tillförlitliga. AG kan dock aldrig garantera riktigheten i informationen. Alla estimat i analyserna är subjektiva bedömningar, vilka alltid innehåller viss osäkerhet och bör användas varsamt. AG kan därmed aldrig garantera att prognoser och/eller estimat uppfylls. Detta innebär att investeringsbeslut baserat på information från AG eller personer med koppling till AG, alltid fattas självständigt av investeraren. Dessa analyser, dokument och information härrörande AG är avsett att vara ett av flera redskap vid investeringsbeslut. Investerare uppmanas att komplettera med ytterligare material och information samt konsultera en finansiell rådgivare inför alla investeringsbeslut. AG fransäger sig allt ansvar för eventuell förlust eller skada av vad slag det må vara som grundar sig på användandet av material härrörande AG.

Intressekonflikter och opartiskhet

För att säkerställa Analyst Groups oberoende har Analyst Group inrättat interna regler för analytiker, utöver detta så har alla analytiker undertecknat avtal i vilket de är skyldiga att redovisa alla eventuella intressekonflikter.

Dessa har utformats för att säkerställa att *KOMMISSIONENS DELEGERADE FÖRORDNING (EU) 2016/958 av den 9 mars 2016 om komplettering av Europaparlamentets och rådets förordning (EU) nr 596/2014 vad gäller tekniska standarder för tillsyn för de tekniska villkoren för en objektiv presentation av investeringsrekommendationer eller annan information som rekommenderar eller föreslår en investeringsstrategi och för uppgivande av särskilda intressen och intressekonflikter efterlevs.*

För fullständiga regler för våra analytiker se: <https://www.analystgroup.se/interna-regler-ansvarsbegransning/>

Bull and Bear- Rekommendationer

Rekommendationerna i form av bull alternativt bear syftar till att förmedla en övergripande bild av Analyst Groups åsikt. Rekommendationerna är utarbetade genom noggranna processer bestående av kvalitativ research och övervägning samt diskussion med andra kvalificerade analytiker.

Definition Bull: Bull är en metafor för en positivt inställd vy på framtiden. Termen används för att beskriva de faktorer som talar för en positiv framtidsutveckling för bolaget

Definition Bear: Bear är en metafor för en pessimistisk inställd vy på framtiden. Termen används för att beskriva de faktorer som talar för en negativ framtidsutveckling för bolaget.

Övrigt

Denna analys är en så kallad uppdragsanalys. Detta innebär att Analyst Group har mottagit betalning för att göra analysen. Uppdragsgivare **CirChem AB** (vidare Bolaget) har inte haft någon möjlighet att påverka de delar där Analyst Group har haft åsikter om Bolaget, framtida värdering eller annat som skulle kunna tänkas utgöra en subjektiv bedömning. De delar som Bolaget har kunnat påverka är de delar som är rent faktamässiga och objektiva.

Analytiker äger inte aktier i Bolaget.

Upphovsrätt

Denna analys är upphovsrättsskyddad enligt lag och är AG Equity Research AB egendom (© AG Equity Research AB 2014-2024). Delning, spridning eller motsvarande till en tredje part är tillåtet under förutsättning att analysen delas i oförändrad form.