

## Ett år präglat av förändringar

TCECUR ("TCECUR" eller "Koncernen") avslutade år 2023 med en något lägre omsättning och lönsamhet än estimerat, men sett till helåret har Koncernens solida affärsmodell bekant färg, vilket illustreras av den organiska tillväxten om 10,5 %. En stark orderstock vid utgången av Q4-23 indikerar att det nya året börjat på samma inslagna bana, vilket stärker vår tes om att även nuvarande år kan präglas av fortsatt stadig tillväxt. Med en robust balansräkning (Nd/EBITDA 0,8x), en ny erfaren VD vid rodret och fortsatt fokus på lågt hängande frukter för att stärka lönsamheten, anser Analyst Group att TCECUR är väl positionerade för fortsatt lönsam tillväxt. Utifrån en reviderad helårsprognos för år 2024 estimeras ett EBITDA-resultat om ca 65,2 MSEK (71,2) i ett Base scenario, vilket leder till ett potentiellt nuvärde per aktie om 55,2 kr (66,7).

#### Svåra jämförelsesiffror

Under årets sista kvartal rapporterade TCECUR en omsättning om 173,3 MSEK (177,6), motsvarande en minskning om 2,4 % Y-Y. Därmed understeg Koncernens nettoomsättning våra estimat i ett Base scenario om 176,6 MSEK, där den primära orsaken till minskningen var en stor leverans till Trafikverket under Q4-22, vilket därmed ökade omsättningen avsevärt. TCECUR avslutar året med en solid orderbok om 186,5 MSEK, vilket i kombination med en stark strukturell medvind i samtliga marknader där dotterbolagen verkar, bådär gott för fortsatt hållbar tillväxt.

#### Bruttomarginalen understeg våra estimat

Bruttomarginalen uppgick till 50,5 % (48,1), i jämförelse med Q3-23, då bruttomarginalen uppgick till 49,1 %, vilket således understeg våra estimat om 52,3 %. Detta kan härledas till resursbrist, främst inom affärsområdet Nationella Säkerhetssystem, vilket tvingade Koncernen att öka användningen av underleverantörer och därigenom hämmades bruttomarginalen. De ovan nämnda faktorerna, i kombination med att en rad projekt översteg kostnaderna enligt prognos, samt ökade investeringar till följd av uppstarten av två lovande initiativ, gjorde att även EBITDA-resultatet understeg våra estimat (21,5 MSEK vs. 24,8 MSEK). EBITDA-marginalen uppgick till 12,4 %, vilket var 1,7 procentenheter lägre än vad vi hade räknat med.

#### Reviderade värderingsintervall i samtliga scenarion

I sämre konjunkturstider tenderar stabilitet och förutsägbara kassaflöden att premieras, vilka är egenskaper som TCECUR besitter. Analyst Group anser dock att detta inte återspeglas i värderingen, varför vi bedömer att aktien för närvarande erbjuder en attraktiv *risk/reward*. I samband med rapporten väljer vi att revidera våra estimat, vilka innefattar en något lägre omsättningstillväxt samt lönsamhetsutveckling under prognosperioden. Baserat på ett estimerat EBITDA-resultat om 65,2 MSEK för helåret 2024, en EV/EBITDA-multipel om 9,8x och en oförändrad kapitalstruktur, härleds ett potentiellt nuvärde per aktie om 55,2 kr (66,7) i ett Base scenario.

#### VÄRDERINGSINTERVALL

**Bear**

25,2 kr

**Base**

55,2 kr

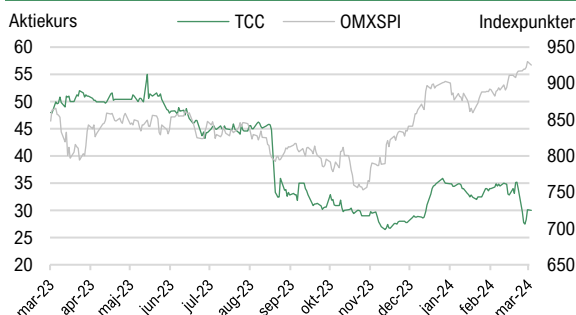
**Bull**

73,1 kr

#### NYCKELDATA

Senast betalt (2024-03-04)	30,0
Antal Aktier (st.)	9 681 130
Market Cap (MSEK)	290,4
Nettokassa(-)/skuld(+) (MSEK)	45,8
Enterprise Value (MSEK)	336,2
Lista	Nordic SME
Kvartalsrapport 1 2024	2024-05-13

#### KURSUUTVECKLING



#### HUVUDÄGARE (KÄLLA: HOLDINGS PER 2023-12-31)

Arbona AB (publ)	24,8 %
Avanza Pension	11,7 %
Nordnet Pension	10,5 %
NEA Partners	10,0%
Automatic Alarm Stockholm Holding AB	3,0 %

PROGNOSE (MSEK)	2022 <sup>1</sup>	2023	2024E	2025E	2026E
Nettoomsättning	499,3	586,6	633,5	690,5	759,6
<b>Bruttoresultat</b>	<b>258,4</b>	<b>302,2</b>	<b>332,9</b>	<b>368,0</b>	<b>408,6</b>
Bruttomarginal	50,2%	50,6%	51,3%	52,1%	52,6%
<b>EBITDA</b>	<b>52,2</b>	<b>55,1</b>	<b>65,2</b>	<b>79,7</b>	<b>95,3</b>
EBITDA-marginal	10,5%	9,4%	10,3%	11,5%	12,5%
<b>Nettoresultat</b>	<b>17,7</b>	<b>13,2</b>	<b>28,6</b>	<b>43,2</b>	<b>59,4</b>
Nettomarginal	3,5%	2,2%	4,5%	6,2%	7,8%
P/S	0,6	0,5	0,5	0,4	0,4
EV/S	0,7	0,6	0,5	0,5	0,4
EV/EBITDA	5,6	5,3	4,5	3,6	3,0
P/E	16,4	22,1	10,2	6,7	4,9

<sup>1</sup>Ej pro forma för 2022.

## Innehållsförteckning

Kommentar Q4-rapport	3-5
Investeringssidé	6
Bolagsbeskrivning	7-8
Marknadsanalys	9-10
Finansiell prognos	11-13
Värdering	14-15
Bull & Bear	16
Ledning & Styrelse	17-19
Appendix	20-24
Disclaimer	25

### OM BOLAGET

TCECUR Sweden AB ("TCECUR" eller "Koncernen") är en teknikorienterad säkerhetskoncern med lång historik och erfarenheter av leveranser till stora koncerner och den offentliga sektorn. TCECUR består idag av 11 dotterbolag, alla specialiserade inom olika områden av säkerhet, som levererar säkerhetssystem och säker kommunikation till samhällets mest krävande kunder. Erbjudanden består av en kombination av egna produkter och lösningar samt agenturer från världsledande producenter. Koncernen består av TC Connect AS i Norge, TC Connect Sweden AB, RF Coverage AB, LåsTeam Sverige AB, Mysec Sweden AB, Lampport Sweden AB, Automatic Alarm i Stockholm AB, Access World Technic AB, Kungslås AB, Sectragon AB och Sectragon International AB.

### VD OCH ORDFÖRANDE

Verkställande Direktör Jacob Philipson

Styrelseordförande Ole Oftedal

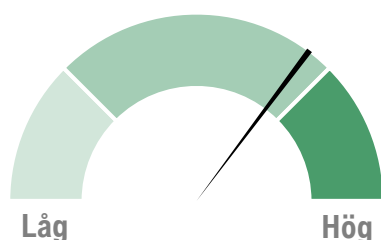
### ANALYTIKER

Namn Oscar Mårdh

Telefon +46 76 044 29 70

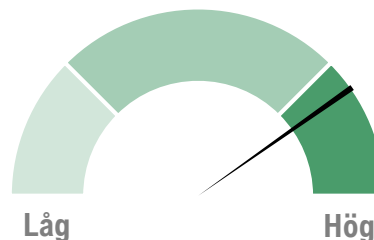
E-mail oscar.mardh@analystgroup.se

### Värdedrivare



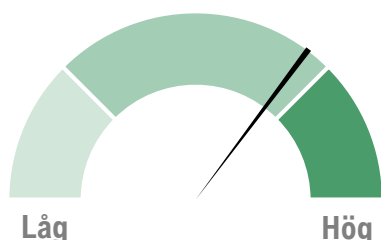
Tillväxt, kostnadssynergier, ökad lönsamhet och bidrag från förvärv är fortsatt värdedrivarna för TCECUR under år 2024. Genom det nya dotterbolaget, Sectragon International AB, samt fusionen mellan Mysec och Automatic Alarm, har Koncernen vidtagit åtgärder som banar väg för både tillväxt och ökad lönsamhet framgent. Med en stark balansräkning utgör potentiella förvärv en ytterligare värdedrivare, även om det inte inkluderas i prognoserna.

### Lönsamhet



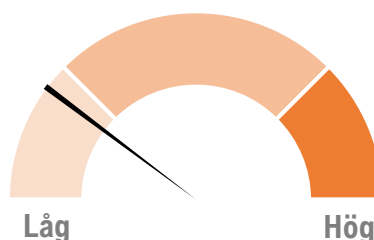
TCECUR är en koncern under uppbyggnad och under de senaste åren har flera dotterbolag tillkommit successivt. Sett till lönsamhet är målsättningen att upprätthålla en EBIT-marginal om 10 % över en konjunkturcykel, och även om Koncernen inte är där riktigt än så ser trenden positiv ut. Vi bedömer därmed fortsatt att utrymme finns för ännu högre marginal, angivet betyg är dock endast baserat på historik och är ej framåtblickande.

### Ledning & Styrelse



Nuvarande ledningsgrupp har lång erfarenhet från sina branscher. Styrelsen har olika kompetensområden som kan komplettera varandra väl när Koncernen ska växa både organiskt och genom nya förvärv. Tillsammans äger koncernledningen, styrelsen och ledningspersonal i dotterbolagen ca 37 % av aktierna i TCECUR, vilket ingjuter förtroende samt talar för att de kommer att agera i aktieägarnas främsta intresse framgent.

### Risk



TCECURs finansiella position per den sista december år 2023 är god, med en soliditet om 48 %, en kassa om ca 23,4 MSEK och en outnyttjad checkkredit om 27,5 MSEK. TCECURs Nettoskuld/EBITDA om 0,8x, i kombination med den solida underliggande lönsamheten sänker riskprofilen ytterligare. Det går dock inte att utesluta att den rådande konjunkturen kan komma att påverka TCECUR, även om detta ännu inte varit fallet.

**60,1 MSEK**  
ÅTERKOMMANDE  
INTÄKTER

Under det fjärde kvartalet år 2023 uppgick nettoomsättningen till 173,3 MSEK (177,6), motsvarande en minskning om -2,4 % Y-Y. Utfallet kan jämföras med Analyst Groups estimat för Q4-23 om 176,6 MSEK i ett Base scenario, vilket TCECUR därmed underskred med 3,4 MSEK. Sett till Koncernens årliga återkommande intäkter har dessa fortsatt att öka, vilka vid utgången av kvartalet uppgick till 60,1 MSEK (50,5), motsvarande en tillväxt om 19 % Y-Y och utgör 10,2 % av omsättningen LTM. Den totala orderstocken vid utgången av december uppgick till 186,6 MSEK (187,2), vilket ger en viss guidning om förutsättningarna för att TCECUR ska kunna uppvisa tillväxt även under kommande kvartal.

Sett till helåret 2023 steg nettoomsättningen till 586,6 MSEK jämfört med 499,3 MSEK (ej pro forma) under föregående år, vilket motsvarar en tillväxt om 17,5 %. Analyst Group anser att detta utgör ytterligare ett bevis på Koncernens robusta och väldiversifierade produkt- och tjänsteportfölj, som visar prov på motståndskraft även i mer utmanande makroekonomiska tider.

### Omstruktureringskostnader hämmade EBITDA-marginalen på helårsbasis

Under Q4-23 uppgick bruttomarginalen till 50,5 %, vilket var 1,8 procentenheter lägre än vårt estimat, men innebär däremot både en förbättring Q-Q (49,1 %) och en förbättring avseende förhållande till motsvarande period föregående år då bruttomarginalen uppgick till 48,1 %.

**12,4 %**  
EBITDA-  
MARGINAL

Koncernens EBITDA-resultat uppgick under det fjärde kvartalet år 2023 till 21,5 MSEK (24,6), vilket är en minskning om 12,8 % mot jämförbart kvartal år 2022, motsvarande en marginal om 12,4 % (13,9). Detta understeg således Analyst Groups estimat om 14 % i ett Base scenario. TCECUR förklarar att den minskade omsättningen, och följaktligen lönsamheten, delvis beror på tuffa jämförelsesiffror från Q4-22, då dotterbolaget RF Coverage hade ovanligt stora leveranser till Trafikverket. Dessutom har resursbrist, särskilt inom nationella säkerhetssystem, lett till ökat nyttjande av underleverantörer på bekostnad av lönsamheten. En annan faktor som negativt påverkade utvecklingen var vissa specifika projekt som överskred den budgeterade kalkylen, vilket resulterade i nedsatt lönsamhet på grund av nödvändiga justeringar av retroaktiv vinstavräkning. Slutligen har Koncernen investerat i två nya initiativ med lovande framtidsutsikter, vilket har medfört ökade kostnader under Q4-23.

TCECUR har kommunicerat en rad nyheter under inledningen av Q4-23 som på lång sikt har god potential att bidra till ökad lönsamhet för Koncernen som helhet. Det inkluderar bl.a. en fusion mellan dotterbolagen Mysec och Automatic Alarm, där kostnadssynergier förväntas realiseras genom samordnade inköp. TCECUR meddelade även att Koncernen startat upp ett nytt dotterbolag, Sectragon International AB, i syfte att möta den ökade efterfrågan globalt. Det nya dotterbolaget drivs av tidigare grundarna och entreprenörerna från Sectragon, och Analyst Group ser mycket positivt på denna nyhet, särskilt med tanke på den starka lönsamhetsprofilen hos den svenska verksamheten.

För helåret 2023 redovisades ett bruttoreultat om 302,2 MSEK (258,4), motsvarande en bruttomarginal om 50,6 % (50,2). TCECUR levererade ett EBITDA-resultat om 55,1 MSEK (52,2) på helårsbasis, således en ökning i både procentuella- och absoluta termer, men där EBITDA-marginalen, trots ökad bruttomarginal, minskade från 10,5 % år 2022 till 9,4 % under år 2023. Den minskade EBITDA-marginalen är i huvudsak hänförlig till omstruktureringskostnader om 4,7 MSEK, relaterat till VD-byte och sammanslagningen mellan Mysec och Automatic Alarm. Analyst Group anser att den underliggande lönsamheten är intakt och att de lönsamhetsinitiativ som genomförts under år 2023 ännu inte har realiserats fullt ut. Således är vi av uppfattningen att TCECUR har skapat en stabil plattform för att kunna öka lönsamheten framgent. Nedan följer en sammanställning och jämförelse mellan vårt kvartalsestimat och faktiskt utfall, samt en överblick av TCECURs rullande omsättning och EBITDA-resultat de senaste tio kvartalen.

#### Jämförelse mellan våra estimat och faktiskt utfall för Q4 år 2023.

Utfall vs estimat Q4-23

**-3,4**  
MSEK

... i lägre försäljning än estimerat...

**-3,3**  
MSEK

..., såväl som 3,3 MSEK i lägre EBITDA än väntat,...

**-1,7**  
PROCENT-  
ENHETER

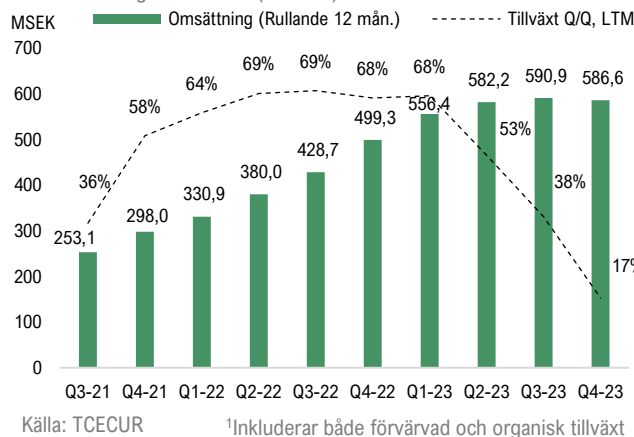
... gav 1,7 procentenheter lägre EBITDA-marginal än i vårt Base scenario.

Källa: TCECUR och Analyst Groups tidigare estimat

Utfall vs Estimat (MSEK)	Q4-23A	Q4-23E	Diff.
Nettoomsättning	173,3	176,6	-3,4
Övriga rörelseintäkter	1,6	1,8	-0,2
<b>Totala intäkter</b>	<b>174,8</b>	<b>178,4</b>	<b>-3,6</b>
COGS	-85,7	-84,3	-1,4
<b>Bruttoreultat</b>	<b>89,2</b>	<b>94,1</b>	<b>-5,0</b>
Bruttomarginal	50,5%	52,3%	-1,8%
Personalkostnader	-51,5	-51,7	0,2
Övriga externa kostnader	-16,2	-17,7	1,4
Övriga rörelsekostnader	0,0	0,0	0,0
<b>EBITDA</b>	<b>21,5</b>	<b>24,8</b>	<b>-3,3</b>
EBITDA-marginal	12,4%	14,0%	-1,7%

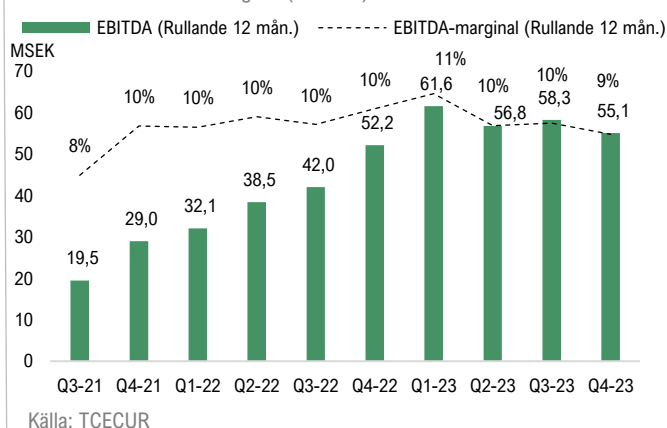
## TCECUR omsättning har mattats av något...

Nettoomsättning och tillväxt<sup>1</sup> (rullande)



## ...men visar prov på motståndskraft i ett utmanande omvärldsläge.

EBITDA och EBITDA-marginal (rullande)



Nationella Säkerhetssystem levererade en nettoomsättning om 104,4 MSEK (101,5), vilket är en ökning om 2,8 % i jämförelse med Q4-22. TCECUR belyser i rapporten att lönsamheten varierar kraftigt inom affärsområdets dotterbolag, då Nationella Säkerhetssystem utgör lejonparten av Koncernens omsättning anser Analyst Group att det är av yttersta vikt att förbättra lönsamheten inom affärsområdet, för att på så sätt lyfta lönsamheten inom hela Koncernen. Koncernen har, som tidigare nämnt, tagit steget att investera i en unik produkt riktad mot larmmarknaden, vilken adresserar det gap som uppstår när telekomoperatörer stänger ner 2G- och 3G-näten under perioden 2024-2025, vilket kan bli en viktig tillväxt drivare kommande år.

Affärsområdet Globala Säkerhetssystem, vars siffror i dagsläget endast utgörs av dotterbolaget AWT, uppvisade en omsättning om 24,5 MSEK (23,3) under det fjärde kvartalet, vilket är en ökning om 5,1 % Y-Y. Det tidigare positiva momentumet som affärsområdet visade upp under 2023 har således mattats av, men TCECUR förklarar att detta kan hänföras till att flera pågående projekt närmar sig slutförande och att dessa behöver färdigställas innan kunderna tar nästa steg i utrullningen. En spännande utveckling inom affärsområdet är det nystartade dotterbolaget, Sectragon International AB, som, likt AWT, har en betydande potential att följa stora globala nyckelkunder och växa i takt med dem. Analyst Group bedömer att det nya dotterbolaget har god potential att ytterligare driva tillväxten inom affärsområdet framgent.

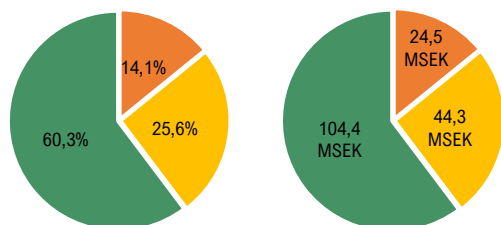
Omsättningen inom affärsområdet Säker Kommunikation uppgick till 44,3 MSEK (52,8), motsvarande en minskning om 16 % jämfört med samma period föregående år, vilket primärt kan tillskrivas RF Coverage's omfattande engångsprojekt för Trafikverket som ägde rum under jämförelsekvartalet (Q4-22). Analyst Group noterar att Q4-23 är det andra kvartalet i rad där affärssegmentet uppvisar negativ tillväxt Y-Y, och även om majoriteten av minskningen är hänförligt till engångsprojekt, bör tillväxten inom detta segment hållas under uppsyn framgent.

Sett till Koncernens tre affärssegment, Nationella Säkerhetssystem, Globala Säkerhetssystem och Säker Kommunikation, var fördelningen avseende försäljning under Q4-23 enligt nedan figur. Som det framgår utgör Nationella Säkerhetssystem fortsatt den största andelen av Koncernens totala försäljning.

## Under Q4-23 var omsättningen fördelad enligt följande.

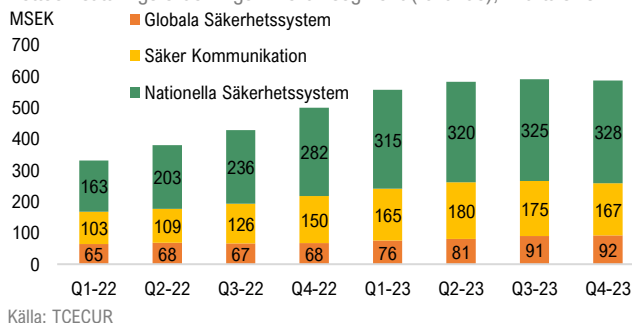
Nettoomsättningsfördelningen mellan segment (%), Q4-23

■ Globala Säkerhetssystem ■ Säker Kommunikation ■ Nationella Säkerhetssystem



## Omsättningstrenden i TCECURs underliggande affärssegment.

Nettoomsättningsfördelningen mellan segment (rullande), Kvartalsvis



## NY ERFAREN VD MED BAKGRUND INOM SAAS

### Ny VD har tillträtt efter kvartalets utgång

Den 8:e januari i år tillträdde Jacob Philipson som ny VD och koncernchef för TCECUR, vilket innebär att han tog över rollen från Ole Oftedal som varit tillförordnad VD sedan maj år 2023, och som nu återgår till rollen som styrelseordförande. Jacob besitter en gedigen erfarenhet inom både teknik- och telekombranschen, vilket tidigare nämnts i vår rapportkommentar för Q3-23. Jacob har bland annat varit VD i 8 år för ett ledande SaaS-bolag inom den kommersiella fastighetsbranschen.

Analyst Group bedömer att Jacobs erfarenhet av att leda lönsamma SaaS-bolag kan komplettera bolaget i rollen som VD för TCECUR. Med Jacob vid rodret ser vi goda möjligheter för TCECUR att fortsätta öka andelen återkommande intäkter, tillika kassaflöden, samt bygga vidare på arbetet att förbättra den totala lönsamheten inom Koncernen, och på sikt nå målet om en 10 % i EBIT-marginal.

Ytterligare en operativ förstärkning har skett inom Koncernen genom rekryteringen av Hannes Thorén Sadek, som intagit rollen som Head of Corporate Development. Hannes kommer senast från Bokusgruppen där han arbetade med affärsutveckling och förvärv, och dessförinnan har han bl.a. arbetat som managementkonsult på Capgemini samt med förvärv och strategi på Volati. Hannes kommer att arbeta med såväl TCECURs existerande dotterbolag som med Koncernens strategi och förvärv av nya potentiella bolag framgent. Analyst Group ser med tillförsikt fram emot möjliga förvärv under 2024 och anser att Koncernen är väl rustad för att ta tillvara på de affärsmöjligheter som uppstår i och med ett svalare marknadsklimat.

### Finansiell ställning och kassaflöde

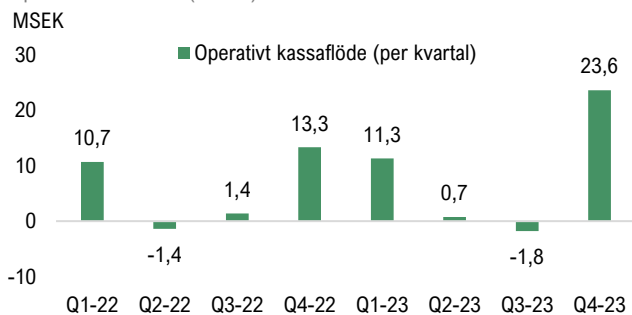
Sett till nettoskulden per den sista december (exkl. nyttjanderättstillgångar) uppgick denna till ca 45,8 MSEK, utifrån en kassa om ca 23,4 MSEK i förhållande till de räntebärande skulderna om ca 69,2 MSEK. Givet nuvarande EBITDA LTM, motsvarar det en skuldsättning om 0,8x (nettoskuld i förhållande till EBITDA, LTM). Detta är således fortsatt under Koncernens långsiktiga mål om 2,5x, vilket Analyst Group ser som ett styrketecken, då den solida balansräkningen ger Koncernen ökad flexibilitet och handlingsutrymme, särskilt när det gäller potentiella förvärv.

Kassaflödet från den löpande verksamheten efter förändringar i rörelsekapital nådde rekordstarka 23,6 MSEK (13,3). Denna kraftiga ökning kan primärt tillskrivas positiva förändringar i rörelsekapitalet, där den huvudsakliga faktorn var den effektiva minskningen av leverantörsskulder. Fjärde kvartalet är vanligtvis det starkaste, och med tanke på de tydliga säsongsvariationerna inom branschen ger det rullande operativa kassaflödet (LTM) en mer representativ bild av verksamheten eftersom det jämnar ut säsongsbetonade fluktuationer, vilket illustreras i graferna nedan.

0,8x  
Nettoskuld/EBITDA

#### TCECUR har tydliga säsongsfuktuationer i sitt kassaflöde...

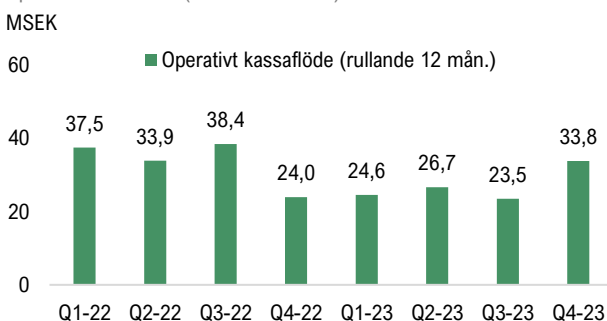
Operativt kassaflöde (kvartal)



Källa: TCECUR

#### ...vilket dock visar en stabil trend under de senaste fyra kvartalen.

Operativt kassaflöde (rullande 12 mån.)



Källa: TCECUR

**Sammanfattningsvis** presenterar TCECUR en Q4-rapport där både nettoomsättningen och lönsamheten understeg våra estimat, men när man summerar helåret anser Analyst Group att Koncernen har levererat väl, speciellt med tanke på resursbrist, omstruktureringar och tuffa jämförelsekvartal. TCECUR lyckas växa omsättningen med 17,5 %, samtidigt som Koncernen, justerat för omstruktureringskostnader, bibehåller lönsamheten och avslutar året med ett urstarkt kassaflöde och en solid balansräkning. År 2023 har präglats av åtgärder som förväntas bära frukt under de kommande åren, och med en ny och erfaren VD på plats anser Analyst Group att TCECUR är väl positionerat för fortsatt lönsam tillväxt under 2024.

## Kapitaliserar på en växande säkerhetsmarknad

Den teknologiska och digitala utvecklingen resulterar i ökade krav på säkerhet och tillförlitlighet, där aktörer globalt investerar avseende identifikation, verifikation, kontroll- och passersystem, samt övervakning och styrning av säkra kommunikationslösningar. Marknadstillväxten för säkerhetslösningar förväntas drivas av flera faktorer, bl.a. ett ökat behov av att skydda individer såväl som egendom och data, högre betalningsvilja, ökad efterfrågan på användning av trådlös teknik och en större användning av IoT-baserade lösningar. Enligt MarketsandMarkets (2022) förväntas den globala marknaden för säkerhetslösningar växa från ca 434 mdUSD år 2022 till ca 707 mdUSD år 2027, motsvarande en CAGR om 10,3 %. TCECUR adresserar flera branscher och aktörer där kraven på säkerhet är hög, bl.a. inom globala banker, stora produkt- och tjänsteföretag, samhällskritiska organisationer m.fl. TCECUR har under de senaste åren byggt en allt större koncern, både organiskt och genom förvärv, med fokus på komplexa helhetslösningar för att tillgodose det ökade säkerhetsbehovet på marknaden. Med den nuvarande koncernen kan TCECUR utveckla, leverera, serva och underhålla avancerade säkerhetssystem och säkra kommunikation. Bolagets skräddarsydda lösningar med hög teknikhöjd resulterar i höga byteskostnader, vilket i kombination med långvariga kundrelationer bidrar till återkommande intäktsströmmar, tillika kassaflöden.

**10,3 %  
ÅRLIG  
MARKNADS-  
TILLVÄXT**

## TCECUR förväntas växa både organiskt och genom förvärv

TCECUR är en koncern bestående av säkerhetsorienterade dotterbolag, verksamma inom marknader såsom radiokommunikation i säkra miljöer, högteknologiska och biometrisk säkerhetssystem inom övervakning, passersystem, larm, låssystem, kontrollrum m.m. Affärsmodellen har likheter med aktörer som bl.a. Lagercrantz, Indutrade och Addtech, där lönsamma företag med god tillväxt identifieras, förvärfvas och integreras som fristående dotterbolag inom koncernen. De förvärfvade bolagen drar nytta av Koncernens omfattande *know-how* och strukturkapital för att realisera synergier, samtidigt som den decentraliserade organisationsstrukturen skapar goda förutsättningar för fortsatt tillväxt, där dotterbolagen styrs under egen ledningsgrupp. Existerande och framtida dotterbolag kan dra nytta av korsförsäljning och kompletterar varandra både tekniskt och geografiskt, vilket ökar TCECURs chanser att vinna upphandlingar och främjar organisk tillväxt på lång sikt. Därmed skapas en attraktiv tillväxtplattform för mindre entreprenörsdrivna säkerhetsbolag, vilket möjliggör för TCECUR att identifiera förvärvsobjekt till låga värderingsmultiplar, där Analyst Group ser en genomsnittlig multipel om ca EV/S 0,7x. Vartefter de förvärfvade bolagen konsoliderats med Koncernen uppnår de samma värdering som TCECUR, vilket skapar ett multipelarbiterage.

**BEPRÖVAD OCH  
FRAMGÅNGSRIK  
FÖRVÄRVS-  
STRATEGI**

## Har genomfört flera lyckade förvärv

Under maj år 2022 förvärfvade TCECUR företagen Kungslås och Sectragon, vilket är ett steg i rätt riktning mot att uppnå en rörelsemarginal om 10 %, då dessa bolag bidrar med god lönsamhet till Koncernen. Idag består TCECUR av totalt 11 dotterbolag, verksamma inom tre affärssegment: *Globala Säkerhetssystem*, *Nationella Säkerhetssystem* och *Säker Kommunikation*. För en investerare innebär detta en breddad exponering mot säkerhetsmarknaden i stort, samtidigt som en tydlig röd tråd finns inom Koncernen vilket möjliggör synergier på både intäkt- och kostnadssidan. Som investerare erhålls därmed en bredare riskspridning, samtidigt som avkastningspotential kan bibehållas. Det kan ställas i relation till exempelvis säkerhetsbolag som Tempest Security, Nordic LEVEL Group m.fl., vilka kan argumenteras för att ha ett smalare fokus inom sina respektive branschgrenar. Analyst Group bedömer att det finns god potential för marginalexpansion framgent, då bruttomarginalen estimeras öka till följd av realiserade synergieffekter mellan dotterbolagen samt ytterligare effektiviseringar inom Koncernen.

**GOD POTENTIAL I  
KOMBINATION MED  
DIVERSIFIERAD  
RISKSPRIDNING**

## God finansiell position och utrymme för fler förvärv

Vid utgången av Q4-23 uppgick TCECURs kassa till 23,4 MSEK med en soliditet om 48 %, en outnyttjad checkkredit om 27,5 MSEK och en låg och stabil Nettoskuld/EBITDA om 0,8x. Den finansiella ställningen bidrar dels till att den organiska tillväxten kan fortsätta genom bl.a. ytterligare investeringar i R&D och expansion till nya marknader, dels till att strategiska förvärv kan finansieras, vilket blev tydligt under maj år 2022 när, som nämnts, Kungslås och Sectragon förvärfvades.

## Sammanfattad prognos

I ett Base scenario prognostiseras TCECUR år 2024 omsätta ca 634 MSEK med en EBITDA-marginal om 10,3 %. Baserat på en applicerad EV/EBITDA multipel om 9,8x på 2024 års estimerade EBITDA-resultat, med hänsyn till den antagna kapitalstrukturen, samt kompletterat med en DCF-värdering, härleds ett potentiellt nuvärde per aktie om 55,2 kr (66,7).

**634 MSEK  
ESTIMERAD  
OMSÄTTNING  
ÅR 2024**





225

MEDARBETARE

TCECUR är en teknikorierad koncern inom säkerhet med lång historik och erfarenhet av leveranser till stora företag och den offentliga sektorn. TCECURs modell är att bygga en plattform för tillväxt, där de individuella dotterbolagen i hög utsträckning har kvar sin autonomi, samtidigt som de får stöd från koncernledningen och genom samarbete med övriga bolag inom koncernen. Dotterbolagen drar nytta av synergier inom t.ex. inköp, bemanning och kunskapsöverföring och koncernledningen ger stöd i strategiska frågor såsom tilläggsförvärv, expansion och finansiella frågeställningar. Med dessa parametrar och en entreprenörsfokuserad modell, skapas rätt förutsättningar för att dotterbolagen ska kunna fortsätta växa vidare. Vid utgången av december år 2023 uppgick antalet medarbetare till 225 personer.

### TCECURs finansiella målsättningar ska nås dels genom en organisk utveckling, dels genom förvärv.

Långsiktiga finansiella mål TCECUR

10 % organisk tillväxt plus ytterligare genom förvärv

**10 %**

ÖVER EN  
KONJUNKTURCYKEL

Nettoskuld i relation till EBITDA skall max vara

**2.5x**

ÖVER EN  
KONJUNKTURCYKEL

Genomsnittlig vinstmarginal (EBIT)

**10 %**

ÖVER EN  
KONJUNKTURCYKEL

Källa: TCECUR

### Tydlig förvävsstrategi

De förvärv TCECUR genomför skall främst ske av ägarledda bolag, som behåller ledning och därigenom fortsätter att verka som entreprenörsdrivna företag. De skall även komplettera Koncernen genom produkt- och tjänsteutbud, eller nya geografiska marknader. Strategin är att förvärvskandidaterna skall uppfatta TCECUR som den mest attraktiva köparen, då det erbjuds plats för de rätta entreprenörerna att fortsätta verka inom Koncernen. Genom att ingå i Koncernen kan både direkta och indirekta intäkts- och kostnadssynergier uppstå, vilket gynnar dotterbolagen såväl som TCECUR.

Historiska förvärv	År	Oms. vid förvärv LTM (MSEK)	Köpeskillning (exkl. tillägg)	Köpeskillning Prestationsbaserad	Total köpeskillning	x Sales (exkl. tillägg)	x Sales (inkl. tillägg)
RAKOM	2017	8,0	1,3	0,0	1,3	0,2	0,2
AWT	2017	9,0	8,0	5,0	13,0	0,9	1,4
Mysec	2018	29,0	N/A	N/A	21,3	N/A	0,7
Larmator	2019	7,0	1,5	1,5	3,0	0,2	0,4
Comex	2019	N/A	N/A	N/A	1,0	N/A	N/A
Automatic Alarm	2020	41,3	20,0	7,0	27,0	0,5	0,7
RF Coverage	2021	20,0	7,0	8,0	15,0	0,4	0,8
Låsteam	2021	90,0	50,0	15,0	65,0	0,6	0,7
Kungslås	2022	20,0	18,9	1,2	20,1	0,9	1,0
Sectragon	2022	50,0	48,2	9,7	57,9	1,0	1,2
JOCAB	2022	4,0	2,3	0,5	2,8	0,6	0,7
<b>Genomsnitt</b>		<b>27,8</b>	<b>17,5</b>	<b>5,3</b>	<b>20,7</b>	<b>0,6</b>	<b>0,8</b>
<b>Median</b>		<b>20,0</b>	<b>8,0</b>	<b>5,0</b>	<b>15,0</b>	<b>0,6</b>	<b>0,7</b>

### I dagsläget består Koncernen av 11 olika dotterbolag<sup>5</sup>.

Befintliga dotterbolag inom Koncernen

**TCECUR**

**11 ST.  
DOTTER-  
BOLAG  
INOM  
KONCERNEN**



<sup>1</sup>TC Connect förvärv RA Kommunikationsteknik AB (RAKOM)

<sup>2</sup>Mysec förvärv Larmator

<sup>3</sup>AWT förvärv Comex

<sup>4</sup>TC Connect förvärv JOCAB

<sup>5</sup>Mysec och Automatic Alarm har gått samman

Källa: TCECUR

TCECURs dotterbolag verkar inom tre affärssegment, vilka är Säker kommunikation samt Nationella- och Globala säkerhetssystem.

#### Urval av kunder Säker Kommunikation



**Säker Kommunikation** – tillhandahåller design och systemintegration för trådlös röst- och datanätverkskommunikation, samt högkvalitativ service och underhåll för professionella användare inom offentliga institutioner och andra verksamheter av samhällskritisk karaktär. Detta inkluderar exempelvis energiföretag som ställer höga krav på säkerhet och kontinuerlig tillgänglighet. TCECURs dotterbolag TC Connect Sverige, TC Connect Norge och RF Coverage är verksamma inom detta affärssegment.

#### Urval av kunder Nationella Säkerhetssystem



**Nationella Säkerhetssystem** – erbjuder en omfattande tjänsteportfölj som består av utveckling, design, integration, installation, professionell service och kontinuerligt underhåll av säkerhetstekniska lösningar för såväl offentliga myndigheter som privata företag. Denna inkluderar helhetslösningar som omfattar digitala passersystem, lås, inbrottslarm, brandsäkerhet, kameraövervakning samt larmövervakning. Affärsområdet utgörs av Mysec, Sectragon, Automatic Alarm, Kungslås, Låsteam och Lamport.

#### Urval av kunder Globala Säkerhetssystem

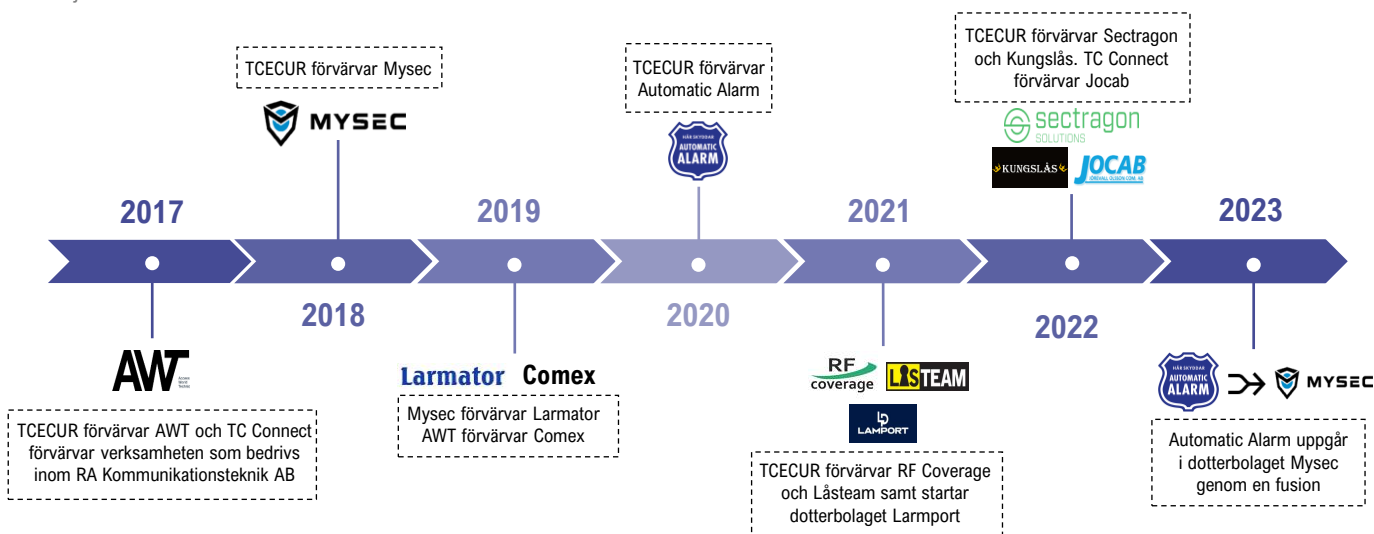


**Globala Säkerhetssystem** – erbjuder, likt affärsområdet Nationella säkerhetssystem, ett heltäckande tjänsteutbud som innefattar utveckling, design, integration, installation, samt högkvalitativ professionell service och underhåll av säkerhetstekniska lösningar till globala organisationer med höga krav på tillförlitliga säkerhetslösningar. Helhetslösningarna innefattar digitala passersystem, lås, inbrottslarm, kameraövervakning och "one access" för global övervakning. Dotterbolagen AWT och Sectragon International är verksamma inom affärsområdet Globala säkerhetssystem.

Bolagets kunder, både inom privat och offentlig sektor, erbjuds komplexa och skräddarsydda helhetslösningar där en kombination av tjänster integreras för att möta de specifika behoven. Kundenpassade och verksamhetskritiska säkerhetssystem, i kombination med en hög teknikhöjd, bidrar till höga byteskostnader, då byte av säkerhetssystem är en kostsam och tidskrävande process. En central beståndsdel i Bolagets affärsmodell är dess förmåga att etablera långvariga relationer med kunderna, vilket medför att kundbasen har ett starkt förtroende för TCECUR när det gäller att kontinuerligt möta efterfrågan på komplexa och sofistikerade säkerhetslösningar. TCECURs skräddarsydda och komplexa säkerhetslösningar samt långvariga relationer leder till en *sticky* affärsmodell. Vid utgången av år 2023 uppgick ca 10 % av Koncernens omsättning av återkommande intäcker i form av service- och underhållsavtal (SoU) samt avtalsbundna intäcker genom Koncernens automatiska larmförmedlingstjänst, där merparten är hänförlig till affärssegmentet Säker Kommunikation. Även om endast 10 % av nettoomsättningen är av återkommande karaktär leder de långvariga och starka relationerna i regel till uppdaterade avtal och därmed en ökad grad av föutsägbara intäktsströmmar, tillika kassaflöden.

De förvärvade bolagen får ta del av TCECURs decentraliserade organisationsstruktur och behåller i hög utsträckning sin autonomi.

Tidslinje över händelser mellan åren 2017-2023



Källa: TCECUR

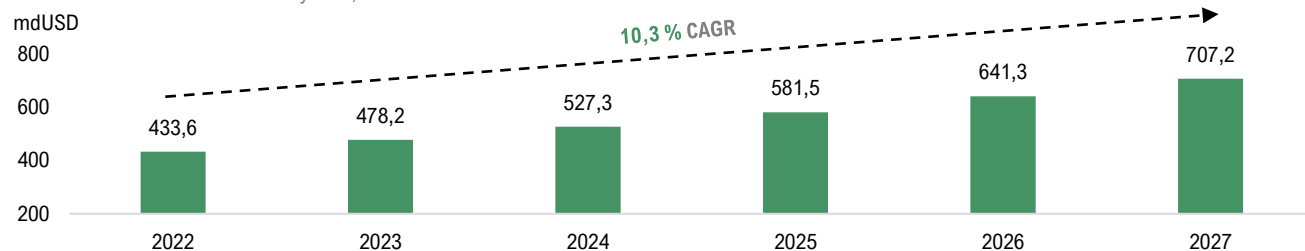


### Tillväxten i säkerhetsmarknaden drivs av flera faktorer

Marknadstillväxten för säkerhetslösningar förväntas drivas av flera faktorer, bl.a. ett ökat behov av att skydda individer såväl som egendom och data, ökad medvetenhet hos konsumenter och säkerhetshänsyn, högre betalningsvilja, ökad efterfrågan på användning av trådlös teknik och en större användning av IoT-baserade lösningar. Den ökade förekomsten av stöldbrott, av både fysisk karaktär såväl som av data och information, har lett till ett större behov av säkerhetssystem. Företag investerar idag stora belopp för att skydda känslig data och deras anställda, t.ex. blir användandet av åtkomstkontrollsystem och biometriska säkerhetssystem allt vanligare. Sådana säkerhetslösningar förhindrar obehörig åtkomst och därigenom kan egendom och även människor skyddas från oönskade händelser. Enligt MarketsandMarkets (2022) förväntas den globala marknaden för säkerhetslösningar växa från ca 434 mdUSD år 2022 till ca 707 mdUSD år 2027, motsvarande en årlig tillväxttakt (CAGR) om 10,3%.<sup>1</sup>

### Flera faktorer driver marknadstillväxten och trenden pekar på att allt mer högteknologiska säkerhetssystem efterfrågas.

Globala marknaden för säkerhetssystem, 2022-2027E



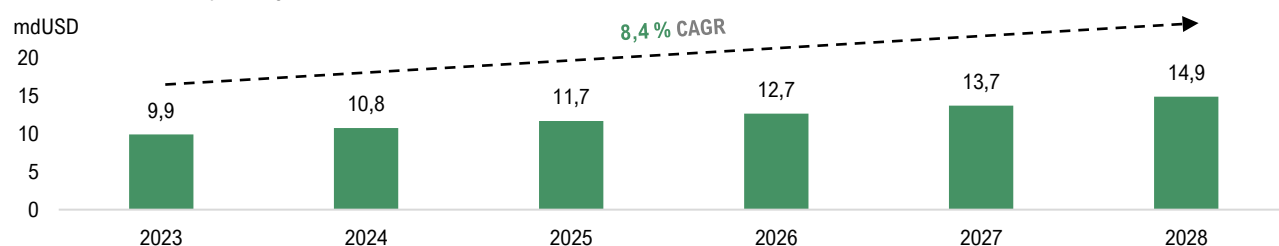
Källa: MarketsandMarkets, 2022

Den globala marknaden för trådlösa säkerhetssystem förväntas växa årligen (CAGR) med ca 12,6 % under perioden 2023 till 2030, för att nå ett marknadsvärde om 132 mdUSD år 2030.<sup>2</sup> Marknadstillväxten drivs av ökad efterfrågan på säkerhetsåtgärder, ökad användning av IoT-lösningar och nya möjligheter att applicera trådlös teknik. Nya tekniska framsteg, som bidrar till att utveckla kostnadseffektiva säkerhetssystem, kan stimulera marknadstillväxten ytterligare. Trådlösa säkerhetssystem har flera applikationsområden och kan bl.a. bidra med en högre säkerhet för kritiska infrastrukturprojekt.

Marknaden för passer- och kontrollsystem förväntas nå ett värde om ca 15 mdUSD år 2028, motsvarande en årlig tillväxttakt (CAGR) om 8,4 %.<sup>3</sup> Marknadstillväxten drivs bl.a. av den globalt växande efterfrågan på säkerhetslösningar, tekniska framsteg och ny användning av trådlös teknik i säkerhetssystem samt ökad användning av IoT-baserade säkerhetssystem.

### Efterfrågan på säkra passersystem väntas öka, och med tekniska framsteg kan nya lösningar erbjudas.

Globala marknaden för passersystem, 2023-2028E



Källa: MarketsandMarkets, 2023

Enligt MarketsandMarkets uppskattas marknaden för videoövervakning växa från 53,7 mdUSD år 2023 till 83,3 mdUSD år 2028.<sup>4</sup> Implementering av videoanalys, ökad installation av videoövervakningssystem, användning av molnbaserade tjänster för centraliserad data, användning av högupplösta kameror och behovet av fysisk säkerhet anges som de viktigaste faktorerna för marknadstillväxten.

<sup>1</sup>MarketsandMarkets, 2022, Public Safety and Security Market by Component - Global Forecast to 2027

<sup>2</sup>Consegic Business Intelligence, 2023, Wireless Security System Market Forecast 2023-2030

<sup>3</sup>MarketsandMarkets, 2023, Access Control Market by Offering - Global Forecast to 2028

<sup>4</sup>MarketsandMarkets, 2023, Video Surveillance Market by Offering - Global forecast to 2028

Var vänlig ta del av våra ansvarsbegränsningar i slutet av rapporten

Den digitala tillväxten resulterar i ökade krav på säkerhet och tillförlitlighet, där samhället och företag investerar stora resurser i lösningar för identifikation, verifikation, kontroll- och passersystem, övervakning, styrning av kommunikation m.m. Marknaden för säkra kommunikationslösningar är omfattande och innefattar allt från telekom och säkerhet till bevakning och värdehantering.

Biometrisk teknologi kan effektivisera processer och resultera i kostnadsreduceringar för organisationer. Beroende på vilken typ av biometrisk lösning som används, bedöms dessa befinna sig i olika skeden av produktlivscykeln. IMARC Group (2023) prognostiserar att biometrimarknaden kommer att växa med ca 17,4 % årligen (CAGR) från år 2023 till år 2028, för att då nå ett marknadsvärde om ca 87,4 mdUSD.<sup>1</sup>

### Beroende på biometrilösning förväntas olika tillväxttakter framgent.

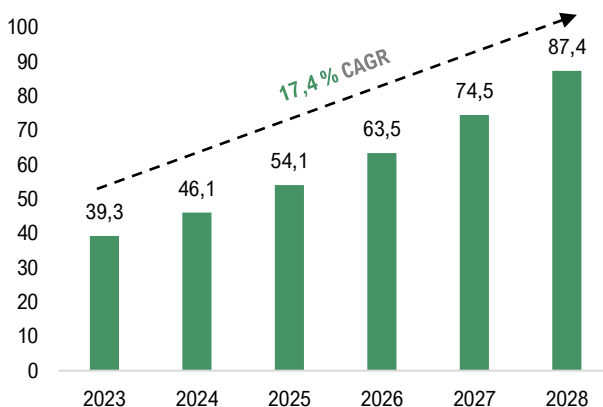
Produktlivscykel för biometrisk teknologier i detaljhandelssektor



Källa: TCECUR och Analyst Groups illustration

### Den generella biometrimarknaden förväntas fortsätta växa.

Globala biometrimarknaden, 2023-2028  
mdUSD



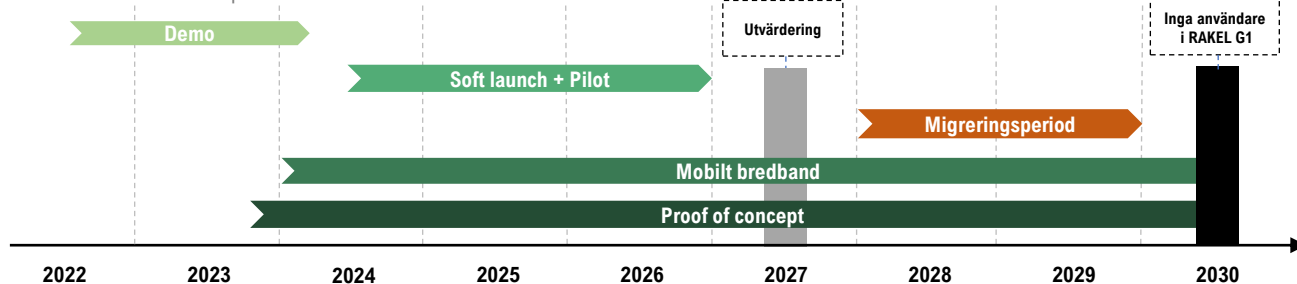
Källa: IMARC Group, 2023

I Sverige finns RAKEL, vilket är ett nationellt system för räddningstjänsten, med över 600 anslutna organisationer. RAKEL, vilket är TC Connect Sveriges huvudmarknad, har Myndigheten för Samhällsskydd och Beredskap (MSB) lämnat ett förslag till Regeringen om att ta fram ett nytt system; RAKEL G2, för att på så vis få ett modernare system som förutom tal kan hantera realtidsöverföring av större mängder data och rörliga bilder, t.ex. från en insats inom räddningstjänsten. Mellan åren 2024-2040 förväntas de totala investeringarna uppgå till 11,2 mdSEK, vilka omfattar etablering av systemet och utrullning av ett eget nät samt reinvesteringar som en del av livscykelhanteringen.

I en rapport från februari år 2021 skriver MSB att de planerar för en stegvis implementering som gör det möjligt att successivt migrera från RAKEL G1 till RAKEL G2, vilket följts upp med en slutredovisning av planerings- och förberedandeuppdraget som presenterades av MSB och Trafikverket den 1 februari år 2023. Nya tjänster och funktioner ska testas, införas och kan börja användas när de blir tillgängliga, utan att behöva vänta tills hela infrastrukturen är färdig. Detta möjliggör kontinuerlig förbättring av robusthet, tillgänglighet och täckning utifrån aktuella behov och tillgängliga resurser. TCECUR har redan idag många av de lösningar som kommer att efterfrågas, vilket placerar Koncernen i en gynnsam position för att fortsätta vinna marknadsandelar.

### Nästa generations RAKEL förväntas vara en tillväxt drivare och en viktig marknad för TC Connect Sverige framgent.

MSB:s kommunicerade tidsplan för RAKEL G2

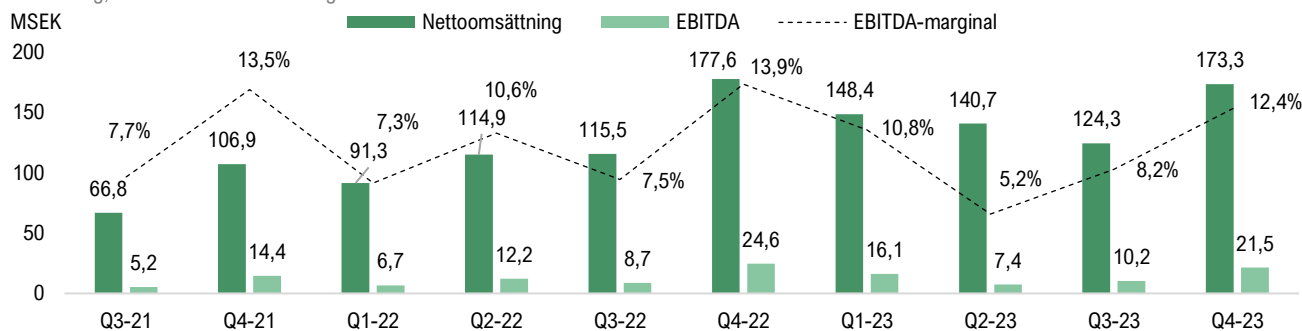


Källa: MSB, 2023, Raket G2 utredningsuppdrag och planering

För helåret 2023 uppgick nettoomsättningen till 586,6 MSEK, motsvarande en tillväxt om 17,5 %. Den historiska tillväxten kan härledas från organisk utveckling såväl som genomförda förvärv, och enbart sett till den organiska tillväxten uppgick denna till 10,5 % under år 2023, vilket är strax över Koncernens långsiktiga målsättning om 10 %. Vid utgången av Q4-23 uppgick de årliga återkommande intäkterna till 60,1 MSEK, vilket utgör 10,2 % av Koncernens nettoomsättning LTM och representerar en tillväxt om 19 % Y-Y. Koncernens EBITDA-marginal minskade från 10,5 % år 2022 till 9,4 % år 2023 och på EBIT-nivå minskade marginalen från 5,4 % till 4,3 %. Värt att belysa är dock att Koncernen belastats av omstruktureringskostnader om 4,7 MSEK, hänförligt till VD-byte och sammanslagningen mellan Mysec och Automatic Alarm. Justerat för dessa kostnader uppgick EBITDA-marginalen till 10,2 %, vilket är något lägre än föregående år. Vid utgången av Q4-23 uppgick den samlade orderstocken till 186,6 MSEK, vilket ger en indikation på att efterfrågan fortfarande är närvarande. Affärsområdet Globala Säkerhetssystem orderstock uppgick till 15,1 MSEK, en drastisk minskning Y-Y, då den uppgick till 27,6 MSEK, vilket förklaras av att en rad projekt är under slutförande och behöver färdigställas innan kunderna ifråga tar nästa steg i utrullningen. Således finns det goda förutsättningar att orderstocken återhämtar sig snabbt när projekten färdigställs.

### Med god organisk tillväxt, i kombination med ytterligare förvärv, fortsätter TCECUR att bredda sin marknadsposition och generera lönsam tillväxt.

Omsättning, EBITDA och EBITDA-marginal

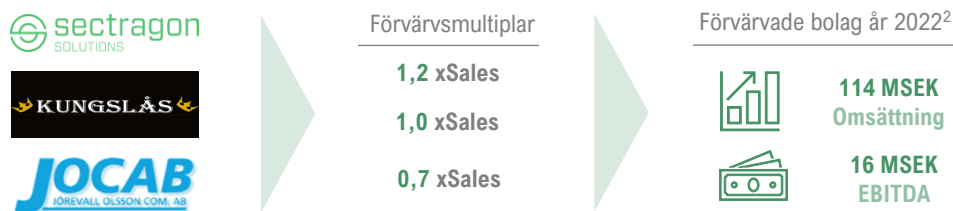


Källa: TCECUR

TCECUR har mellan åren 2018-2023 uppvisat en genomsnittlig årlig nettoomsättningstillväxt om 25,6 %, vilken har drivits dels organiskt, dels genom förvärv. Sedan noteringen år 2017 har TCECUR, tillsammans med dotterbolagen, genomfört 11 förvärv. Likt vi tidigare kommunicerat har vi räknat med att TCECUR kommer att fortsätta förvärva bolag, vilket t.ex. visade sig under maj år 2022 när Kungslås och Sectragon förvärvades. Under september år 2022 förvärvade dessutom TC Connect Sweden samtliga aktier i Jörevall & Olsson Communication AB ("JOCAB"). Till följd av svårigheter att prognostisera när i tiden nya förvärv kan komma att ske, exakt hur dessa ser ut och hur köpeskillningarna finansieras och struktureras, väljer Analyst Group att exkludera nya potentiella förvärv i gjorda prognoser. Givet TCECURs finansiella förutsättningar, räknar vi med att förvärv sker, där tillkommande dotterbolag således får ses som en extra option avseende gjorda prognoser. TCECUR har ett bevisat *track record* av lyckade förvärv, vilket illustreras tydligt i den finansiella utvecklingen för bl.a. AWT och Mysec som varit en del av Koncernen sedan 6 år respektive 5 år. AWT och Mysec har mellan åren 2018 och 2022 ökat nettoomsättningen med en genomsnittlig årlig tillväxttakt om 18,6 %, respektive 19,6 %<sup>1</sup>, samtidigt som de bibehållit lönsamheten. Detta tyder på att TCECURs affärsmodell om att identifiera lönsamma bolag med stark entreprenöriell ledning, förvärva och sedan låta dem fortsätta växa organiskt och utvecklas inom en decentraliserad koncernstruktur, på ett tydligt vis burit frukt.

### TCECUR fortsatte exekvera på sin uttalade förvärvsstrategi under år 2022, då tre förvärv genomfördes.

TCECURs tre genomförda förvärv under år 2022



Källa: TCECUR

<sup>1</sup>Data hämtat från Alla Bolag

<sup>2</sup>Data hämtat från Alla Bolag

### Omsättningsprognos

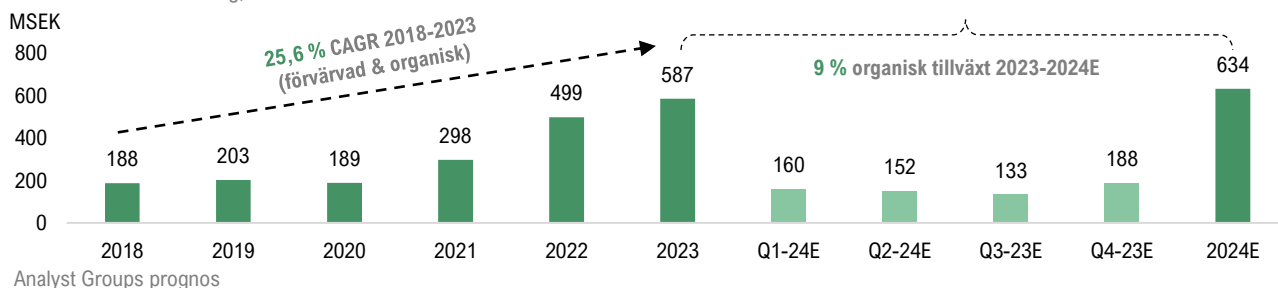
8 %  
OMSÄTTNINGSS-  
TILLVÄXT 2024E

För år 2023 uppgick som nämnt Koncernens rapporterade omsättning till 586,6 MSEK. Givet att TCECUR fortsatt kan hantera rådande/kommande marknadsklimat på ett framgångsrikt vis, estimerar vi att försäljningen kan stiga med 8 % under år 2024 för att då uppgå till 633,5 MSEK. Tillväxten förväntas delvis drivas av den strukturella medvinden inom den globala säkerhetsmarknaden, där de primära drivkrafterna är ökade upplevda hot i samhället och den tekniska utvecklingen som medför ökad digitalisering. Utöver att TCECUR förväntas rida på den strukturella tillväxtvågen, förväntas även en realisering av nuvarande orderbok, uppskalning av tidigare ordrar och nya tillkommande affärsmöjligheter bidra till tillväxt framgent. Exempel på organisk geografisk expansion är dotterbolaget AWTs etablering i Norge (Q4-22) och Finland (Q1-23), där AWT växer tillsammans med en av deras större kunder, en amerikansk elbilstillverkare, som expanderat kraftigt i Norden. Inom samma tema ser Analyst Group med tillförsikt på Sectragon International AB:s framtida resa, som, likt AWT, till en början förväntas växa tillsammans med en större global nyckelkund.

Den svagare konjunkturen till trots, som präglats av stigande inflation och räntor samt en allt högre osäkerhet i vår omvärld, har TCECUR visat motståndskraft och följaktligen gett prov på en affärsmodell av ocyklisk karaktär. Med anledning av TCECURS erbjudande av verksamhetskritiska säkerhetslösningar, vilka väntas bibehålla en stadig efterfrågan oberoende av konjunkturläget, estimerar Analyst Group en stabil omsättningstillväxt under de kommande åren, vilket återspeglas i den förväntade årliga nettoomsättnings-tillväxten (CAGR) under perioden 2023-2026, som estimeras uppgå till 9 %.

#### TCECUR förväntas rida på den strukturella tillväxtvågen inom säkerhetsmarknaden.

Estimerad nettoomsättning, Base scenario



### Brutto- och rörelsekostnader

52,6 %  
BRUTTOMARGINAL  
2026E

Under år 2023 uppgick TCECURS bruttomarginal till 50,6 %, vilket är en förbättring i jämförelse med år 2022, då den uppgick till 50,2 %. Kommande år estimeras bruttomarginalen öka succesivt, för att år 2026 uppgå till 52,6 %. Detta förväntas drivas av interna effektiviseringar och kostnadssynergier, bl.a. i termer av gemensamma inköp. I takt med att Koncernen vuxit sig större de senaste åren, både organiskt och genom förvärv, har TCECUR utökat marknadspositionen, vilket Analyst Group bedömer leder till en bättre förhandlingsposition gentemot grossister avseende inköpspriser. Ett exempel på en åtgärd som förväntas stärka lönsamheten för Koncernen som helhet är sammanslagningen mellan Mysec och Automatic Alarm. Framöver förväntar Analyst Group att Koncernen fortsatt kommer att fokusera på lågt hängande frukter som steg för steg kan stärka lönsamheten.

Dotterbolagen inom Koncernen verkar inom olika förgreningar av säkerhetsmarknaden, där det varierade produkt- och tjänstebudet innebär att lönsamheten skiljer sig mellan företagen. Dotterbolagen uppvisade varierande EBIT-marginaler år 2022, där Kungslås sticker ut på uppsidan med en marginal om 22,6 %, medan LåsTeam hade ett tuffare år och vände till förlust på rörelsenivå. År 2022 stärktes Koncernen i samband med förvärven av Sectragon och Kungslås, vilket förväntas bana väg för starkare marginaler framgent, givet de förvärvade bolagens lönsamhet. Värt att ha i åtanke är att lönsamheten till viss mån fluktuerat inom de olika dotterbolagen under de senaste åren, exempelvis inom LåsTeam, där dotterbolaget uppvisade en rörelsemarginal mellan 4,4 % – 6,6 % under perioden 2019-2021, för att sedan sjunka till -0,1 % år 2022. Således ger nedan tabell en indikation om de olika lönsamhetsnivåerna inom Koncernen, och Analyst Group bedömer att det finns god potential att stärka lönsamheten inom samtliga bolag, men framför allt inom de bolag vars rörelsemarginal fluktuerar kring låga ensiffriga tal.

Nedan tabell illustrerar de varierande rörelsemarginalerna inom de olika dotterbolagen.

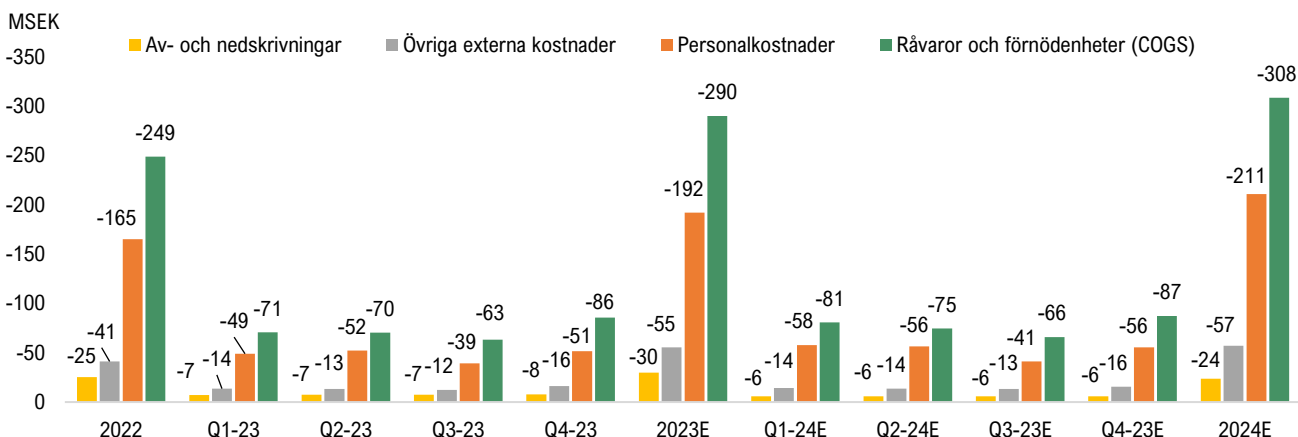
Affärsområde	Säker Kommunikation		Nationella Säkerhetssystem					Globala Säkerhetssystem
Dotterbolag <sup>1</sup> 2022 (MSEK) <sup>2</sup>	TC Connect Sverige	RF Coverage	Mysec	Sectragon	Automatic Alarm	Kungslås	LåsTeam	AWT
Nettoomsättning	38,0	43,0	67,0	83,4	43,7	26,8	103,9	52,4
EBIT	3,3	5,3	4,63	8,85	1	6,05	-0,1	0,3
EBIT-marginal	8,7%	12,3%	6,9%	10,6%	2,3%	22,6%	-0,1%	0,6%

PERSONAL  
ESTIMERAS  
UTGÖRA STÖRST  
ANDEL AV DE  
FASTA  
KOSTNADERNA

På rörelsenivå är det personalkostnader som utgör störst andel av kostnadsbasen, vilka LTM uppgår till 191,8 MSEK, motsvarande ca 33 % av Koncernens omsättning. I takt med att TCECURs dotterbolag kan fortsätta öka sin försäljningsvolym räknar vi med att företagen kommer vilja att skala upp sin personalstyrka. Med hänsyn till vikten av att balansera sitt rörelsekapital rätt tror vi dock att detta, relativt den förväntade försäljningstillväxten för respektive dotterbolag, kommer ske i en något försiktigare takt, framför allt synligt under perioden 2025-2026. Ackumulerat på koncernnivå blir detta tydligt sett till vår prognos för, där vi för helåret 2024 estimerar att personalkostnaderna står för 33,3 % av omsättningen, vilket således är i nära linje med tidigare rapporterade nivåer. Utöver detta estimeras Koncernens övriga externa kostnader, t.ex. lokalhyra, IT-tjänster, konsultarvoden, legala kostnader etc. utgöra en relativt konstant andel av intäkterna (~9-10%). I våra prognoser för TCECUR presenteras dotterbolagens rörelsekostnader på koncernnivå, vilket innebär att dotterbolagens separata räkenskaper således har konsoliderats. Vid konsolidering implementerar vi inga synergieffekter på koncernnivå, då dessa till viss del redan tagits hänsyn till i prognoser för respektive dotterbolag. Gemensamma *overhead*-kostnader för Koncernen inkluderas dock i prognoserna. Viktigt att påpeka, då TCECUR delvis växer genom nya förvärv, är att kostnader hänförliga till dessa bokas in på *overhead*-nivå. Det i sig är helt naturligt, och så länge det tillkommande värdet från förvärv överstiger dessa kostnader (vilket de rimligen bör göra), kommer Koncernens marginal att stiga.

#### Utöver COGS förväntas personalkostnader utgöra en större andel av Koncernens totala kostnadsbas.

Prognostiserade rörelsekostnader, Base scenario



Analyst Groups prognos

12,5 %  
EBITDA-  
MARGINAL  
2026E

Sammanfattningsvis estimerar Analyst Group att TCECUR omsätter 633,5 MSEK år 2024, motsvarande en organisk tillväxt om 9 % jämfört med omsättningen om 586,6 MSEK under år 2023, med en EBITDA-marginal uppgående till 10,3 % i ett Base scenario. Mellan åren 2023-2026 estimeras en genomsnittlig årlig nettoomsättningstillväxt (CAGR) om 9 %. Framöver förväntas kostnadssynergier realiseras genom ökade inköpsvolymerna till mer fördelaktiga villkor samt genom operationella effektiviseringar inom Koncernen, vilket väntas ligga till grund för en marginalexpansion framgent, vilket återspeglas sig i den estimerade EBITDA-marginalen som väntas stiga från 9,4 % år 2023 till 12,5 % år 2026. Under perioden förväntas TCECUR genomföra ytterligare förvärv, vilket i sådant fall skulle innebära att prognoserna kommer justeras.

<sup>1</sup>Dotterbolagen Sactragon International, Lamport och TC Connect Norge saknas i tabellen

<sup>2</sup>Data hämtat från Alla Bolag

För att ge värderingen perspektiv undersöks en peer-grupp bestående av svenska bolag med liknande förvävsstrategier. Det råder vissa skillnader mellan bolagen, och även om TCECUR inte faller inom ramen för en renodlad serieförvärvare, finns gemensamma drag avseende affärsmodellen att identifiera och förvärva företag, vilka sedan får verka under frihet i en decentraliserad koncernstruktur. Det som särskiljer TCECUR mest i jämförelse med peer-gruppen är Koncernens relativt låga börsvärde, förutom det faktum att TCECUR är det enda bolaget som är verksamt inom säkerhetsbranschen. Detta blir särskilt tydligt när vi jämför TCECUR med exempelvis Indutrade och Lifco, vilka vardera består av över 200 operativa dotterbolag. Trots att bolagen verkar inom olika branscher och det råder stor storleksdiskrepans, anser Analyst Group att det finns tydliga likheter mellan bolagens uttalade förvävsstrategier och decentraliserade organisationsstrukturer, varför jämförelsegruppen anses vara relevant.

Nyckeltal (LTM)	Lagercrantz	Addtech	Indutrade	Lifco	Volati	Sdiptech	Bravida	Instalco	B&B	CB Tech	Genomsnitt	Median	TCECUR
Börsvärde	32 094	62 906	99 970	125 818	8 295	9 641	17 615	9 529	5 202	643	37 171	13 628	290
Enterprise Value	34 511	67 698	107 717	136 451	10 593	13 151	19 808	12 990	6 720	814	41 045	16 479	336
Omsättningstillväxt Y-Y	18,1%	16,3%	17,8%	13,5%	00,6%	37,5%	11,9%	18,4%	0,6%	12,0%	14,7%	14,9%	17,5%
Bruttomarginal	39,1%	31,1%	34,7%	44,2%	38,6%	61,5%	14,9%	50,3%	47,8%	40,5%	40,3%	39,8%	50,6%
EBITDA-marginal	20,6%	16,0%	18,0%	25,5%	12,8%	23,8%	7,9%	9,9%	13,4%	10,8%	15,9%	14,7%	9,4%
ROIC	15,2%	16,5%	13,5%	14,8%	07,3%	6,0%	12,2%	8,6%	4,7%	18,8%	11,8%	12,9%	3,9%
Omsättningshastighet	0,9	1,3	1,0	0,7	1,2	0,5	1,2	1,3	0,8	1,4	1,0	1,1	1,1
Soliditet	38%	38%	46%	45%	34%	43%	34%	32%	38%	35%	38,1%	37,7%	48%
Nettoskuld/EBITDA	1,5	1,5	1,4	1,7	2,3	3,1	0,9	2,4	2,4	1,7	1,9	1,7	0,8
EV/S	4,3	3,4	3,4	5,6	1,4	2,7	0,7	0,9	1,4	0,9	2,5	2,1	0,6
EV/EBITDA	20,9	21,0	18,8	21,9	10,6	11,5	8,5	9,2	10,5	8,0	14,1	11,0	6,1
EV/EBIT	28,4	27,8	25,9	28,7	16,7	15,7	11,5	14,4	18,3	11,9	19,9	17,5	13,3
Marknadsdata				Multiplar				Estimerad tillväxt				Lönsamhet	
Företag <sup>1</sup>	Marknadsvärde (MSEK)	Nettoskuld (MSEK)	EV (MSEK)	EV/Sales 2024E	EV/Sales 2025E	EV/EBITDA 2024E	EV/EBITDA 2025E	EV/EBIT 2024E	EV/EBIT 2025E	Oms. CAGR 2023A-2025E	EBITDA CAGR 2023A-2025E	EBITDA-marginal 2024E	EBITDA-marginal 2025E
Lagercrantz	32 094	2 417	34 511	4,2	3,9	20,4	18,7	27,7	25,2	5,7%	5,7%	20,7%	15,3%
Addtech	62 906	4 792	67 698	3,3	3,3	21,7	21,4	27,7	27,0	1,4%	-0,9%	15,3%	12,1%
Indutrade	99 970	7 747	107 717	3,3	3,2	18,6	17,7	24,3	23,1	3,3%	3,1%	17,9%	13,7%
Lifco	125 818	10 633	136 451	5,3	4,9	21,4	19,3	27,9	25,3	6,2%	6,6%	25,0%	19,5%
Volati	8 295	2 298	10 593	1,3	1,2	9,9	8,7	15,2	12,9	7,0%	10,1%	12,9%	9,2%
Sdiptech	9 641	3 510	13 151	2,4	2,2	10,6	9,5	12,8	10,8	11,5%	10,1%	22,8%	20,3%
Bravida	17 615	2 193	19 808	0,7	0,7	8,6	8,4	11,7	11,0	0,9%	0,7%	7,8%	6,0%
Instalco	9 529	3 461	12 990	0,9	0,9	8,9	8,5	13,9	12,1	2,3%	4,1%	10,1%	7,2%
Bergman & Beving	5 202	1 518	6 720	1,4	1,4	10,1	9,4	17,6	16,1	1,7%	5,6%	14,0%	8,5%
Christian Berner Tech	643	171	814	0,8	0,8	7,0	6,7	10,6	9,9	3,6%	8,8%	11,9%	8,1%
75:e percentilen	72 172	5 531	77 703	3,6	3,4	20,7	18,8	27,7	25,2	6,4%	9,1%	21,2%	16,4%
<b>Genomsnitt, peers</b>	<b>37 171</b>	<b>3 874</b>	<b>41 045</b>	<b>2,4</b>	<b>2,2</b>	<b>13,7</b>	<b>12,8</b>	<b>19,0</b>	<b>17,4</b>	<b>4,4%</b>	<b>5,4%</b>	<b>15,8%</b>	<b>12,0%</b>
<b>Median, peers</b>	<b>13 628</b>	<b>2 939</b>	<b>16 479</b>	<b>1,9</b>	<b>1,8</b>	<b>10,3</b>	<b>9,4</b>	<b>16,4</b>	<b>14,5</b>	<b>3,4%</b>	<b>5,7%</b>	<b>14,7%</b>	<b>10,6%</b>
25:e percentilen	7 522	2 024	9 625	0,9	0,9	8,8	8,5	12,6	10,9	1,6%	2,5%	11,5%	7,9%
<b>TCECUR</b>	<b>290</b>	<b>46</b>	<b>336</b>	<b>0,5</b>	<b>0,5</b>	<b>5,2</b>	<b>4,2</b>	<b>8,1</b>	<b>5,8</b>	<b>8,5%</b>	<b>20,2%</b>	<b>10,3%</b>	<b>11,5%</b>

Samtliga jämförelsebolag är större än TCECUR i termer av börsvärde, vilket motiverar en värderingsrabatt. Däremot förväntas TCECUR uppvisa en starkare tillväxt, då Koncernen förväntas växa nettoomsättningen med 8,5 % CAGR och EBITDA-resultatet med 20,2 % CAGR mellan år 2023-2025, vilket kan ställas i relation till peer-gruppens median, som väntas uppvisa en årlig omsättningstillväxt om 3,4 % samt 5,7 % CAGR på EBITDA-nivå. Trots att TCECUR har lägre EBITDA-marginal än majoriteten av jämförelsebolagen, vittnar den högre förväntade EBITDA-tillväxten i relation till den förväntade nettoomsättningstillväxten om en potentiell marginalexpansion framgent. Ur den förväntade tillväxten kan man skönja TCECURs motståndskraftiga samt verksamhetskritiska produkt- och tjänsteerbjudande, vilket bör tas i beaktning vid värderingen. Den estimerade nettoomsättningstillväxten om 8,5 % (CAGR) reflekterar TCECURs ocykliska verksamhet, till följd av att Koncernens potentiella intäktsströmmar, tillika kassaflöden, förväntas vara mer resistenta mot sämre konjunkturstider än många av jämförbara bolag, där cykliska industribolag väger tungt. Det går dock inte att utesluta att den rådande konjunkturen kan komma att påverka TCECUR, även om detta ännu inte varit fallet.

Sett till lönsamhet uppvisar TCECUR en högre bruttomarginal (50,6 %) jämfört med både genomsnitts- (40,3 %) och medianbolaget (39,8 %). Däremot besitter TCECUR en större kostnadskostym på rörelsenivå, vilket gör att EBITDA-marginalen om 9,4 % understiger jämförelsebolagen, där genomsnittet (medianen) uppgår till 15,9 % (14,7 %). Den lägre lönsamheten motiverar således en lägre multipl.

Ytterligare ett lönsamhetsmått att ta i beaktning är ROIC, vilket visar på hur effektivt företaget genererar avkastning i förhållande till det investerade kapitalet, och även om TCECUR uppvisar en lägre ROIC LTM än jämförbara bolag, bör Koncernens förväntade marginalexpansion lyftas i sammanhanget, då den operativa hävstången förväntas leda till starkare nyckeltal framgent. Lägre ROIC motiverar en lägre multipl, allt annat lika, men om Koncernen lyckas exekvera på uttalad strategi och realisera kostandssynergierna kan en högre lönsamhet och därmed en högre multipl vara motiverad i framtiden.



Slutligen uppvisar TCECUR en starkare balansräkning, vilket Koncernens Nettoskuld/EBITDA (0,8x) samt soliditet (48 %) vittnar om, vilket kan jämföras med medianen som uppvisar Nettoskuld/EBITDA om 1,7x samt ca 38 % soliditet. Peer-gruppen värderas till en genomsnittlig forward EV/EBITDA multipel om 13,7x på 2024 års estimat (median 10,3x), samtidigt som TCECUR värderas till 5,2x på Analyst Groups prognoser för år 2024, vilket vi anser är en för konservativ värdering.

### Sammanfattning av relativvärdering

Sammantaget förväntas TCECUR växa såväl nettoomsättning som EBITDA i snabbare takt än peers under kommande år, och Koncernen besitter för närvarande en starkare balansräkning, vilket är faktorer som motiverar en premie. Dock är TCECUR ett väsentligt mindre bolag sett till börsvärde, och i kombination med den lägre lönsamhetsprofilen anser Analyst Group att TCECUR bör handlas till en rabatt i förhållande till peers. Däremot anser Analyst Group att rabatten bör mildras av, dels ovan nämnda faktorer, samt av TCECURs starka marknadsposition, bevisade förvärvshistorik, långvariga kundrelationer och skräddarsydda kundlösningar som resulterar i en *sticky* affärsmodell. Detta leder till en tillämpad målmultipel om EV/EBITDA 9,8x på 2024 års prognos, motsvarande en rabatt om 5 % i relation till peers (median). Givet den applicerade målmultipeln, estimerat EBITDA-resultat om 65,2 MSEK år 2024, samt en diskonteringsränta om 12,7 %, härleds ett potentiellt nuvärde om 55,2 kr per aktie. Likt tidigare har hänsyn tagits till estimerad kapitalstruktur gällande skuldsättning, tillgänglig kassa och utestående aktier.

**55,2 KR**  
PER AKTIE I  
ETT BASE  
SCENARIO

### Diskonterad kassaflödesanalys (DCF)

Den upprättade relativvärderingen kompletteras med en diskonterad kassaflödesanalys för att ytterligare underbygga värderingen. Den explicita prognosperioden i DCF-modellen sträcker sig fram till år 2026, följt av en normaliserad period mellan åren 2027-2032 och slutligen en terminalperiod. Den organiska nettoomsättningstillväxten estimeras uppgå till en CAGR om 9,0 % under den explicita prognosperioden, för att sedan avta och uppvisa en CAGR om 4,6 % under normaliseringsperioden. Avslutningsvis har en tillväxttakt om 2 % applicerats under terminalperioden. TCECUR förväntas expandera EBITDA-marginal från 9,4 % år 2023 till 12,5 % år 2026, vilket estimeras utgöra den stabiliserade EBITDA-marginalen under normaliseringsperioden. Diskonteringsräntan (WACC) väntas uppgå till 12,7 % och utifrån de framtida diskonterade fria kassaflödena härleds ett värde om 65,2 kr per aktie. Även om DCF-värderingen inte indikerar exakt samma värde som relativvärderingen, ser vi den ändå som relevant för att ge ytterligare stöd till värderingen.

DCF Input	
Nettoomsättning, CAGR 2023-2026E	9,0%
Nettoomsättning, CAGR 2027-2033E	4,6%
Skattesats	20,6%
Terminaltillväxt	2,0%
WACC antaganden	
Risikfri ränta	2,5%
Avkastningskrav	8,4%
Levered Beta	0,82
Small-cap riskpremie	3,8%
Cost of Equity	13,2%
Andelen lån	13%
<b>WACC</b>	<b>12,7%</b>
Värdering sammanfattning	
Nuvärde fria kassaflöden	372,8
Terminalvärde	304,7
<b>Enterprise Value</b>	<b>677,5</b>
Nettoskuld	45,8
<b>Börsvärde</b>	<b>631,7</b>
Antal aktier (miljontal)	9,7
<b>Värde per aktie</b>	<b>65,2</b>

### Effekten av mindre justeringar i terminaltillväxt, WACC och antagen EBITDA-marginal under normaliseringsperioden.

Känslighetsanalys DCF, TCECUR

		Terminaltillväxt					Långsiktig EBITDA-marginal						
		0,0%	1,0%	2,0%	3,0%	4,0%	10,5%	11,5%	12,5%	13,5%	14,5%		
WACC	10,7%	73,6	77,6	82,5	88,6	96,6	WACC	10,7%	69,8	76,2	82,5	88,8	95,1
	11,7%	66,2	69,3	73,0	77,5	83,2		11,7%	61,9	67,5	73,0	78,5	84,0
	12,7%	60,0	62,4	<b>65,2</b>	68,7	72,9		12,7%	55,5	60,4	<b>65,2</b>	70,1	75,0
	13,7%	54,7	56,6	58,9	61,5	64,7		13,7%	50,2	54,5	58,9	63,2	67,5
	14,7%	50,2	51,7	53,5	55,6	58,0		14,7%	45,8	49,6	53,5	57,4	61,3

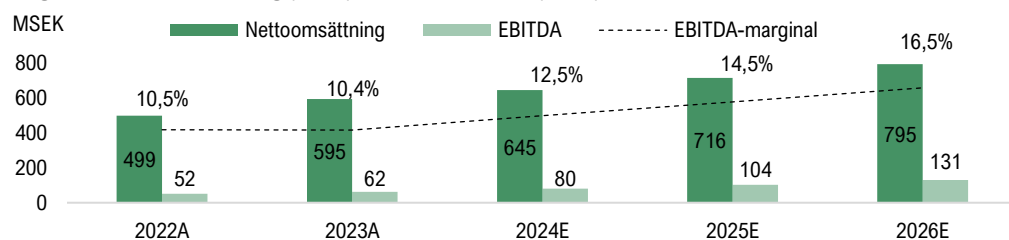
### Bull scenario

I ett Bull scenario förväntas TCECURs nuvarande dotterbolag utvecklas i en snabbare takt än väntat. Drivarna till en ökad tillväxt är en högre efterfrågan från marknaden, där dotterbolagens befintliga, och potentiellt nya, produktmix får större genomslagskraft. AWT gynnas av god tillväxt i biometrimarknaden och företagets befintliga referenskunder kan underlätta införsäljning till nya kunder. Det kan antas att även dotterbolagen gynnas av varandras kundnätverk i större utsträckning, dvs., en högre grad av försäljningssynergier kan uppstå. Koncernens nya initiativ förväntas bli lyckosamma, dels genom ökad försäljning av produkten som adresserar larmmarknaden och de hål som uppstår när 2G- och 3G-näten stängs ner, dels genom ökad tillväxt från Sectragon International AB:s expansion tillsammans med globala nyckelkunder. Sammanslagningen mellan Mysec och Automatic Alarm förväntas leda till ett starkare värdeerbjudande, vilket ytterligare bidrar. TC Connect-bolagen förväntas få medvind från ett ökat behov av att uppdatera befintliga system, och dotterbolagen RF Coverage, LåsTeam, Kungslås och Sectragon bidrar även till en större intäktsbas samt ökad rörelsemarginal. Med tanke på den högre förväntade omsättningen och EBITDA-tillväxten jämfört med Base scenariot, samt den högre förväntade lönsamhetsutvecklingen, anser Analyst Group att en tillämplig målmultiplikation i linje med peer-gruppens median är motiverad i ett Bull scenario. Givet en målmultiplikation om EV/EBITDA 10,3x på 2024 års prognos erhålls ett potentiellt nuvärde om 73,1 kr per aktie. Likt tidigare har hänsyn tagits till estimerad kapitalstruktur gällande skuldsättning, tillgänglig kassa och utestående aktier.

**73,1 KR**  
PER AKTIE I  
ETT BULL  
SCENARIO

#### En högre efterfrågan av befintlig, och potentiellt nya, produktmix bidrar till ökad lönsamhet.

Prognostiserad nettoomsättning (MSEK) och EBITDA-resultat (MSEK), Bull scenario



Analyst Groups prognos

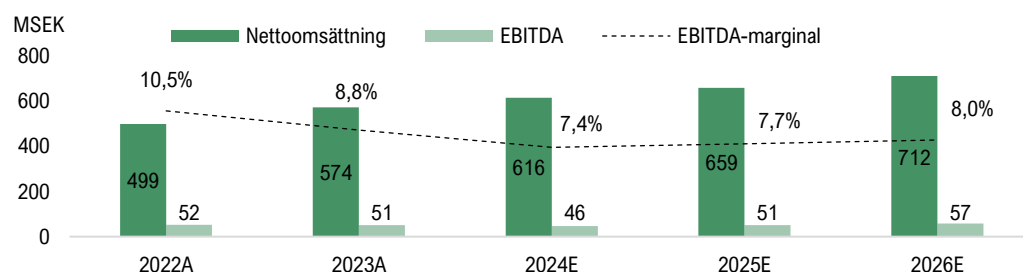
### Bear scenario

Färre kundprojekt av bolagsspecifika anledningar, samt en avmattad efterfrågan från dotterbolagens kunder, hade påverkat tillväxten och värderingen negativt. I ett Bear scenario förväntas några av dotterbolagen brottas med lönsamhetsproblem och ökad resursbrist, vilket i kombination med den fasta kostnadsbasen påverkar marginalerna negativt, vilket i sin tur kan komma att hämma utvecklingen av TCECUR-aktien. Lägre förväntad tillväxt och en pressad marginal kan leda till att lönsamhetsmålet revideras eller skjuts fram i tiden, vilket följaktligen skulle kunna resultera i ökad skepsis från marknaden och således spegla sig i värderingen. Baserat på en applicerad multiplikation om EV/EBITDA 7x på 2024 års estimerade EBITDA-resultat härleds ett potentiellt nuvärde per aktie om 25,2 kr i ett Bear scenario. Likt tidigare har hänsyn tagits till estimerad kapitalstruktur gällande skuldsättning, tillgänglig kassa och utestående aktier.

**25,2 KR**  
PER AKTIE I  
ETT BEAR  
SCENARIO

#### Ifall konjunkturen försämras och investeringsviljan minskar kan det ha en negativ effekt på TCECUR.

Prognostiserad nettoomsättning (MSEK) och EBITDA-resultat (MSEK), Bear scenario



Analyst Groups prognos

**Jacob Philipson, VD TCECUR Sweden AB**

Jacob har en examen i företagsekonomi från Bryssels Universitet och har varit verksam i både stora och små mjukvarubolag i Europa, såväl som i Asien och Australien. Jacob började sin karriär med Ericsson Hewlett-Packard (EHPT), där han bl.a. hade försäljningsansvar för Sydostasien. Under början av 2000-talet arbetade Jacob för Oracle och hade globalt ansvar för ett telekomsegment. Under 2010-talet var Jacob VD i 8 år för Datscha AB, ett SaaS-bolag inom den kommersiella fastighetsbranschen, vilket Jacob drev till försäljning till amerikanska Real Capital Analytics (RCA) 2019. Jacob har även tidigare varit VD på QBank, Partner i Stronghold Invest och haft styrelseuppdrag i en rad SaaS-bolag. Jacob äger **56 331** aktier.

**Liselott Byström, CFO**

Liselott tillträdde som CFO under september 2020, hon har en magisterexamen i ekonomi. Hon kommer närmast från rollen som Head of Group Business Control och Planning på Cavotec, som är en industrikoncern listad på Stockholmsbörsen. Liselott äger **17 589** aktier.

**Per Asplund, VD Mysec**

Per Asplund har gedigen erfarenhet av försäljning och affärsutveckling inom säkerhetsbranschen. Bland annat som vice VD och affärsområdeschef på Nordic Alarm inom Lagercrantz-koncernen. Per Asplund ersatte Toste Hedlund som på eget initiativ övergår till att jobba vidare med försäljningen på Mysec samt som VD för TCECURs dotterbolag Lampport. Per äger **0** aktier.

**Per Lindstrand, VD AWT**

Per är civilingenjör från Kungliga Tekniska Högskolan med inriktning datasäkerhet. Han har sedan 2012 drivit AWT och under dessa år erhållit en gedigen kunskap om avancerade säkerhetssystem, främst med fokus på komplexa, globala lösningar som Tyco Software House CCURE och Honeywell Pro-Watch för kärnkraftverk, investmentbanker, industrier, IT- bolag och läkemedelsbolag. Under sin tid på AWT har företaget genomfört installationer i Norden, England, Nederländerna, Tyskland och Frankrike. AWT har även lyckats uppnå den högsta certifieringsnivån, Platinum, som integratör för Honeywell. Per äger **161 000** aktier.

**Robert Birgersson, VD TC Connect Sweden**

Robert är VD för svenska dotterbolaget TC Connect Sweden. Han har arbetat i över 15 år på företag främst inom kundnära verksamhetsområden, vilket resulterat i att han byggt upp ett brett nätverk och etablerat ett gott anseende hos både kunder och leverantörer. Robert har även erfarenhet som inköpare på Ericsson och marknads- och försäljningsansvar på mindre företag. Han har en ekonomiutbildning från Örebro Universitet. Robert äger **1 250** aktier.

**Harald Bergby, VD TC Connect AS Norge**

Harald var tidigare marknads- och försäljningsdirektör och är nu VD i bolaget. Harald har en lång erfarenhet i TC Connect och har sedan år 2000 arbetat inom försäljning och teknik. Med en lång och nära relation med marknaden, kunder och leverantörer har han goda förutsättningar för att driva bolaget framåt. Harald äger **30 959** aktier.



#### Jonas Blom, VD RF Coverage

Jonas är en av grundarna till RF Coverage AB som startade år 2012. Jonas har sedan mitten av 1990-talet primärt arbetat med försäljnings- och ledningsfunktioner inom telekom- och IT segmentet. Jonas har som utbildningsgrund tekniskt 4-årig utbildning på gymnasiet samt diplomerad marknadsekonom på IHM Business School. Jonas äger **45 561** aktier.



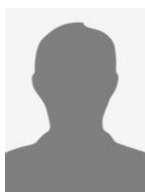
#### Klas Ingemarsson, VD LåsTeam

Klas Ingemarsson var med och grundade LåsTeam Sverige AB år 2000 och har arbetat i säkerhetsbranschen sedan 1997. Klas har erfarenhet av säkerhetsbranschen inom områden som installation, projekt- och företagsledning. Övriga nuvarande befattningar: Styrelseledamot i Lundastenen AB, Styrelseledamot och VD i Säkerhetscenter i Borås AB, Styrelseledamot och VD i Säkerhetsgrinden i Borås Fastighets AB. Klas äger **102 265** aktier via bolag.



#### Andreas Bergström, VD Automatic Alarm

Andreas har varit VD på Automatic Alarm i över 10 år, och har dessförinnan erfarenhet som bl.a. Project Manager på Securitas, Key Account Manager (KAM) på G4S och Account Manager samt servicetekniker på Falck. Andreas äger **148 170** aktier privat och via bolag.



#### Niclas Söderström, VD Sectragon

Niclas började sin anställning på Sectragon AB i ett tidigt skede av företagets utveckling, där han initialt fokuserade på att bygga upp bolagets B2B-segment. Denna roll utvecklades sedan till att omfatta en mer övergripande ansvarsroll inom bolaget, vilket gav honom möjlighet att bidra till dess strategiska och operativa utveckling som verksamhetschef, för att sedan överta rollen som VD under 2023. Niclas äger **0** aktier.



#### Anton Juric, VD Sectragon International

Efter gymnasiet och ett år i Kina påbörjade Anton dubbla kandidatprogram vid Stockholms universitet (juridik samt företagsekonomi) och hade som ambition att arbeta med affärsjuridik. I stället för att göra klart studierna så grundade han i slutet på 2015 Sectragon AB tillsammans med Niklas Lindgren. Det som började som ett projekt växte och är idag ett av branschens snabbast växande och mest lönsamma säkerhetsföretag. Anton äger **216 387** aktier via bolag.



#### Toste Hedlund, VD Lamport

Toste Hedlund är en av medgrundarna till Mysec. Han är entreprenör i grunden och har jobbat inom säkerhetsbranschen sedan 1987. Toste är behörig ingenjör inom brandlarm och inbrottslarm, med fokus på försäljning och projektledning. Under Tostes tid i Mysec har företaget utfört stora entreprenader åt aktörer som ICA, ARLA, Stockholms Stad, flera kommuner, en större svensk klädkedja m.fl. Toste äger **0** aktier.



#### Marcus Hellström, VD Kungslås

Marcus har en omfattande erfarenhet från säkerhetsbranschen både i Sverige och Norge. Han kommer senast från AXS Nordic AB och har tidigare arbetat på Certego AS och ASSA ABLOY Opening Solutions AB. Han har en gedigen erfarenhet som sträcker sig från faktisk låsmontering till försäljning, rådgivning, projektering och teknisk support. Marcus innehar även ett Mästarbrev inom låsmedyrket. Marcus äger **0** aktier.

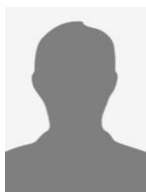
## Ole Oftedal, Styrelseordförande TCECUR Sweden AB



Ole har lång erfarenhet som företagsledare och entreprenör, där han har bakgrund som både styrelseordförande och VD i privata och börsnoterade bolag. Före sitt uppdrag i TCECUR AB har han bl.a. haft ledande befattningsroller i bolag som Cabonline, Miroi, Televentures, Proffice/Dfind, Industrial Partner Permira, Fritidsresor, Linjebuss och Nordstjernen. Han har dessutom varit involverad i projekt relaterade till riskkapitalbolag som EQT, IK och Nordic Capital. Ole har en utbildning som Civilekonom från Handelshögskolan i Stockholm. Ole var VD för TCECUR mellan 2017-2020, samt tillförordnad VD under 2023.

Ole äger **275 173** aktier.

## Håkan Blomdahl, Styrelseledamot TCECUR Sweden AB



Civilekonom från Handelshögskolan i Stockholm samt civilingenjör i teknisk fysik från Kungliga Tekniska Högskolan i Stockholm. Håkan är även styrelseordförande i Arbona AB, VD Triega AB. Andra styrelseuppdrag inkluderar bland annat Norvida Holding AB, Triona AB och Katinla AB.

Håkan Blomdahl är styrelseordförande i Arbona AB som äger **2 362 143** aktier, varav Håkan äger **61,3 %** av kapitalet i Arbona AB.

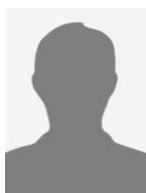
## Martin Zetterström, Styrelseledamot TCECUR Sweden AB



Martin är utbildad civilingenjör och civilekonom samt har erfarenhet från bl.a. McKinsey & Co, Nordstjernen, B&B Tools och som VD för Bright Group i Sverige. Martin är idag VD på Arbona. Han har jobbat såväl som ägare och styrelseledamot, samt i operativa befattningar i små och medelstora bolag.

Martin äger **850** aktier.

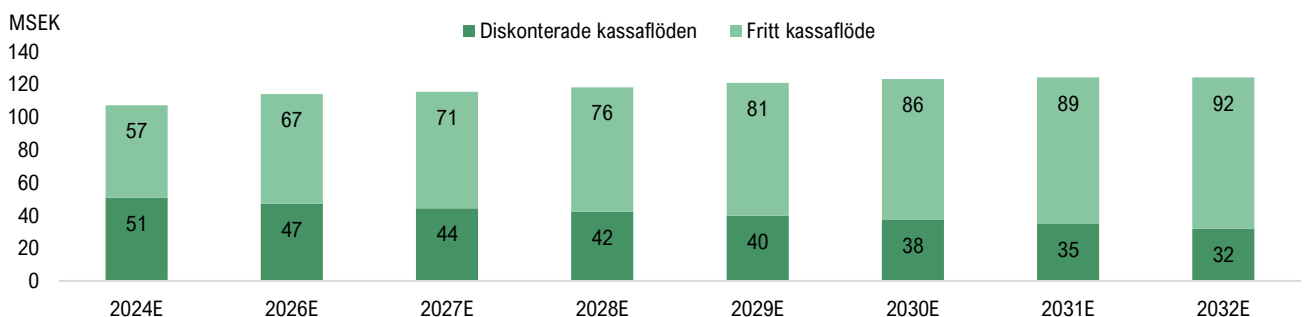
## Jonas Arvidsson, Styrelseledamot TCECUR Sweden AB



Civilingenjörsexamen samt en doktorsexamen i maskinelement från LTH. Jonas har bred erfarenhet som VD och är idag CEO/Koncernchef på One-Nordic. Han har genom åren haft olika styrelseuppdrag för bland annat Lantmännen, IFK Kristianstad, BTJ System, Sydsvenska handelskammaren och Malmö högskola.

Jonas äger **0** aktier.

Resultaträkning, Base scenario, TSEK	2021A	2022A	2023A	2024E	2025E	2026E				
Nettoomsättning	298 040	499 335	586 589	633 516	690 533	759 586				
Övriga rörelseintäkter	5 698	7 803	5 443	7 602	8 286	9 115				
<b>Totala intäkter</b>	<b>303 738</b>	<b>507 138</b>	<b>592 032</b>	<b>641 118</b>	<b>698 819</b>	<b>768 701</b>				
Råvaror och förnödenheter (COGS)	-135 159	-248 754	-289 828	-308 263	-330 828	-360 112				
<b>Bruttoresultat</b>	<b>168 579</b>	<b>258 384</b>	<b>302 204</b>	<b>332 855</b>	<b>367 991</b>	<b>408 589</b>				
Bruttomarginal	54,7%	50,2%	50,6%	51,3%	52,1%	52,6%				
Personalkostnader	-110 770	-165 012	-191 798	-210 644	-226 149	-244 966				
Övriga externa kostnader	-28 803	-41 179	-55 285	-57 016	-62 148	-68 363				
Övriga rörelsekostnader	0	0	0	0	0	0				
<b>EBITDA</b>	<b>29 006</b>	<b>52 193</b>	<b>55 121</b>	<b>65 195</b>	<b>79 694</b>	<b>95 259</b>				
EBITDA-marginal	9,7%	10,5%	9,4%	10,3%	11,5%	12,5%				
Av- och nedskrivningar	-16 000	-25 159	-29 818	-23 818	-21 490	-18 198				
<b>EBIT</b>	<b>13 006</b>	<b>27 034</b>	<b>25 303</b>	<b>41 377</b>	<b>58 204</b>	<b>77 061</b>				
EBIT-marginal	4,4%	5,4%	4,3%	6,5%	8,4%	10,1%				
Ränteintäkter	363	851	2 530	2 534	2 762	3 038				
Räntekostnader	-5 029	-6 479	-10 733	-7 885	-6 611	-5 337				
<b>EBT</b>	<b>8 340</b>	<b>21 406</b>	<b>17 100</b>	<b>36 027</b>	<b>54 355</b>	<b>74 763</b>				
Skatt	-1 497	-3 744	-3 938	-7 422	-11 197	-15 401				
<b>Nettoresultat</b>	<b>6 843</b>	<b>17 662</b>	<b>13 162</b>	<b>28 605</b>	<b>43 158</b>	<b>59 361</b>				
Nettomarginal	2,3%	3,5%	2,2%	4,5%	6,2%	7,8%				
DCF - Base Scenario	Explicit prognosperiod			Normaliserad prognosperiod						Terminal
MSEK	2024E	2025E	2026E	2027E	2028E	2029E	2030E	2031E	2032E	Value
<b>EBIT</b>	<b>41 377</b>	<b>58 204</b>	<b>77 061</b>	<b>92 595</b>	<b>98 690</b>	<b>105 152</b>	<b>110 859</b>	<b>114 455</b>	<b>118 159</b>	<b>120 702</b>
Skatt	20,6%	20,6%	20,6%	20,6%	20,6%	20,6%	20,6%	20,6%	20,6%	20,6%
<b>EBIT (1-skatt)</b>	<b>32 854</b>	<b>46 214</b>	<b>61 187</b>	<b>73 520</b>	<b>78 360</b>	<b>83 490</b>	<b>88 022</b>	<b>90 877</b>	<b>93 818</b>	<b>95 837</b>
+ Avskrivningar	23 818	21 490	18 198	9 000	9 000	9 000	9 000	9 000	9 000	9 000
- Capex	-9 000	-9 000	-9 000	-9 000	-9 000	-9 000	-9 000	-9 000	-9 000	-9 000
Förändringar i rörelsekapital	8 879	-3 045	-3 581	-2 612	-2 395	-2 539	-2 243	-1 413	-1 455	-999
<b>Fritt kassaflöde</b>	<b>56 550</b>	<b>55 659</b>	<b>66 804</b>	<b>70 908</b>	<b>75 965</b>	<b>80 951</b>	<b>85 779</b>	<b>89 464</b>	<b>92 363</b>	<b>94 838</b>
WACC	12,7%	12,7%	12,7%	12,7%	12,7%	12,7%	12,7%	12,7%	12,7%	12,7%
Diskonteringsperiod	0,91	1,91	2,91	3,91	4,91	5,91	6,91	7,91	8,91	8,91
Diskonteringsfaktor	0,90	0,80	0,71	0,63	0,56	0,49	0,44	0,39	0,34	0,34
<b>Diskonterade kassaflöden</b>	<b>50 724</b>	<b>44 293</b>	<b>47 164</b>	<b>44 415</b>	<b>42 214</b>	<b>39 911</b>	<b>37 520</b>	<b>34 717</b>	<b>31 799</b>	<b>304 707</b>

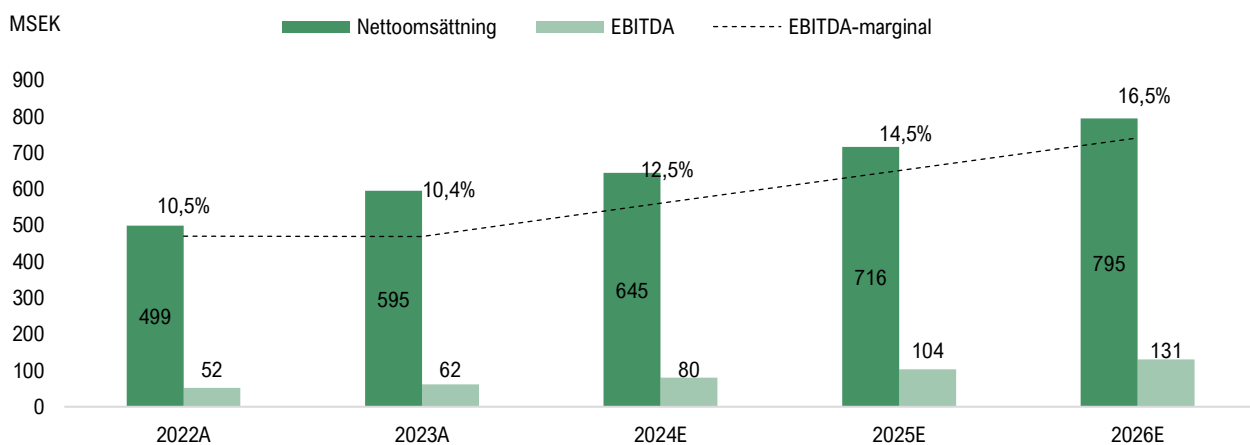




Balansräkning, Base scenario, TSEK	2021A	2022A	2023A	2024E	2025E	2026E
<b>Tillgångar</b>						
<b>Anläggningstillgångar</b>	189 512	264 966	260 478	251 555	249 016	249 402
Immateriella anläggningstillgångar	15 982	15 834	15 377	18 675	18 537	18 767
Materiella anläggningstillgångar	33 855	39 254	47 363	37 550	27 736	17 923
Nyttjanderättstillgångar	19 672	16 885	13 257	13 257	13 257	13 257
Uppskjutna skattefordringar	0	0	0	0	0	0
Övriga långfristiga fordringar	<b>259 021</b>	<b>336 939</b>	<b>336 474</b>	<b>321 036</b>	<b>308 546</b>	<b>299 348</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>						
<b>Omsättningstillgångar</b>	23 632	33 233	35 993	46 451	49 851	54 264
Varulager	81 255	109 126	113 604	138 853	151 350	166 485
Kundfordringar	1 677	1 895	961	2 404	2 621	2 883
Aktuella skattefordringar	7 396	15 533	5 140	19 707	21 481	23 629
Övriga fordringar	7 618	8 961	17 973	11 369	12 392	13 631
Upparbetad ej fakturerad intäkt	3 673	7 077	8 486	8 979	9 787	10 765
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	57 216	31 538	23 448	60 041	102 028	156 391
Kassa och bank	<b>182 467</b>	<b>207 363</b>	<b>205 605</b>	<b>287 803</b>	<b>349 509</b>	<b>428 047</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>441 488</b>	<b>544 302</b>	<b>542 079</b>	<b>608 839</b>	<b>658 055</b>	<b>727 395</b>
<b>Summa tillgångar</b>	200 977	243 783	261 542	290 147	333 305	392 667
<b>Eget kapital</b>						
<b>Långfristiga skulder</b>	42 142	70 230	48 371	43 534	38 697	33 860
Upplåning kreditinstitut	22 964	25 043	30 726	30 726	30 726	30 726
Skulder avseende nyttjanderättstillgångar	16 650	20 905	19 014	19 014	19 014	19 014
Uppskjutna skatteskulder	0	0	0	0	0	0
Övriga långfristiga skulder	<b>81 756</b>	<b>116 178</b>	<b>98 111</b>	<b>93 274</b>	<b>88 437</b>	<b>83 600</b>
<b>Summa långfristiga skulder</b>						
<b>Kortfristiga skulder</b>	0	0	3 534	0	0	0
Checkräkningskredit	14 400	11 285	17 335	11 557	5 778	0
Upplåning från kreditinstitut	10 377	13 940	16 784	16 784	16 784	16 784
Skulder avseende nyttjanderättstillgångar	25 487	53 706	52 946	63 342	67 978	73 996
Leverantörsskulder	2 367	3 039	2 694	3 856	4 203	4 623
Skatteskulder	44 479	45 771	28 913	58 071	63 297	69 627
Övriga kortfristiga skulder	30 248	18 661	29 544	23 676	25 806	28 387
Fakturerad ej upparbetad intäkt	31 397	37 939	28 496	48 134	52 466	57 713
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	0	0	2 180			
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>158 755</b>	<b>184 341</b>	<b>182 426</b>	<b>225 418</b>	<b>236 313</b>	<b>251 129</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>441 488</b>	<b>544 302</b>	<b>542 079</b>	<b>608 839</b>	<b>658 055</b>	<b>727 395</b>

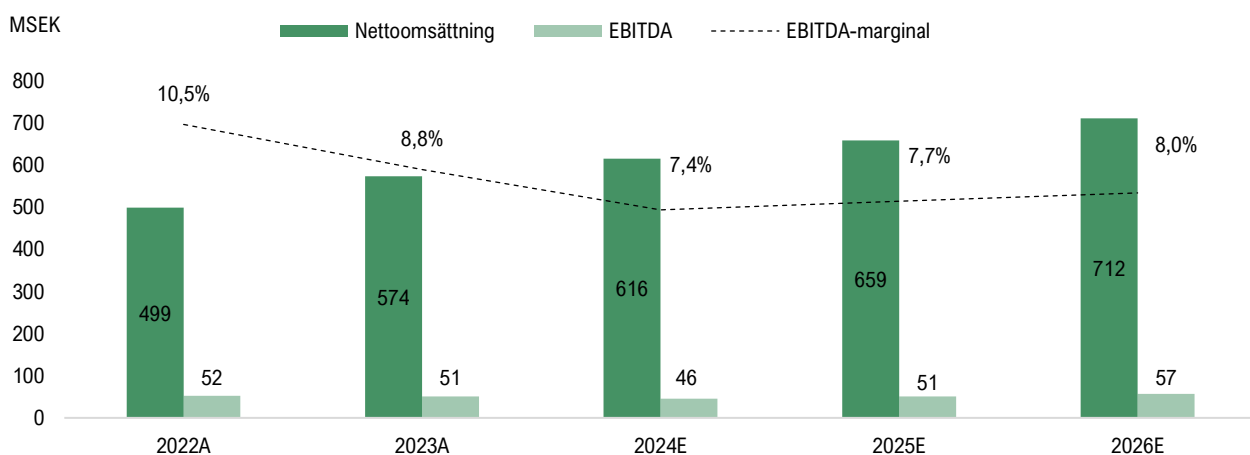
Kassaflödesanalys, Base scenario, TSEK	2021A	2022A	2023A	2024E	2025E	2026E
<b>Den löpande verksamheten</b>						
Rörelseresultat	13 006	27 034	25 303	41 377	58 204	77 061
Jus. För poster som inte ingår i kassaflödet						
Återläggning av avskrivningar	16 000	25 159	29 818	23 818	21 490	18 198
Övriga poster ej kassapåverkande	-2 491	-5 417	-1 353	0	0	0
Erhållen ränta	36	107	309	2 534	2 762	3 038
Erlagd ränta	-3 733	-4 570	-7 506	-7 885	-6 611	-5 337
Betald skatt	-2 067	-1 801	-4 370	-7 422	-11 197	-15 401
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före för. av RK</b>	<b>20 751</b>	<b>40 512</b>	<b>42 201</b>	<b>52 423</b>	<b>64 648</b>	<b>77 560</b>
<b>Förändringar i rörelsekapital</b>						
Ökning/minskning varulager och pågående arbete	-2 943	-7 659	-3 135	-10 458	-3 400	-4 413
Ökning/minskning kundfordringar	-30 198	-14 206	-5 167	-25 249	-12 497	-15 135
Ökning/minskning kortfristiga fordringar	-9 116	-7 670	1 285	-9 899	-3 821	-4 628
Ökning/minskning leverantörsskulder och övriga skulder	45 870	12 988	-1 393	54 484	16 673	20 595
<b>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</b>	<b>3 613</b>	<b>-16 547</b>	<b>-8 410</b>	<b>8 879</b>	<b>-3 045</b>	<b>-3 581</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>24 364</b>	<b>23 965</b>	<b>33 791</b>	<b>61 302</b>	<b>61 603</b>	<b>73 978</b>
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>						
Förvärv av dotterbolag	-52 515	-54 487	-5 682	0	0	0
Teckningsoptioner	7 260	412	3 262	0	0	0
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-4 451	0	-2 714	-2 000	-2 000	-2 000
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-998	-2 158	-4 812	-8 560	-7 000	-7 000
Investeringar i finansiella tillgångar	0	14	0	0	0	0
Försäljning av immateriella anläggningstillgångar	49	207	0	0	0	0
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	561	396	247	0	0	0
<b>Kassaflöde från den investeringsverksamheten</b>	<b>-50 094</b>	<b>-55 616</b>	<b>-9 699</b>	<b>-10 560</b>	<b>-9 000</b>	<b>-9 000</b>
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>						
Nyemission	55 477	0	0	0	0	0
Nyemissionskostnader	-3 187	-37	0	0	0	0
Förändring av skulder till kreditinstitut - factoring	0	0	0	0	0	0
Upptagna lån	49 500	94 970	0	0	0	0
Amortering av lån	-28 500	-73 525	-15 897	-10 615	-10 615	-10 615
Förändring checkkredit	-2 531	0	3 534	-3 534	0	0
Amortering lån nyttjanderättigheter	-9 643	-16 037	-18 958	0	0	0
Förändring i övriga långfristiga skulder	0	0	0	0	0	0
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>61 116</b>	<b>5 371</b>	<b>-31 321</b>	<b>-14 149</b>	<b>-10 615</b>	<b>-10 615</b>
Likvida medel vid periodens början	21 443	57 216	31 538	23 448	60 041	102 028
Kassaflöde för perioden	4 123	4 123	4 123	36 593	41 987	54 363
Kursdifferens i likvida medel	387	602	-1 046	0	0	0
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>57 216</b>	<b>31 538</b>	<b>23 448</b>	<b>60 041</b>	<b>102 028</b>	<b>156 391</b>

Resultaträkning, Bull scenario, TSEK	2021A	2022A	2023A	2024E	2025E	2026E
Nettoomsättning	298 040	499 335	586 589	645 248	716 225	795 010
Övriga rörelseintäkter	5 698	7 803	5 443	9 679	10 743	11 925
<b>Totala intäkter</b>	<b>303 738</b>	<b>507 138</b>	<b>592 032</b>	<b>654 927</b>	<b>726 969</b>	<b>806 935</b>
Råvaror och förnödenheter (COGS)	-135 159	-248 754	-289 828	-309 132	-335 974	-364 981
<b>Bruttoresultat</b>	<b>168 579</b>	<b>258 384</b>	<b>302 204</b>	<b>345 795</b>	<b>390 994</b>	<b>441 954</b>
Bruttomarginal	54,7%	50,2%	50,6%	52,1%	53,1%	54,1%
Personalkostnader	-110 770	-165 012	-191 798	-207 752	-227 023	-248 021
Övriga externa kostnader	-28 803	-41 179	-55 285	-57 587	-60 341	-63 003
Övriga rörelsekostnader	0	0	0	0	0	0
<b>EBITDA</b>	<b>29 006</b>	<b>52 193</b>	<b>55 121</b>	<b>80 456</b>	<b>103 630</b>	<b>130 930</b>
EBITDA-marginal	9,7%	10,5%	9,4%	12,5%	14,5%	16,5%
Av- och nedskrivningar	-16 000	-25 159	-29 818	-23 818	-21 490	-18 198
<b>EBIT</b>	<b>13 006</b>	<b>27 034</b>	<b>25 303</b>	<b>56 638</b>	<b>82 140</b>	<b>112 732</b>
EBIT-marginal	4,4%	5,4%	4,3%	8,8%	11,5%	14,2%
Ränteintäkter	363	851	2 530	2 581	2 865	3 180
Räntekostnader	-5 029	-6 479	-10 733	-7 885	-6 611	-5 337
<b>EBT</b>	<b>8 340</b>	<b>21 406</b>	<b>17 100</b>	<b>51 334</b>	<b>78 394</b>	<b>110 575</b>
Skatt	-1 497	-3 744	-3 938	-10 575	-16 149	-22 778
<b>Nettoresultat</b>	<b>6 843</b>	<b>17 662</b>	<b>13 162</b>	<b>40 760</b>	<b>62 245</b>	<b>87 796</b>
Nettomarginal	2,3%	3,5%	2,2%	6,3%	8,7%	11,0%



Nyckeltal	2022A	2023A	2024E	2025E	2026E
P/S	0,6	0,5	0,5	0,4	0,4
EV/S	0,7	0,6	0,5	0,5	0,4
EV/EBITDA	6,4	5,4	4,2	3,2	2,6
EV/EBIT	12,4	10,4	5,9	4,1	3,0

Resultaträkning, Bear scenario, TSEK	2021A	2022A	2023A	2024E	2025E	2026E
Nettoomsättning	298 040	499 335	586 589	615 918	659 033	711 755
Övriga rörelseintäkter	5 698	7 803	5 443	6 159	6 590	7 118
<b>Totala intäkter</b>	<b>303 738</b>	<b>507 138</b>	<b>592 032</b>	<b>622 078</b>	<b>665 623</b>	<b>718 873</b>
Råvaror och förnödenheter (COGS)	-135 159	-248 754	-289 828	-302 780	-322 327	-346 333
<b>Bruttoresultat</b>	<b>168 579</b>	<b>258 384</b>	<b>302 204</b>	<b>319 298</b>	<b>343 296</b>	<b>372 540</b>
Bruttomarginal	54,7%	50,2%	50,6%	50,8%	51,1%	51,3%
Personalkostnader	-110 770	-165 012	-191 798	-212 492	-225 719	-241 997
Övriga externa kostnader	-28 803	-41 179	-55 285	-61 129	-66 726	-73 488
Övriga rörelsekostnader	0	0	0	0	0	0
<b>EBITDA</b>	<b>29 006</b>	<b>52 193</b>	<b>55 121</b>	<b>45 677</b>	<b>50 852</b>	<b>57 055</b>
EBITDA-marginal	9,7%	10,5%	9,4%	7,4%	7,7%	8,0%
Av- och nedskrivningar	-16 000	-25 159	-29 818	-23 818	-21 490	-18 198
<b>EBIT</b>	<b>13 006</b>	<b>27 034</b>	<b>25 303</b>	<b>21 860</b>	<b>29 362</b>	<b>38 857</b>
EBIT-marginal	4,4%	5,4%	4,3%	3,5%	4,5%	5,5%
Ränteintäkter	363	851	2 530	2 464	2 636	2 847
Räntekostnader	-5 029	-6 479	-10 733	-7 885	-6 611	-5 337
<b>EBT</b>	<b>8 340</b>	<b>21 406</b>	<b>17 100</b>	<b>16 439</b>	<b>25 387</b>	<b>36 367</b>
Skatt	-1 497	-3 744	-3 938	-3 386	-5 230	-7 492
<b>Nettoresultat</b>	<b>6 843</b>	<b>17 662</b>	<b>13 162</b>	<b>13 052</b>	<b>20 157</b>	<b>28 876</b>
Nettomarginal	2,3%	3,5%	2,2%	2,1%	3,1%	4,1%



Nyckeltal	2022A	2023E	2024E	2025E	2026E
P/S	0,6	0,5	0,5	0,4	0,4
EV/S	0,7	0,6	0,5	0,5	0,5
EV/EBITDA	6,4	6,6	7,4	6,6	5,9
EV/EBIT	12,4	16,1	15,4	11,5	8,7

# Disclaimer

---

## Ansvarsbegränsning

Dessa analyser, dokument eller annan information härrörande AG Equity Research AB (vidare AG) är framställt i informations syfte, för allmän spridning, och är inte avsett att vara rådgivande. Informationen i analyserna är baserade på källor och uppgifter samt utlåtanden från personer som AG bedömer tillförlitliga. AG kan dock aldrig garantera riktigheten i informationen. Alla estimat i analyserna är subjektiva bedömningar, vilka alltid innehåller viss osäkerhet och bör användas varsamt. AG kan därmed aldrig garantera att prognoser och/eller estimat uppfylls. Detta innebär att investeringsbeslut baserat på information från AG eller personer med koppling till AG, alltid fattas självständigt av investeraren. Dessa analyser, dokument och information härrörande AG är avsett att vara ett av flera redskap vid investeringsbeslut. Investerare uppmanas att komplettera med ytterligare material och information samt konsultera en finansiell rådgivare inför alla investeringsbeslut. AG fransäger sig allt ansvar för eventuell förlust eller skada av vad slag det må vara som grundar sig på användandet av material härrörande AG.

## Intressekonflikter och opartiskhet

För att säkerställa Analyst Groups oberoende har Analyst Group inrättat interna regler för analytiker, utöver detta så har alla analytiker undertecknat avtal i vilket de är skyldiga att redovisa alla eventuella intressekonflikter.

Dessa har utformats för att säkerställa att *KOMMISSIONENS DELEGERADE FÖRORDNING (EU) 2016/958 av den 9 mars 2016 om komplettering av Europaparlamentets och rådets förordning (EU) nr 596/2014 vad gäller tekniska standarder för tillsyn för de tekniska villkoren för en objektiv presentation av investeringsrekommendationer eller annan information som rekommenderar eller föreslår en investeringsstrategi och för uppgivande av särskilda intressen och intressekonflikter efterlevs.*

För fullständiga regler för våra analytiker se: <https://www.analystgroup.se/interna-regler-ansvarsbegransning/>

## Bull and Bear- Rekommendationer

Rekommendationerna i form av bull alternativt bear syftar till att förmedla en övergripande bild av Analyst Groups åsikt. Rekommendationerna är utarbetade genom noggranna processer bestående av kvalitativ research och övervägning samt diskussion med andra kvalificerade analytiker.

Definition Bull: Bull är en metafor för en positivt inställd vy på framtiden. Termen används för att beskriva de faktorer som talar för en positiv framtidsutveckling för bolaget

Definition Bear: Bear är en metafor för en pessimistisk inställd vy på framtiden. Termen används för att beskriva de faktorer som talar för en negativ framtidsutveckling för bolaget.

## Övrigt

Denna analys är en så kallad uppdragsanalys. Detta innebär att Analyst Group har mottagit betalning för att göra analysen. Uppdragsgivare **TCECUR Sweden AB** (vidare Bolaget) har inte haft någon möjlighet att påverka de delar där Analyst Group har haft åsikter om Bolaget, framtida värdering eller annat som skulle kunna tänkas utgöra en subjektiv bedömning. De delar som Bolaget har kunnat påverka är de delar som är rent faktamässiga och objektiva.

Analytiker äger inte aktier i Bolaget.

## Upphovsrätt

Denna analys är upphovsrättsskyddad enligt lag och är AG Equity Research AB egendom (© AG Equity Research AB 2014-2024). Delning, spridning eller motsvarande till en tredje part är tillåtet under förutsättning att analysen delas i oförändrad form.