

CirChem (Ticker: CIRCHE)



Fortsätter att sätta nya rekord

CirChem har nyligen presenterat sin Q4-rapport där vi vill betona att det faktum att CirChem lyckas öka sin försäljning med 867 % till 3,5 MSEK under kvartalet, och samtidigt upprätthålla en bibehållen kostnadsmassa, är en mycket anmärkningsvärd prestation. Att Bolaget dessutom fortsätter att leverera kvartal till kvartal sedan den nya ledningsgruppen tillträdde anser vi ingjuter ett stort förtroende. CirChem fortsätter att utvecklas i bra takt, varför vi står fast vid våra tillämpade värderingsantaganden och upprepar vårt motiverade bolagsvärde om 267 MSEK i ett Base scenario, motsvarande 9,2 kr (9,2) per aktie.

▪ Rekordförsäljning och resultat

Under Q4-23 uppgick CirChems nettoomsättning till 3 540 KSEK (366), vilket är en kraftig ökning mot jämförbart kvartal, motsvarande en tillväxt om 867 %. Den rekordhöga försäljningen för ett enskilt kvartal kan även ställas i relation till CirChems försäljning under helåret 2022, vilken uppgick till 591 KSEK, såväl som vårt eget estimat om 1 500 KSEK i ett Base scenario. I kombination med en stabil kostnadsbas bidrog den kraftiga försäljningsökningen till att CirChem kunde rapportera ett EBIT-resultat om -1 601 KSEK (-5 912) vilket, om än negativt, är det bästa resultatet i Bolagets historia för ett enskilt kvartal. Vi har tidigare i vår analys räknat med möjligheten att CirChem ska kunna visa svarta siffror på månadsbasis omkring årsskiftet 2023/2024, där vi ser Q4-rapporten som ett bevis på detta.

▪ Samarbete med ledande aktör inom fordonsindustrin

Tidigare i februari meddelade CirChem att de inlett en pilotstudie i med en ledande aktör inom fordonsindustrin, där syftet är att utvärdera och verifiera kvaliteten och logistiken avseende cirkulär återvinning av lösningsmedel. Fordonsbranschen är generellt trögrörlig, särskilt när det gäller investeringar i nya tekniker och lösningar – exempelvis krävdes det sju månader av granskning och utvärdering av CirChem för att ens komma till nuvarande pilotstudie. Fördelen men denna trögrörlighet är att om CirChem väl kommer inför dörren hos denna aktör, kommer den positionen troligen kunna bibehållas över en längre tid vilket således kan ge upphov till stabila intäktsströmmar. Vidare sänder det en stark signal till övriga branschaktörer. Med en sådan kvalitetsstämpel blir det enklare för CirChem att inleda ytterligare samarbeten.

▪ Stabil finansiell position

CirChems *burn rate* uppgick till ca 1,3 MSEK/månad under Q4-23. Vid ett antagande om en liknande kapitalförbrukning framgent och en kassa om 16,6 MSEK vid utgången av december 2023, skulle CirChem vara finansierade tills Q3-24, allt annat lika. Med det sagt så har CirChem även tillgång till ytterligare skuldfinansiering vilket skulle innebära att CirChem kan vara finansierade längre än så. Vidare hade CirChem per den sista december ca 2 MSEK i kortsiktiga fordringar, vilka under kommande månader kan bidra till att stärka rörelsekapitalet. Med detta i åtanke, samt en förväntan om en fortsatt ökad försäljning, anser vi i linje med tidigare att CirChem har tillräckligt god likviditet för att kunna fortsätta ta viktiga kliv framåt i sin expansion.

VÄRDERINGSINTERVALL 2024 ÅRS ESTIMAT

Bear
2,0 kr

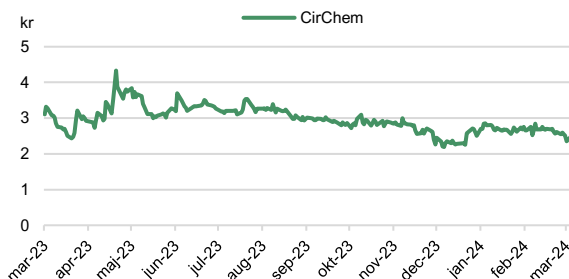
Base
9,2 kr

Bull
12,4 kr

NYCKELDATA

Senast betalt (2024-03-15)	2,4
Antal Aktier (st.)	28 880 619
Market Cap (MSEK)	69,3
Nettokassa(-)/skuld(+)	MSEK -5,1
Enterprise Value (MSEK)	64,2
Lista	Nasdaq First North Growth Market
Kvartalsrapport 1 2024	2024-05-14

KURSENTVECKLING



HUVUDÄGARE (2023-12-31)

Nowo Fund	9,9 %
Anders Wiger	9,7 %
ALMI Invest Fond SI AB	8,8 %
Johan Bergendahl	7,5 %
Avanza Pension AB	5,7 %

PROGNOS (BASE), MSEK	2021	2022	2023	2024E	2025E	2026E
Nettoomsättning	0,1	0,6	5,7	25,2	81,6	165,0
Bruttoresultat¹	2,7	3,0	3,2	13,6	32,6	60,7
Bruttomarginal (adj.) ²	n.a	n.a	34,9%	30,0%	30,0%	30,0%
Rörelsekostnader	-19,5	-22,9	-18,7	-19,8	-23,7	-27,9
EBITDA¹	-16,7	-19,9	-15,6	-6,2	8,9	32,8
EBITDA-marginal ¹	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	10,9%	19,9%
P/S	N/M	N/M	12,1	2,8	0,8	0,4
EV/S	N/M	N/M	11,2	2,5	0,8	0,4
EV/EBITDA	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	7,3	2,0

¹Inkl. aktiverat arbete och övriga intäkter.

²Exkl. aktiverat arbete och övriga intäkter.

Introduktion

Innehållsförteckning

Investeringsidé	3
Bolagsbeskrivning	4
Marknadsanalys	5-6
Finansiell prognos	7-10
Värdering	11
Bull & Bear scenario	12
Ledning & Styrelse	13
Appendix	14-16
Disclaimer	17

OM BOLAGET

CirChem AB ("CirChem" eller "Bolaget") är det enda företaget i Norden som i industriell skala erbjuder cirkulär återvinning av flera olika slags lösningsmedel genom bland annat destillationsteknologi. Bolaget gör det enkelt och lönsamt för industrin att minska sitt klimatavtryck. I CirChems anläggning i Vargön renar och förädlar Bolaget använt lösningsmedel, så att det går att använda på nytt. Återanvändning av lösningsmedel bidrar till både ökad resurs-effektivitet och signifikant minskade koldioxidutsläpp. Dessutom är det ekonomiskt lönsamt för alla parter. Med hjälp av cirkulär kemi bidrar således CirChem till både industrin och klimatet.

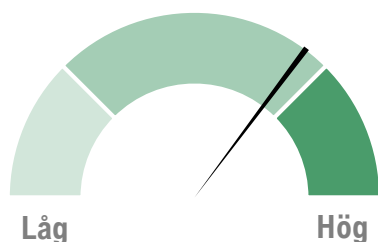
VD OCH ORDFÖRANDE

Verkställande Direktör	Petra Sas
Styrelseordförande	Mats Persson

ANALYTIKER

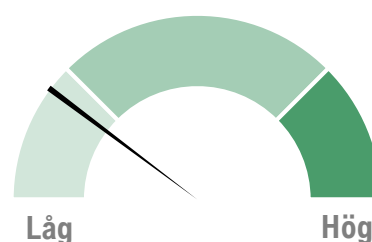
Namn	Patrik Brimedahl
Telefon	+46 70 799 26 12
E-mail	patrik.brimedahl@analystgroup.se

Värde drivare



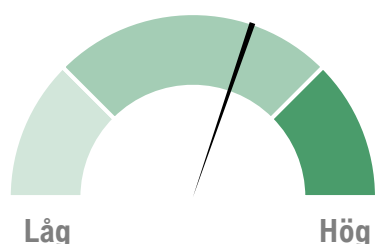
CirChem har en etablerad anläggning på plats med tillstånd att hantera en volym om upp till 20 000 ton per år. Utifrån avtalet med Stena Recycling under november 2022 kan CirChem hantera en årsvolym om upp till 15 000 ton, varpå Bolaget kan öka sitt fokus ytterligare mot att knyta till sig ännu fler kunder, samt skala upp redan befintliga samarbetsavtal. Avtalet med Titab Pac kan resultera i en omsättning om 60 MSEK per år under de närmaste fem åren och utifrån ramavtalet med Gryaab, där vi gjort egna antaganden kring vad som potentiellt kan tillfalla CirChem, ser vi ytterligare 5 MSEK i årligt intäkt bidrag som tänkbart.

Lönsamhet



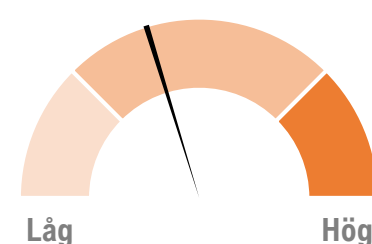
CirChem har under de senaste åren arbetat intensivt med att utveckla och färdigställa sin första anläggning som är uppförd i Vargön, Sverige. Den nuvarande försäljningen är blygsam, om än växande, varför rådande rörelsekostnader ger upphov till ett negativt resultat. Det operativa kassaflödet har dock hanterats väl under de senaste kvartalen, men där framförallt nödvändiga OPEX-investeringar pressar likviditeten. Betyget är baserat på historik och är således inte framåtblickande.

Ledning & Styrelse



Petra Sas som varit styrelseledamot i CirChem sedan en tid tillbaka klev under hösten 2022 in i rollen som interim VD (ordinarie VD sedan december 2023), där vi ser att Petra har erfarenheter som lämpar sig väl nu när CirChem går in i en tillväxtfas. Under 2023 har Petra dessutom köpt aktier vid flertalet tillfällen i CirChem, vilket vi anser sänder en bra signal. Andreas Wadstedt, som har axlat rollen som COO, har mångårig erfarenhet från kemibranschen och processindustrin. Han har tidigare dessutom varit platschef för CirChem, vilket ger honom helt rätt förutsättningar för att kunna optimera anläggningen framgent.

Risk



För CirChem är det viktigt att kunna bygga ut och maximera kapaciteten, såväl som att lyckas sälja större volymer, för att nå lönsamhet. Vi har tidigare kommunicerat att CirChem troligen kommer vara i behov av externt kapital innan *break even* kan nås, vilket blev bekräftat under januari 2023 när den tidigare företrädesemissionen kommunicerades. Genom emissionen tillfördes CirChem 35,1 MSEK vilket bidragit till en betydligt starkare balansräkning. Under juni 2023 beviljades CirChem 12 MSEK i klimatinvesteringsstöd från Naturvårdsverket och kort därpå beviljade ALMI ett grönt lån om 10 MSEK.

Investeringsidé

Inträdesbarriär och inläsningseffekter kan ge CirChem en stark marknadsposition

Marknaden för lösningsmedel är omfattande, bara i Sverige används mer än 1,2 miljoner ton lösningsmedel/år och genom återvinning av dessa kan CirChem spara miljön upp till 150 000 ton koldioxid per fullt utbyggd anläggning. För att sätta detta i perspektiv så motsvarar 150 000 ton ca 30 % av det svenska inrikesflygets totala koldioxidutsläpp. Rådande EU-regleringar ökar trycket på minskad destruktion av kemikalier och kräver att återvinningsteknik måste användas inom bl.a. kemibranschen, om sådan teknik finns tillgänglig. Med den position CirChem har idag, med en redan befintlig anläggning på plats och tillstånd för en kapacitet om 20 000 ton/år, kan det argumenteras för att Bolaget har ett *First Mover Advantage*. Vad som även är intressant att belysa är att branschen kännetecknas av höga inträdesbarriärer då konkurrenter måste designa och optimera nya fungerande anläggningar, samt erhålla nödvändiga tillstånd vilket är en tidskrävande process. Om CirChem kan nyttja sitt försprång och knyta till sig en tillräckligt stor kundgrupp, är det även osannolikt att dessa i efterhand skulle investera resurser i att byta leverantör om de är nöjda med kvaliteten.

First mover
advantage

Regleringar förväntas driva på tillväxten

CirChem är det enda företaget i Norden med en anläggning som kan destillera lösningsmedel för återvinning i industriell skala. Andra etablerade tekniker, såsom *indunstning*, kan inte separera lösningsmedel, vilket gör att CirChems teknik miljömässigt bedöms vara väsentligt bättre än de på marknaden idag existerande lösningarna. Miljöaspekten är därför en stor konkurrensfördel för CirChems lösningar. Kopplat till detta är den sannolika utvecklingen att lagstiftning gör enklare alternativ som indunstning dyrare än idag, bland annat genom skatter såsom koldioxidskatt och andra avgifter, vilket på sikt kommer att försämra dessa tekniska lösningars konkurrenskraft. Eventuella konkurrenter skulle behöva sätta upp en eller flera nya anläggningar om de avser konkurrera med CirChems destillation, vilket är en process på flera år från myndighetsansökan till färdig anläggning. Även om vi ser det som sannolikt att detta kommer att ske i utökad grad inom de närmaste 1,5–2 åren, har CirChem en etablerad position idag, ett ständigt växande operativt *know how* och att Bolaget redan står på rätt sida av lagstiftningar samt regleringar, vilket förstärker möjligheten att utöka det redan befintliga försprånget.

Miljöaspekten
ger CirChem
en stor fördel

Genombrottsavtal med Stena Recycling

Under november 2022 tecknade CirChem ett avtal med Stena Recycling som innefattar rening av löpande insamling av lösningsmedel motsvarande en volym om upp till 15 000 ton per år, där CirChems intäkter genereras i samband med försäljning av det renade återvunna lösningsmedel till industrin. Avtalet säkerställer således att CirChem har tillgång till "insatsvaran", varpå det nu handlar om att maximera befintliga säljavtal.



Har ett flertal kundavtal på plats – och siktar på betydligt fler

Under maj 2022 tecknade CirChem ett treårigt avtal med Swed Handling, en av Sveriges ledande kemikaliedistributörer, om leverans av 100 ton återvunnen aceton per år, vilket innebär att Swed Handling köper in den återvunna acetonen från CirChem och säljer det vidare till industrikunder. Under augusti 2022 utökades samarbetet med Swed Handling genom ytterligare ett treårigt avtal om leveranser av 120 ton återvunnen aceton per år, av en ännu högre renhet än de tidigare avtalade volymerna. Under oktober tecknades även ett avtal med Titab Pac för leverans av 600 ton återvunnet rent lösningsmedel per år, och under december meddelade CirChem att de ingått ett nytt femårigt ramavtal med Titab Pac för leverans av återvunna lösningsmedel vilket, vid fullt utnyttjande, kan medföra intäkter till CirChem om högst 300 MSEK över perioden, motsvarande maximalt ca 60 MSEK per år. CirChem har även vunnit en upphandling och tecknat ramavtal med Gryaab för leverans av lösningsmedel, där ramavtalet, vilket omfattar CirChem och en annan aktör, sträcker sig över fyra år med ett högsta ordervärde om totalt 60 MSEK. Genom avtalet med Stena Recycling, och därefter ramavtalen med Titab Pac och Gryaab, anser vi att CirChem "checkat" 2 av 3 viktiga boxar, varpå det nu handlar om att optimera anläggningen och att CirChem är framgångsrika i sin drift av produktionsanläggningen.



TITAB PAC AB



Prognos och värdering

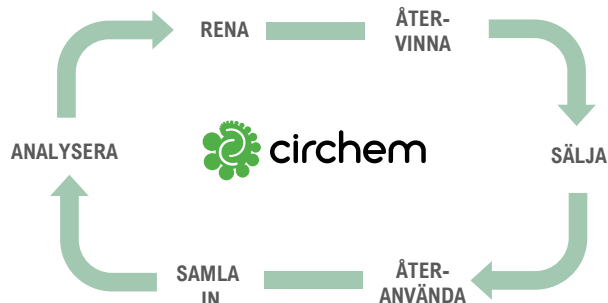
I ett Base scenario estimeras försäljningen stiga från ca 6 MSEK under år 2023 till närmare 165 MSEK år 2026, med ett EBITDA-resultat om ca 33 MSEK. Utifrån en peer-analys, applicerad målmultipel om EV/EBITDA 10 och en riskjustera diskonteringsränta, erhålls i ett Base scenario ett värde per aktie om 9,2 kr på 2024 års prognos. Utifrån den estimerade försäljningsökningen, i kombination med relativt fasta rörelsekostnader, kan CirChem successivt närma sig svarta siffror.

Bolagsbeskrivning

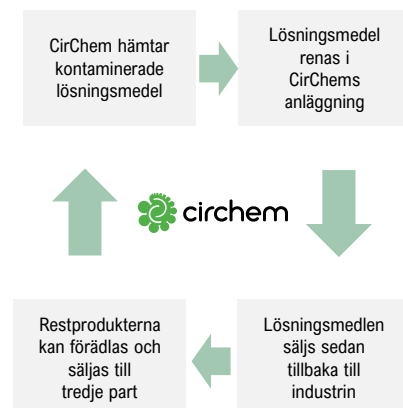
CirChem är ett miljöteknikbolag vars affärsmodell är att återvinna lösningsmedel som idag i huvudsak används av industriföretag vid tillverkning av kemikalier och läkemedel. Användandet av dessa lösningsmedel såsom etanol, aceton, isopropanol m.fl. innebär en kostnad för industriföretagen att förbränna eller upparbeta efter användande, och genom att återvinna dessa lösningsmedel gör CirChem det möjligt att spara pengar åt sina kunder. Dessutom får CirChem en produkt att rena och sälja tillbaka till befintlig kund eller andra företag, genom så kallade cirkulära lösningar. Samtidigt besparas miljön stora utsläpp, varför CirChems affärsmodell därmed gynnar samtliga parter och skapar en "win-win-win"-situation.

CirChems affärsmodell är ekonomiskt gynnsam för både Bolaget och kunden, samt i slutändan även miljön.

Illustrativ bild av CirChems cirkulära affärsmodell



Analyst Groups illustration



Milstolpar

- Påbörja byggnation av första anläggning
- Första färdigställd anläggning i Vargön
- Erhålla miljötillstånd
- Kommersiellt kontrakt om 15 000 årston
- Försäljningsavtal om högst 320 MSEK under avtalsperioden¹
- Maximera Vargöns anläggningskapacitet
- Expandera med fler anläggningar

När industriföretag köper in lösningsmedel från leverantörer och använder det i sin produktion uppstår en restprodukt som inte förbrukas, vilken slutar upp som en kontaminerad blandning kallad *lösningssmedelsavfall*. Det kontaminerade lösningsmedlet förbränns vanligen – vilket företaget betalar en miljöavgift för. Totalpriset som industriföretaget betalar är således dels inköpet av själva lösningsmedlet, dels förbränningen av den restprodukt som uppstår. Det skapar således kostnader i två ändar. Istället för att företaget skulle bränna lösningssmedelsavfallet är CirChems affärsmodell att ta emot det kontaminerade lösningsmedlet och återvinna detta genom att avlägsna kontaminerande kemikalier. Det sker genom ett antal processer, däribland filtrering och destillering. CirChem får då en tekniskt ren produkt att sälja tillbaka till industriföretaget. Detta resulterar i en besparing för kunden, såväl som för miljön. Vad som även är intressant är att denna återvinningscykel är evig, vilket innebär att den kan upprepas ett oändligt antal gånger.

CirChems kortsiktiga finansiella mål är att kunna uppvisa positivt kassaflöde samt nå *break even* på den befintliga anläggningen i Vargön. På medellång sikt är målet att nå en kapacitet för hantering av minst 25 000 ton lösningsmedel per år. Rent finansiellt estimerar CirChem att en kapacitet om 25 000 ton/år, givet optimal mix av inflöden och full anläggningsoptimering, kan generera en omsättning om 250 MSEK med en EBITDA-marginal om 15 %, motsvarande ett EBITDA-resultat om 37,5 MSEK.

Strategiska utsikter

CirChem löser ett stort miljöproblem och med hjälp av Bolagets metod för återvinning av lösningsmedel kan upp till 150 000 ton koldioxid per år besparas vid en fullt utbyggd anläggning. Eftersom affärsmodellen skapar en "win-win-win"-situation mellan CirChem, kunder och miljön, underlättar det införsäljningsarbetet som krävs för att Bolaget ska uppnå högre volymer. Slutkunderna verkar primärt inom vad som kan anses vara trögrörliga branscher vad gäller beslutsprocesser, varpå CirChem kommer att behöva investera resurser, både ekonomiska såväl som tidsmässiga, för att bearbeta dessa och uppnå en stigande tillväxt. När väl en kund signerats råder troligen en inläsningseffekt, då en kund troligen inte skulle investera resurser i att byta leverantör om de är nöjda med den kvalitet som CirChem levererar. Med tanke på att CirChems anläggningar är konstruerade modulärt kan Bolaget snabbare sätta upp nya anläggningar på nya platser, i takt med att efterfrågan skulle stiga. Installationstiden bedöms vara 12-18 månader och med tanke på vinstmarginalen per anläggning, givet stigande volymer, genererar det en hög ROI och relativt kort återbetalningstid om 2-3 år.

¹Avtalet med Titab Pac kan generera upp till 60 MSEK årligen över fem år. Ramavtalet med Gryaab kan generera ett ordervärde upp till 15 MSEK årligen över fyra år, där detta dock ska delas mellan CirChem och ytterligare en part. Analyst Group antar därför konservativt att endast 5 MSEK i genomsnitt tillfaller CirChem från detta ramavtal.

Marknadsanalys

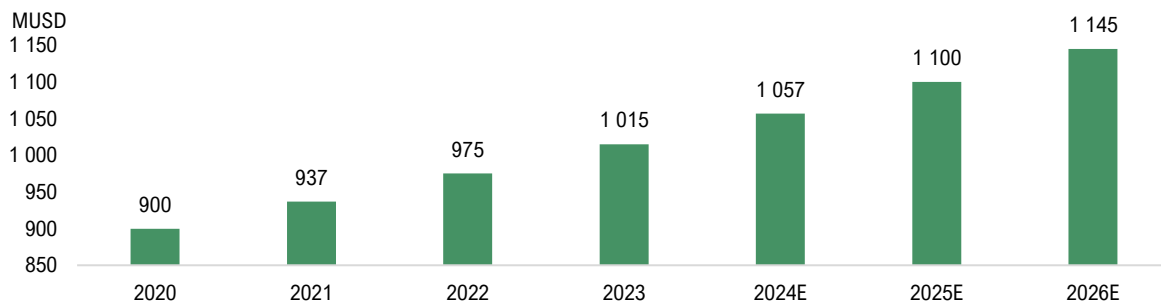
CirChem verkar inom marknaden för lösningsmedel, som främst används inom tillverkningsindustri, kemisk industri, livsmedelsindustri samt läkemedelsindustrin. Bara i Sverige nyttjas över 1,2 miljoner ton lösningsmedel varje år och CirChem bedömer att minst 10 % av dessa lösningsmedel är adresserbara för återvinning med Bolagets utvecklade tekniska lösning. Marknadssegmentet kan delas in ytterligare flera underkategorier, vari CirChem är av uppfattningen att industriella alkoholer utgör den största delen av den hittills identifierade marknaden för Bolaget. Exempel på lösningsmedel som CirChem återvinner med sin teknik är etanol, aceton, metanol, heptan, pentan m.fl..

Den globala marknaden för industriell alkohol är omfattande och värderades till drygt 180 mdUSD under år 2020, med en årlig tillväxt (CAGR) om ca 10 % mellan åren 2017-2022. Industriell alkohol har flera användningsområden inom läkemedelsindustrin, personlig vård och den kemiska industrin, där förbrukningen av dessa lösningsmedel utgör en ansevärd kostnad för industriföretag att förbränna eller upparbeta efter användande. Den globala marknaden för återvinning av lösningsmedel värderades år 2020 till 900 MUSD och förväntas växa med en CAGR om 4,1 % fram tills år 2026, för att vid den tidpunkten värderas till ca 1 145 MUSD. CirChems långsiktiga mål är att bli en ledande leverantör på den nordeuropeiska marknaden inom återvinning av lösningsmedel, varför den adresserbara marknaden är något mindre, men med hänvisning till Bolagets *Market Cap* om ca 69 MSEK (2024-03-15), hade således enbart en mindre andel av denna marknad inneburit ett betydande värde för CirChem.

~1 145 mdUSD
Marknaden för återvinning av lösningsmedel 2026E

Den globala marknaden för återvinning av lösningsmedel estimeras värderas till ca 1 145 MUSD år 2026.

Globala marknaden för återvinning av lösningsmedel, 2020-2026, (MUSD)

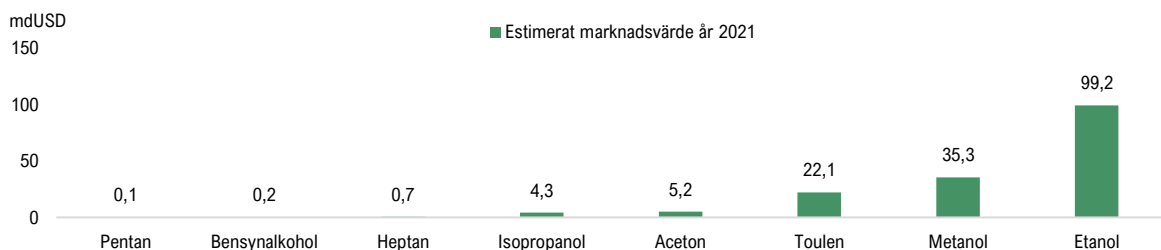


Källa: Markets and Markets – Solvent Recycling Market Size 2020, [...], Forecast 2020-2026

CirChem bedömer att alkoholerna i nedan tabell och diagram utgör största delen av den hittills identifierade marknaden, där etanol och metanol estimeras ha stått för störst andel under 2021.

Etanol och Metanol estimeras ha en adresserbar marknadsstorlek om ca 99 mdUSD respektive 35 mdUSD.

Segment och marknadsvärde av alkoholtyper, 2021



Marknadssegment	Marknadsvärde år 2021	Relevans för CirChem
Pentan	0,1 mdUSD	Medelhög
Bensynalkohol	0,2 mdUSD	Medelhög
Heptan	0,7 mdUSD	Medelhög
Isopropanol	4,3 mdUSD	Hög
Aceton	5,2 mdUSD	Hög
Toulen	22,1 mdUSD	Låg till medelhög
Metanol	35,3 mdUSD	Medelhög
Etanol	99,2 mdUSD	Hög

Källa: uppskattade marknadsvärden utifrån CirChem Prospekt, 2023.

Marknadsanalys

Bransch med höga inträdesbarriärer och regulatorisk medvind

CirChem adresserar som nämnt främst stora industrier, kemi- och läkemedelsbolag, där stora volymer av lösningsmedel används, och dessa branscher karakteriseras av långsiktighet och av att vara processororienterade. Detta innebär att det råder en viss konservatism till nya processer eller nya leverantörer, men när de väl har bytt tenderar relationen att bli långvarig, varför en viss inlåsnings effekt inom branschen råder. Vidare kännetecknas branschen som CirChem opererar inom av att ha höga inträdesbarriärer, då konkurrenter behöver designa och optimera en ny fungerande anläggning att bedriva verksamheten samt erhålla nödvändiga tillstånd, som kan vara tidskrävande. CirChem har idag den enda kommersiella anläggningen i industriell skala i Norden som erbjuder cirkulär återvinning av flera olika slags lösningsmedel, varför det kan sägas att Bolaget har ett *First Mover Advantage*. Det kan även tilläggas att företag som skulle kunna bygga egna anläggningar ofta har svårt att få plats med nya destillationsanläggningar inom sina existerande fabriker, vilket också är en barriär som verkar till CirChems fördel.



CirChem har ett stort stöd av regulatoriska regelverk, där en av de marknadsdrivande faktor för Bolagets verksamhet bl.a. bedöms vara EU:s tidigare uttalade tillväxtstrategi, *The European Green Deal* (Den europeiska gröna given), med syftet att uppnå klimatneutralitet till år 2050. Initiativet kan ses som en fortsättning av Parisavtalet, där målet är att hålla endast 1,5 graders temperaturhöjning, vilket innebär att dagens koldioxidutsläpp skall mer än halveras till år 2030 jämfört med 1990. Den europeiska gröna given omfattar bl.a. en handlingsplan för att uppmuntra ett effektivt användande av resurser genom att Europa ställer om till en ren och cirkulär ekonomi för att skapa hållbara industrier. Initiativet innebär således att investeringar inom ny och miljövänlig teknik ska göras samt ekonomiskt stöd ska ges till innovativa industrier, något CirChem faller inom ramen för och därmed kan gynnas av. Kraven på att industrier måste börja skapa cirkulära lösningar och återvinna bl.a. lösningsmedel förväntas öka, vilket kan komma att bidra till en strukturell tillväxt i CirChems verksamhet. Detta blir minst sagt tydligt i FN:s IPCC-rapport där det bl.a. framgår att växthusgasutsläppen under 2010 till 2019 var de högsta någonsin för något årtionde under mänsklighetens historia. Utsläppen fortsätter att öka främst på grund av att världens energisystem baseras på fossila källor och utsläpp från förstörda ekosystem. Enligt en artikel från Världsnaturfonden (WWF) är budskapet kristallklart – läget är akut, gapet för att ligga i linje med 1,5 gradersmålet växer och utsläppen ökar globalt. Drastiska utsläppsminskningar krävs. Länder som Sverige behöver gå före och sätta konkreta utsläppsbudgetar. WWF kräver bl.a. en bindande utsläppsbudget som sätter en gräns för hur mycket växthusgaser Sverige får släppa ut.

Geopolitisk oro påvisar värdet i CirChems erbjudande

Efter att konflikten eskalerat i Ukraina sedan 2022 har det blivit tydligt att allt fler industrier och aktörer letar efter sätt att minska sitt beroende av insatsvaror från vad som kan anses vara "riskfyllda" regioner. På sikt ser vi att detta kan komma att gynna en aktör som CirChem, även om det på kort sikt kan resultera i viss osäkerhet vad gäller tillgång till, och priserna på, material som behövs för den planerade utbyggnaden av anläggningen i Vargön. I spåren av kriget finns det flera aktörer som förväntar sig att priset på lösningsmedel kommer att öka, något som också gynnar aktörer inom återvinning.

Finansiell Prognos

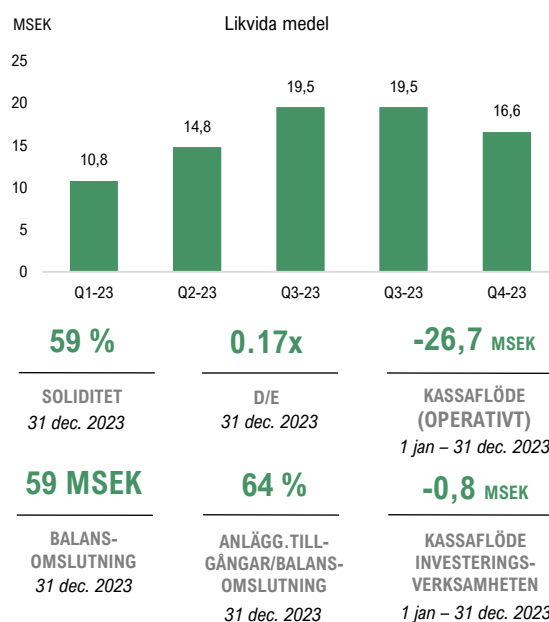
CirChem återvinner lösningsmedel och säljer renade sådana tillbaka till industrin i så kallade *closed loops*, eller cirkulära flöden. Kunderna kan vara stora industrier, kemi- och läkemedelsföretag, där säljcyklerna är långa, liksom kundrelationerna när väl avtal har etablerats. Teknikmässigt har CirChem kommit en lång bit på vägen med en redan etablerad anläggning i Vargön och under år 2023 har vi kunnat se en successivt stigande försäljning. Resultatmässigt har CirChem kunnat verka med en relativt låg operativ *burn rate*, med låg OPEX. Istället har det varit CAPEX-investeringar hänförliga till anläggningen i Vargön som varit drivande, vilket kan ses i Bolagets balansomslutning och tillika kassaflödet från investeringsverksamheten som mellan 2019-01-01 t.o.m. 2020-12-31 uppgick till ca -16 MSEK. Grundinvesteringarna har således tagits varför det framgent handlar om att skala upp försäljningen, vilket i kombination med relativt fasta rörelsekostnader kan generera en stigande marginal.

Med gjorda CAPEX-investeringar har CirChem idag en färdigställd anläggning i Vargön, vilken har börjat generera stigande intäkter Q-Q.

Historiska räkenskaper, kassans utveckling och nyckeltal

Historiska räkenskaper (SEK)	2020	2021	2022	2023
Nettoomsättning	73 000	86 000	591 000	5 745 000
Aktiverat arbete för egen räkning	2 105 000	2 690 000	3 421 000	1 032 000
Övriga rörelseintäkter	314 000	114 000	97 000	119 000
Totala intäkter	2 492 000	2 890 000	4 108 000	6 896 000
Handelsvaror	-22 000	-158 000	-1 090 000	-3 742 000
Bruttoresultat	2 470 000	2 732 000	3 018 000	3 154 000
Bruttomarginal	99,1%	94,5%	73,5%	45,7%
Övriga externa kostnader	-8 799 000	-14 807 000	-15 157 000	-8 276 000
Personalkostnader	-2 375 000	-4 651 000	-7 715 000	-10 441 000
Avskrivningar	-83 000	-83 000	-83 000	-50 000
Övriga rörelsekostnader	-4 000	-9 000	-18 000	-10 000
EBIT	-8 791 000	-16 818 000	-19 955 000	-15 623 000
EBIT-marginal	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.
Finansiella intäkter	0	0	0	58 000
Finansiella kostnader	-553 000	-1 332 000	-2 764 000	-1 576 000
EBT	-9 344 000	-18 150 000	-22 719 000	-17 141 000
Skatt	0	0	0	0
Nettoreultat	-9 344 000	-18 150 000	-22 719 000	-17 141 000
Nettomarginal	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.

Källa: CirChem



Under början av 2023 genomförde CirChem en företrädesemission där Bolaget tillfördes 35,1 MSEK före emissionskostnaderna om 7,8 MSEK. Av nettolikviden om 27,3 MSEK har CirChem dessutom återbetalt den tidigare kreditramen från augusti 2021 om 16,1 MSEK. Vid utgången av december 2023 uppgick CirChems räntebärande skulder, korta och långa, till totalt 11,5 MSEK, i förhållande till CirChems nuvarande Market Cap om 69 MSEK motsvarar det således en D/E-ratio om enbart 0.17x, vilket är att anse som lågt och sänker därmed den bolagsspecifika risken.

Sett till CirChems operativa kapitalförbrukning efter förändringar i rörelsekapitalet uppgick denna till 3,8 MSEK under det fjärde kvartalet 2023, motsvarande ca 1,3 MSEK/månad. Vid ett antagande om en genomsnittlig kapitalförbrukning om 1,3 MSEK/månad även från och med december 2023 och en kassa om 16,6 MSEK vid utgången av det fjärde kvartalet 2023, skulle CirChem vara finansierade tills Q3 2024, allt annat lika. Med det sagt så har CirChem även tillgång till ytterligare skuldfinansiering vilket skulle innebära att CirChem kan vara finansierade längre än tills det tredje kvartalet 2024. Vidare hade CirChem per den sista december ca 2 MSEK i kortsiktiga fordringar, vilka under kommande månader kan bidra till att stärka rörelsekapitalet. Med detta i åtanke, samt en förväntan om en fortsatt ökad försäljning, anser vi i linje med tidigare att CirChem har tillräckligt god likviditet för att kunna fortsätta ta viktiga kliv framåt i sin expansion.

Finansiell Prognos

Prognosperiod: år 2024 till 2026

De finansiella prognoserna sträcker sig till år 2026, där Analyst Groups estimat i ett Base scenario utgår från den befintliga anläggningen i Vargön. CirChems ambition är att expandera med ytterligare anläggningar, vilket skulle få en signifikant påverkan på de finansiella prognoserna. I ett Base scenario antas dock en konservativ ansats där gjorda estimat utgår från anläggningen i Vargön, vilket således lämnar utrymme för eventuell upprevidering framgent. För andra scenarion, se *Bull-* och *Bear scenario* på sida 12.

Omsättningsprognos

CirChems första återvinningsanläggning i Vargön är klar och togs i drift under år 2019. Bolaget har idag miljötillstånd för att hantera 20 000 ton lösningsmedel per år och är därmed den enda anläggningen i Norden som idag kan återvinna lösningsmedel med hjälp av destillation i industriell skala. Framgent är ett av CirChems delmål att nå en teknisk kapacitet för hantering av 25 000 årston lösningsmedel i anläggningen i Vargön, vilket skulle kunna leverera en omsättning om 250 MSEK med en EBITDA-marginal om 15 %.¹

25 000 ton/år
kan ge:
~250 MSEK
Omsättning...
...med en
EBITDA-marginal
om **~15 %**¹

Anläggning: Vargön

Tillstånd för kapacitet att hantera idag: 20 000 ton/år

Målsättning på medellång sikt: 25 000 ton/år

För att härleda intäktsprognoserna i ett Base scenario görs antaganden om vilka volymer som kan uppnås i anläggningen i Vargön över tid, samt vilka prisnivåer som kan gälla vid försäljning av renat lösningsmedel. Det är viktigt att understryka att prissättningen varierar beroende på vilket typ av lösningsmedel det avser samt av både inre och yttre omständigheter. Exempel på yttre omständigheter är hur Covid-19-pandemin resulterade i att vissa lösningsmedel ökade i pris, såsom etanol och isopropanol som används i handsprittillverkning. Det finns dessutom andra globala makrofaktorer som påverkar priset på lösningsmedel, t.ex. oljepriset, vilket därmed också påverkar den potentiella lönsamheten för vissa lösningsmedel. I Analyst Groups estimat görs ett antagande om en konstant prissättning, vilken härleds med förankring till CirChems uppskattning om att 25 000 årston som nämnt kan leverera en omsättning om 250 MSEK, med en EBITDA-marginal om 15 %.¹

Antagna prissättningsnivåer som en industriell aktör kan möta:

Spotpris för inköp av lösningsmedel, genomsnitt (Euro) 1,0 Euro/kg

Spotpris för lösningsmedel, genomsnitt under prognosperioden (SEK) 10,1 SEK/kg

Förbränningskostnad och miljöavgift (Euro) 0,5 Euro/kg

Förbränningskostnad och miljöavgift (SEK) 5,1 SEK/kg

Genomsnittlig växelkurs som antas under hela prognosperioden: EUR/SEK 10,10. Faktiskt växelkurs per 2024-03-15 var 11,27.

Det försäljningspris Analyst Group i genomsnitt antar att CirChem kan upprätthålla mot en kund:

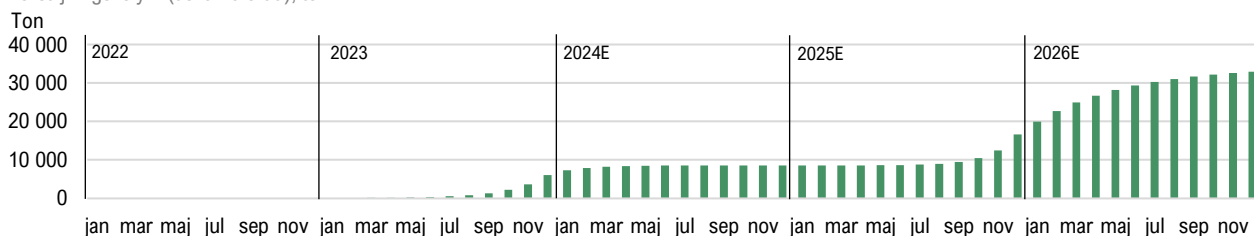
CirChem försäljningspris lösningsmedel (Euro) 1,0 Euro/kg

CirChem försäljningspris lösningsmedel (SEK) 10,1 SEK/kg

Finansiell Prognos

Gjorda antaganden resulterar i en såld volym om ca 16 300 ton år 2026, vilket därmed är 65 % av antagen maxkapaciteten om 25 000 ton.

Försäljningsvolym (ackumulerad), ton



Återvunnen och levererad mängd lösningsmedel	Årligen	Förändring Y/Y
2024E	2 500	N/M
2025E	8 000	220 %
2026E	16 300	104 %

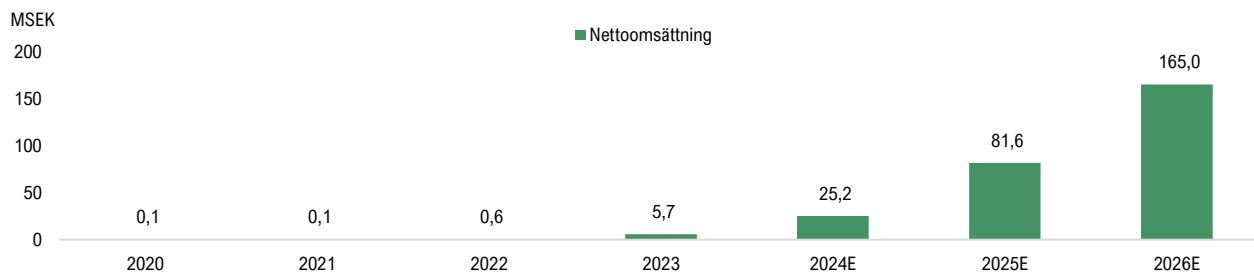
Analyst Groups prognos

Utifrån gjorda antaganden utgår Analyst Groups finansiella modell från en genomsnittlig linjär utveckling. I praktiken är det dock viktigt att notera att volymer är beroende av hur avtal är utformade, kundens efterfrågan, krav kring anpassning av anläggning m.m.

Utifrån det försäljningspris som om 10,1 SEK/kg som implementerats i modellen som genomsnitt under prognosperioden, samt estimerad såld volym under åren 2024-2026, genererar det följande omsättningsprognos.

Givet att CirChem kan attrahera kunder och öka mängden volym, ger affärsmodellen utrymme för en hög tillväxt.

Estimerad nettoomsättning 2023-2026E från anläggningen i Vargön, Base scenario.



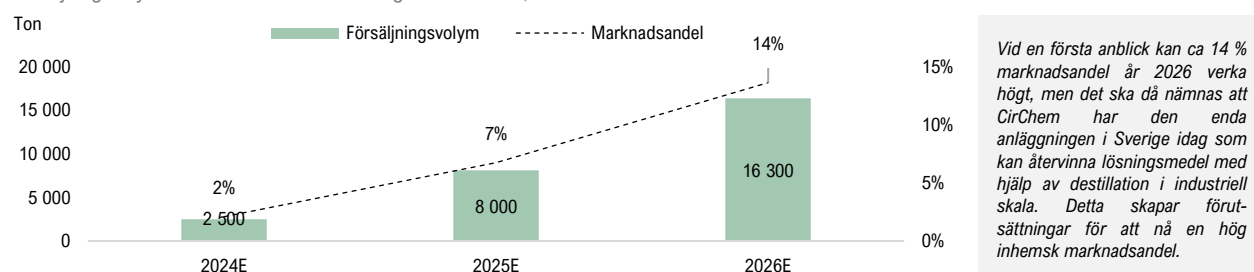
Analyst Groups prognos

Kontroll av omsättningsprognos – marknadsandel för CirChem baserat på gjorda estimat

I Sverige används mer än 1,2 miljoner ton lösningsmedel årligen enligt CirChems bedömning, där Bolaget uppskattar att ca 10 % (120 000 ton) är adresserbara för återvinning med den tekniska lösning som CirChem utvecklat. Gjorda prognoser innebär att CirChem under år 2026 säljer ca 16 300 ton av renat lösningsmedel, vilket med enbart den svenska marknaden som utgångspunkt, skulle motsvara en marknadsandel om 14 %. Det ska då tilläggas att CirChem även kan komma att nå andra marknader inom t.ex. resten av Norden.

Gjorda antaganden resulterar i en marknadsandel omkring 14 % år 2026 i Sverige, mätt i antal sålda ton återvunnet lösningsmedel.

Försäljningsvolym och marknadsandel i Sverige 2024-2026E, Base scenario.



Vid en första anblick kan ca 14 % marknadsandel år 2026 verka högt, men det ska då nämnas att CirChem har den enda anläggningen i Sverige idag som kan återvinna lösningsmedel med hjälp av destillation i industriell skala. Detta skapar förutsättningar för att nå en hög inhemsk marknadsandel.

Analyst Groups prognos

Finansiell Prognos

30 %
Bruttomarginal
antas i modellen

Bruttokostnader

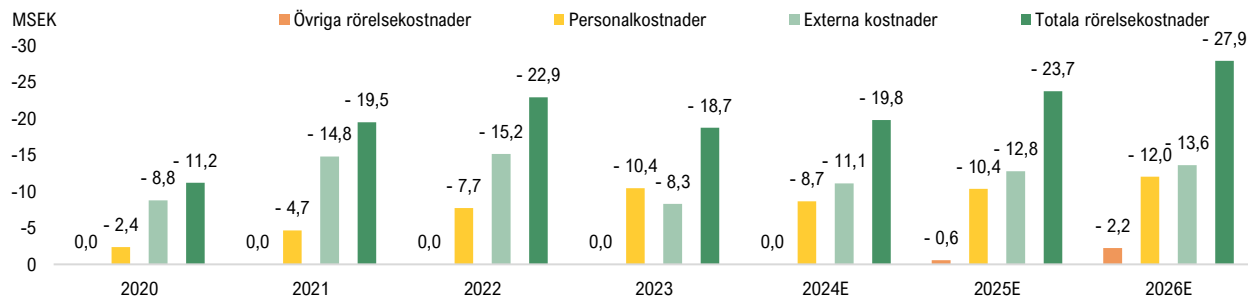
CirChems affärsmodell utgår från att inhämta/erhålla kontaminerade lösningsmedel och återvinna det genom att avlägsna kontaminerade kemikalier, vilket ger upphov till en form av "tillverkningskostnad" för Bolaget. Precis som med prissättningen beror kostnaden för återvinning på många faktorer, inklusive typen av lösningsmedel. I Analyst Groups prognoser antas en kostnadsnivå som rimligen kan matcha den applicerade prissättningsnivån över tid, där en kostnadsnivå om initialt -7,6 SEK/kg antas, vilken givet optimal mix av inflöden och full anläggningsoptimering, i genomsnitt borde kunna minska i takt med en stigande volym. Under prognosperioden antar vi därför en bruttomarginal omkring 30 % i ett Base scenario.

Rörelsekostnader

CirChem ska bli en erkänd och etablerad aktör för omhändertagande, rening och leverans av återvunna lösningsmedel. Det kräver avtal och samarbeten med olika aktörer i värdekedjan, t.ex. distributörer, transportföretag och energibolag vilket ger upphov till direkta verksamhetskostnader. För att parallellt öka inträdesbarriärerna mot konkurrenter blir det även viktigt att ha gynnsamma miljöförhållanden på plats (vilket CirChem har idag) samt bygga en stark patent- och IP-plattform omkring Bolagets teknik för destillation. Med hänsyn till CirChems adresserbara kundgrupp är det tänkbart att vissa anpassningar kommer behöva göras av CirChems anläggning, vilket kan ge upphov till både OPEX- och CAPEX-investeringar. Vidare är det av stor vikt att CirChem lyckas attrahera, och bibehålla, operativa nyckelpersoner, t.ex. de driftoperatörer som hanterar anläggningen. Detta är bl.a. vad som kommer att skapa rätt förutsättningar för att maximera CirChems anläggning. Dock, med tanke på att nya investeringar i organisationen, försäljningsarbete och marknadspositionering inte förväntas växa i takt med försäljningsvolymen, väntas EBITDA-marginalen kunna stiga framöver.

Utöver bruttokostnaderna (COGS), estimeras CirChems externa rörelsekostnader stå för större delen av företagets kostnadsbas.

Rörelsekostnader åren 2023-2026E, Base scenario.



Analyst Groups prognos

Följande är en sammanfattning av gjorda prognoser som sträcker sig till år 2026. Den ökade försäljningsvolymen drivs av försäljning av återvunna lösningsmedel från anläggningen i Vargön.

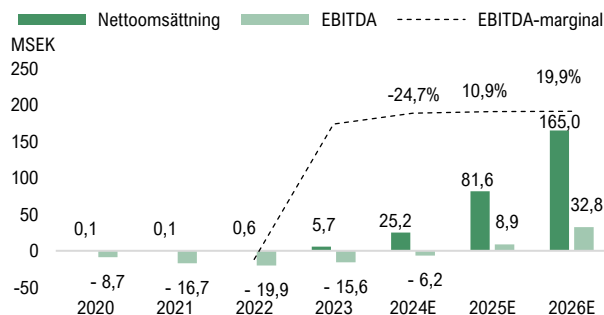
Följande är en sammanställning av Analyst Groups estimat för CirChem.

Finansiell prognos, Base scenario

Base scenario, MSEK	2020	2021	2022	2023	2024E	2025E	2026E
Nettoomsättning	0,1	0,1	0,6	5,7	25,2	81,6	165,0
COGS	0,0	-0,2	-1,1	-3,7	-17,6	-57,1	-115,5
Bruttoresultat (adj.)¹	2,5	2,7	3,0	3,2	13,6	32,6	60,7
Bruttomarginal (adj.) ²	n.a	n.a	n.a	34,9%	30,0%	30,0%	30,0%
Externa kostnader	-8,8	-14,8	-15,2	-8,3	-11,1	-12,8	-13,6
Personalkostnader	-2,4	-4,7	-7,7	-10,4	-8,7	-10,4	-12,0
Övriga rörelsekostnader	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-0,6	-2,2
EBITDA¹	-8,7	-16,7	-19,9	-15,6	-6,2	8,9	32,8
EBITDA-marginal ¹	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	10,9%	19,9%

Analyst Groups prognos

¹Inkl. aktiverat arbete och övriga intäkter.
²Exkl. aktiverat arbete och övriga intäkter.





Hemsida: www.cortus.se

Värdering: Base scenario

För att ge värderingen perspektiv görs dels en jämförelse med ett globalt urval av miljöteknikbolag verksamma inom marknaden för *Speciality Chemicals*, dels med det svenska Cleantech-bolaget *Cortus Energy*.

Cortus Energy grundades år 2006 och hade sin första kommersiella anläggning klar under år 2019 och under H1-20 producerade bolaget sin första förnybara energigas. Cortus har en patenterad förgasningsprocess för biomassa som bygger på termik, där en ren energigas med ett högt energivärde kan ersätta fossila bränslen och kemikalier med förnybara. Kunderna finns inom t.ex. stålindustrin, vilken inom Sverige står för ca 11 % av de totala koldioxidutsläppen. Genom att ersätta fossila bränslen som används inom industrin kan därmed klimatpåverkan minska. Även om det råder verksamhetsmässiga skillnader mellan Cortus Energy och CirChem, kan det argumenteras för att det finns likheter avseende strategi för tillväxt, adresserbar marknadsstorlek och möjlighet att skala upp och bli en etablerad Cleantech-aktör. Cortus Energy är noterade på First North sedan år 2013 och värderas till ca 129 MSEK (2024-03-15) *post money*, d.v.s. med hänsyn till den förestående företrädesemissionen under april 2024 där vi antar full teckning. Under år 2023 hade Cortus Energy en försäljning motsvarande 6,8 MSEK.

Utifrån en sammanställning av globalt verksamma bolag med industriklassificering *Speciality Chemicals* kan ytterligare information ges avseende värderingsnivåer.

Ett urval av globala bolag verksamma inom *Speciality Chemicals* visar på värderingsnivåer omkring EV/EBITDA 18 (median).

Urval av sektorbolag inom *Speciality Chemicals*.

Bolag	MCAP MSEK	EV MSEK	Omsättning LTM MSEK	Bruttomarginal LTM	EBITDA LTM MSEK	EV/S	P/S	EV/EBITDA
Albemarle Corp	145 573	180 670	99 536	12%	8 208	1,8	1,5	22,0
Croda International PLC	85 906	93 003	22 357	43%	5 118	4,2	3,8	18,2
Clariant AG	44 861	53 128	57 601	18%	3 009	0,9	0,8	17,7
Ashland Inc	51 988	62 649	22 139	28%	4 430	2,8	2,3	14,1
Chemours Co	41 152	76 104	62 141	21%	1 925	1,2	0,7	39,5
Cabot Corp	50 104	61 717	40 613	22%	7 255	1,5	1,2	8,5
Kemira OYJ	29 505	35 534	38 138	16%	6 086	0,9	0,8	5,8
Elementis PLC	8 021	9 833	7 380	39%	427	1,3	1,1	23,0
Medel	57 139	71 580	43 738	25%	4 557	1,8	1,5	18,6
Median	47 483	62 183	39 376	22%	4 774	1,4	1,2	17,9

Källa: Börnsdata

CirChems affärsmodell möjliggör goda rörelsemarginaler vid stigande volymer, varför värderingen utgår från EBITDA-resultatet. Med tanke på att ovan sektorgrupp består av bolag i en mer mogen tillväxtfas, att jämföra med CirChem som befinner sig i startgröparna för en tillväxtresa, kan det argumenteras för att CirChem under de närmaste åren initialt ska handlas till en högre multipl. Samtidigt har vi sedan 2022 lämnat en +10-årig period av lågräntor och omfattande stödköpsprogram från världens finansiella institut. Det ekonomiska klimat vi nu befinner oss i resulterar fortsatt i ökade avkastningskrav och reducerade vinstmultiplar, något som påverkar även CirChem. Med hänsyn till detta tillämpar vi i denna analys en målmultipl om EV/EBITDA 10, vilket applicerat på 2026 års EBITDA-resultat om ca 33 MSEK motsvarar ett bolagsvärde om 330 MSEK. Beroende på beräknad diskonteringsränta, vilken reflekterar den tidsrisk som finns av händelser som ligger flera år bort och som ej ännu inträffat, erhålls olika värderingsnivåer. Analyst Group tillämpar en diskonteringsränta om 11 %, samt att det kan argumenteras för att år 2023 har varit, och 2024 kommer att bli, affärskritiskt i den bemärkelsen att dels ska kapaciteten i anläggningen i Vargön byggas ut, dels behöver CirChem bevisa att de kan knyta till sig/leverera på kundavtal och sälja tillräcklig volym. Med dessa antaganden härleds ett värde per aktie om 9,2 kr i ett Base scenario vid utgången av 2024.

9,2 KR

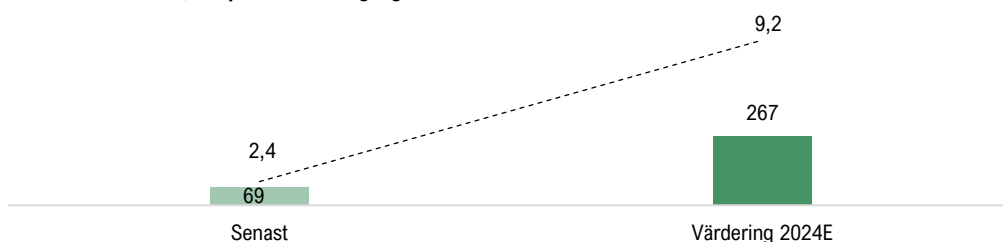
Per aktie i ett
Base scenario

Med tillämpad målmultipl motiveras ett värde om 9,2 kr per aktie vid utgången av 2024.

Potentiell värdeutveckling

Senast

Värdering 2024E



Analyst Groups prognos

Bull & Bear

Bull scenario

Följande är ett urval av potentiella värde drivare i ett Bull scenario:

- Med ett tillstånd att hantera en årsvolym om 20 000 ton i Vargön antas CirChem i ett Bull scenario snabbare kunna attrahera kunder och signera kontrakt som resulterar i högre försäljningsvolym relativt angivet Base scenario. Detta antas kunna ske genom dels nuvarande säljaval, dels att CirChem med allt fler referensuppdrag kan lyckas knyta till sig ännu fler kunder.
- CirChem har tidigare uttalat ett mål att, utöver uppskalningen av anläggningen i Vargön, expandera med ytterligare anläggningar kommande åren. I ett Bull scenario antas detta kunna ske.
- Med en snabbare expansionstakt bör det utifrån det redan fördelaktiga utgångsläget idag, resultera i ännu högre inträdesbarriärer mot tänkbara konkurrenter under de närmaste åren. Om CirChem kan etablera en stark branschposition och påvisa goda chanser till större marknadsandel, bör det ge en positiv effekt i bolagsvärderingen redan innan en faktisk ekonomisk effekt kan ses i kassaflödena.

I ett Bull scenario motiveras en högre värdering och givet gjorda prognoser, en målmultipel om EV/EBITDA 10 på 2026 års rörelseresultat, en riskjusterad diskonteringsränta om 11 % samt en småbolagsrabatt om 10 %, motiveras ett nuvärde per aktie vid utgången av 2024 om 12,4 kr i ett Bull scenario, där en stigande omsättning och tillika EBITDA-resultat är de största drivarna i scenariot.

Bear scenario

Följande är ett urval av potentiella drivare i ett Bear scenario:

- Det är avgörande att CirChem är framgångsrika i att vinna tillräckligt med kundavtal för att volymerna ska kunna stiga. Affärsmodellen förväntas ge bra lönsamhet vid god efterfrågan vilket möjliggör en hög ROI och kort återbetalningstid, men om volymerna uteblir eller inte är tillräckliga, finns risk för återkommande kapitalinjektioner för att täcka Bolagets *burn rate* och utöka tidsramen för att försöka växa kundbasen/kapitalisera på befintlig efterfrågan.
- Ett Bear scenario kan tänkas bestå av att efterfrågan av CirChems återvinningsteknik stiger långsammare än väntat, vilket gör att ytterligare anläggningar under prognosperioden inte blir aktuellt utan fullt fokus måste riktas mot Vargön.
- En lägre volym än väntat kommer belasta rörelsekapitalet och ytterligare finansiering via t.ex. företrädesemission, riktade emissioner och/eller lån kan inte uteslutas i framtiden. Vid en trögare utveckling kan värderingen av aktien komma att pressas, vilket kan resultera i en högre utspädning vid eventuell aktiekapitalanskaffning.

I ett Bear scenario motiveras en lägre värdering av aktien och givet gjorda prognoser och EV/EBITDA-värdering utifrån tidigare nämnd metodologi, i kombination med aktiens rådande *free float*, motiveras ett värde per aktie om 2,0 kr i ett Bear scenario.

12,4 KR

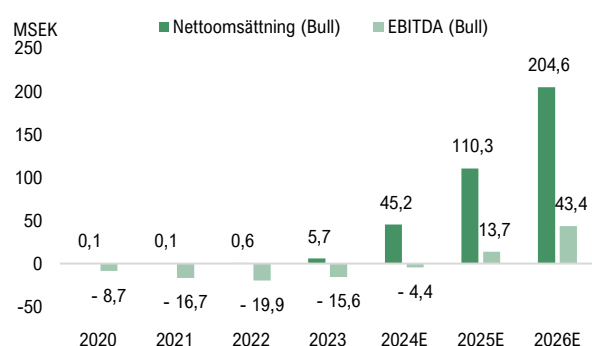
Per aktie i ett
Bull scenario

2,0 KR

Per aktie i ett
Bear scenario

Ett Bull scenario baseras bl.a. på etablering av fler anläggningar.

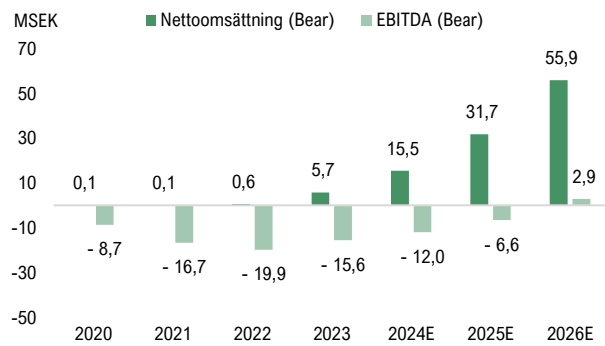
Prognos Bull scenario, åren 2024-2026E



Analyst Groups prognos

I ett Bear scenario utvecklas verksamheten trögare, med fullt fokus på enbart Vargön.

Prognos Bear scenario, åren 2024-2026E



Analyst Groups prognos

Ledning & Styrelse



Petra Sas, VD samt styrelseledamot

Utbildning och erfarenhet: Studier i juridik, matematik och ekonomi vid universiteten i Lund och Stockholm. Har tidigare haft ledande befattningar i finansbranschen, bland annat som VD för Remium Nordic AB. Petra är även styrelseordförande i LeanOn AB och har tidigare haft styrelseuppdrag i LifeClean-koncernen. Arbetar med egna investeringar. *Petra äger 450 000 aktier i Bolaget privat eller genom närstående bolag, samt 16 212 teckningsoptioner i LTI 2022/2025:2.*



Thomas Pålsson, CFO

Utbildning, övriga uppdrag och erfarenhet: Civilekonom och Master of Business Administration (MBA) vid Handelshögskolan i Göteborg. CFO-konsult för Monivent AB och Stayble Therapeutics AB. Tidigare Integrum AB och Axkid AB. *Thomas äger 129 655 aktier privat eller genom närstående bolag samt närstående personer, samt 14 738 teckningsoptioner i LTI 2022/2025:1.*



Andreas Wadstedt, COO

Andreas har mångårig erfarenhet från den svenska kemibranschen och kommer närmast från rollen som Regional Operations Manager Nordics på Univar Solutions. Han har även haft ledande befattningar på bland annat Nouryon (f.d. Akzo Nobel) och Borealis tidigare. *Andreas äger 18 810 aktier privat eller genom närstående bolag.*



Mats Persson, Styrelseordförande

Utbildning och erfarenhet: Civilingenjör vid Lunds Tekniska Högskola samt Executive Master of Business Administration (MBA) och styrelseutbildning vid Lunds universitet. Övriga pågående uppdrag: Styrelseordförande i Nexam Performance Masterbatch Aktiebolag, Plasticolor Förvaltnings Aktiebolag, Nexam Chemical AB och Nexam Chemical Holding AB. Ägare och styrelseledamot i Hemmeslöv Consulting AB. *Mats äger 185 837 aktier privat eller genom närstående bolag samt närstående personer, 292 240 teckningsoptioner i 2020/2023 samt 16 212 teckningsoptioner i LTI 2022/2025:2.*



Jonas Stålhandske, Styrelseledamot

Utbildning och erfarenhet: MSc i maskinteknik, VD- och styrelseuppdrag i snabbväxande bolag sedan 2007. Övriga pågående uppdrag: VD Biofrigas Sweden AB (publ)., styrelseledamot i Lundstams Återvinning AB, styrelsesuppleant Growing Leaders AB. *Jonas äger 21 312 aktier privat eller genom närstående bolag samt närstående personer, samt 16 212 teckningsoptioner i LTI 2022/25:2.*



Åse Bye, Styrelseledamot

Utbildning och erfarenhet: Diplomerad marknadsekonom DIHM Göteborg, biokemi och medicinsk kemi, Laborantskolan Göteborgs Universitet. Kommersiell coach i Connect Väst och IVA/Mentor4Research. Försäljningsansvar i PowerCell Sweden AB. Mångårig erfarenhet av entreprenörsbolag och startup, teknisk försäljning, näringslivsverksamhet i offentlig sektor, kommersialisering av offentlig verksamhet. Övriga pågående uppdrag: Styrelseledamot Ung Företagsamhet, Göteborgsregionen. *Åse äger 12 208 aktier privat eller genom närstående bolag samt närstående personer, samt 16 212 teckningsoptioner i LTI 2022/2025:2.*



Magnus Gink, Styrelseledamot

Utbildning, övriga uppdrag och erfarenhet: Jur.kand. vid Uppsala universitet samt Master of Business Administration (MBA) vid Copenhagen Business School. Styrelseledamot i Elastica AB, MGBT Holding AB samt Green Seedtech AB. Styrelsesuppleant i MedTalent AB. Tidigare arbete vid Ernst & Young och PwC samt styrelseledamot i CirChem AB, Designed Chemistry AB och Green Containers 1999 AB. *Magnus äger 455 279 aktier privat eller genom närstående bolag samt närstående personer, samt 16 212 teckningsoptioner i LTI 2022/2025:2.*

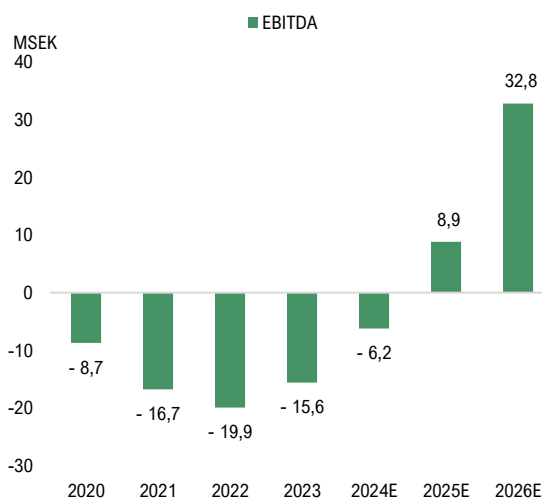
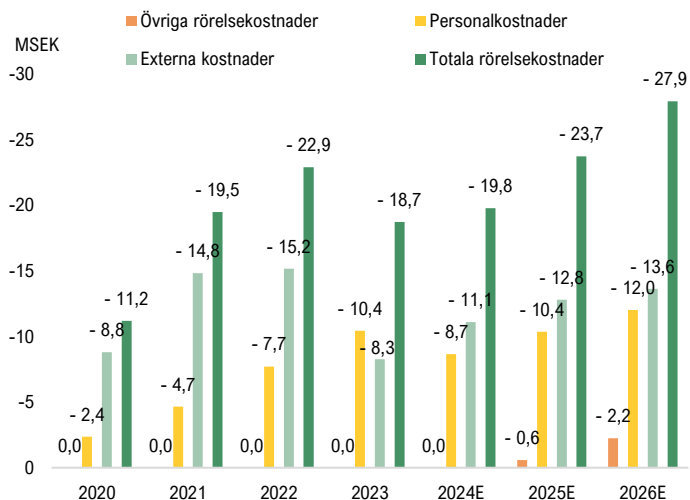
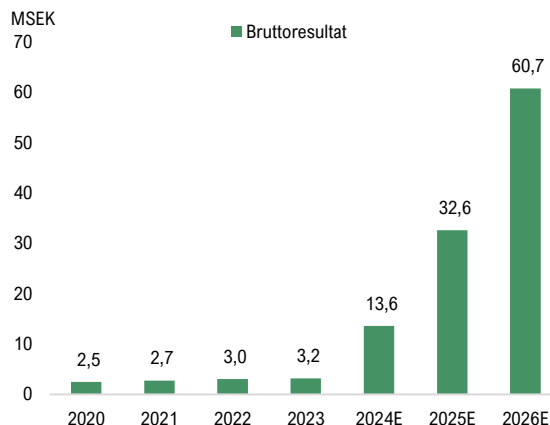
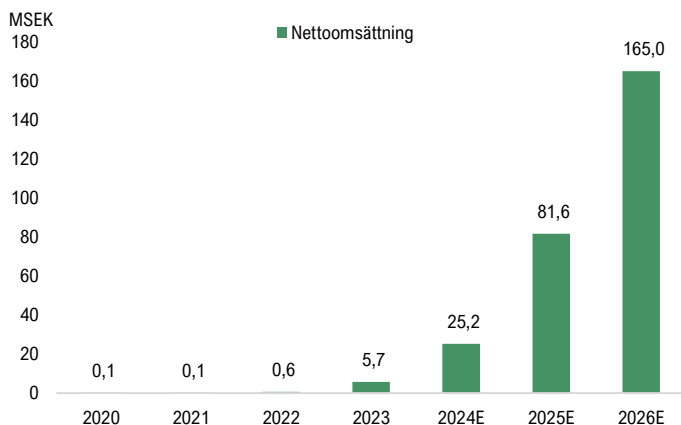
Appendix

Base scenario, MSEK	2019	2020	2021	2022	2023	2024E	2025E	2026E
Nettoomsättning	0,0	0,1	0,1	0,6	5,7	25,2	81,6	165,0
Aktiverat arbete för egen räkning	0,0	2,1	2,7	3,4	1,0	0,0	0,0	0,0
Övriga rörelseintäkter	0,2	0,3	0,1	0,1	0,1	6,0	8,1	11,2
Totala intäkter	0,2	2,5	2,9	4,1	6,9	31,2	89,7	176,2

COGS	0,0	0,0	-0,2	-1,1	-3,7	-17,6	-57,1	-115,5
Bruttoresultat	0,2	2,5	2,7	3,0	3,2	13,6	32,6	60,7
Bruttomarginal, adj.	n.a	n.a	n.a	n.a	34,9%	30,0%	30,0%	30,0%

Externa kostnader	-1,8	-8,8	-14,8	-15,2	-8,3	-11,1	-12,8	-13,6
Personalkostnader	-0,2	-2,4	-4,7	-7,7	-10,4	-8,7	-10,4	-12,0
Övriga rörelsekostnader	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-0,6	-2,2
EBITDA	-1,8	-8,7	-16,7	-19,9	-15,6	-6,2	8,9	32,8
EBITDA-marginal	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	10,9%	19,9%

Base scenario, Nyckeltal	2019	2020	2021	2022	2023	2024E	2025E	2026E
P/S	N/M	N/M	N/M	N/M	12,1	2,8	0,8	0,4
EV/S	N/M	N/M	N/M	N/M	11,2	2,5	0,8	0,4
EV/EBITDA	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	7,3	2,0



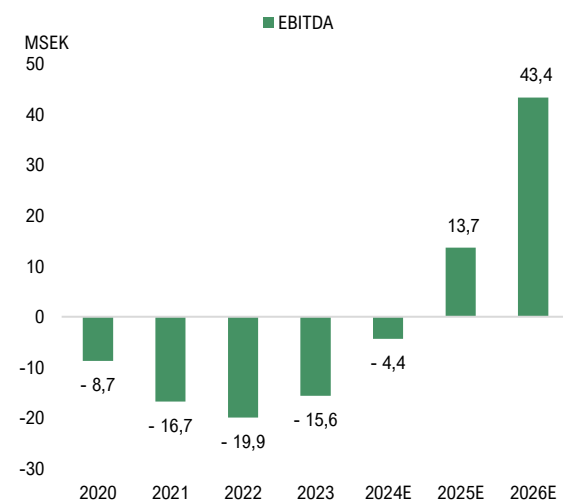
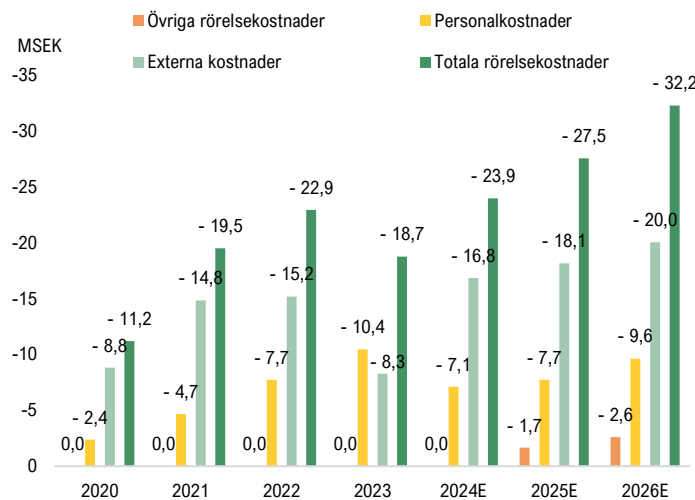
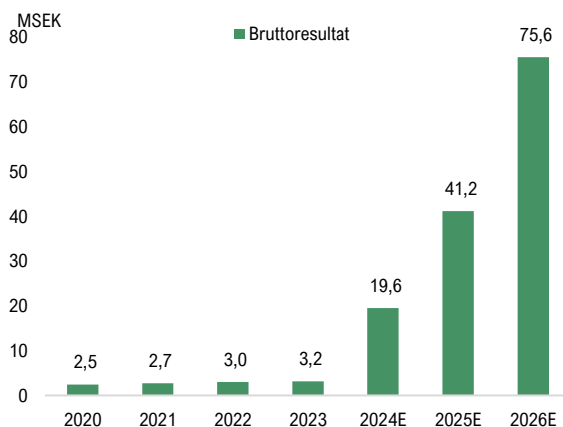
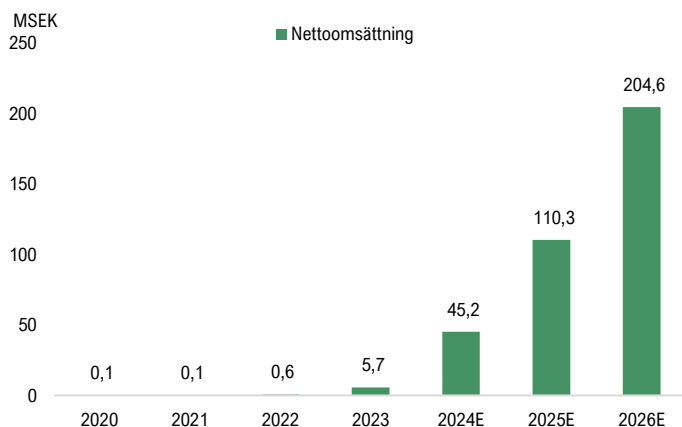
Appendix

Bull scenario, MSEK	2019	2020	2021	2022	2023E	2024E	2025E	2026E
Nettoomsättning	0,0	0,1	0,1	0,6	5,7	45,2	110,3	204,6
Aktiverat arbete för egen räkning	0,0	2,1	2,7	3,4	1,0	0,0	0,0	0,0
Övriga rörelseintäkter	0,2	0,3	0,1	0,1	0,1	6,0	8,1	14,2
Totala intäkter	0,2	2,5	2,9	4,1	6,9	51,2	118,4	218,8

COGS	0,0	0,0	-0,2	-1,1	-3,7	-31,6	-77,2	-143,2
Bruttoresultat	0,2	2,5	2,7	3,0	3,2	19,6	41,2	75,6
Bruttomarginal, adj.	n.a	n.a	n.a	n.a	34,9%	30,0%	30,0%	30,0%

Externa kostnader	-1,8	-8,8	-14,8	-15,2	-8,3	-16,8	-18,1	-20,0
Personalkostnader	-0,2	-2,4	-4,7	-7,7	-10,4	-7,1	-7,7	-9,6
Övriga rörelsekostnader	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-1,7	-2,6
EBITDA	-1,8	-8,7	-16,7	-19,9	-15,6	-4,4	13,7	43,4
EBITDA-marginal	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	12,4%	21,2%

Bull scenario, Nyckeltal	2019	2020	2021	2022	2023	2024E	2025E	2026E
P/S	N/M	N/M	N/M	N/M	12,1	1,5	0,6	0,3
EVS	N/M	N/M	N/M	N/M	11,2	1,4	0,6	0,3
EV/EBITDA	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	4,7	1,5



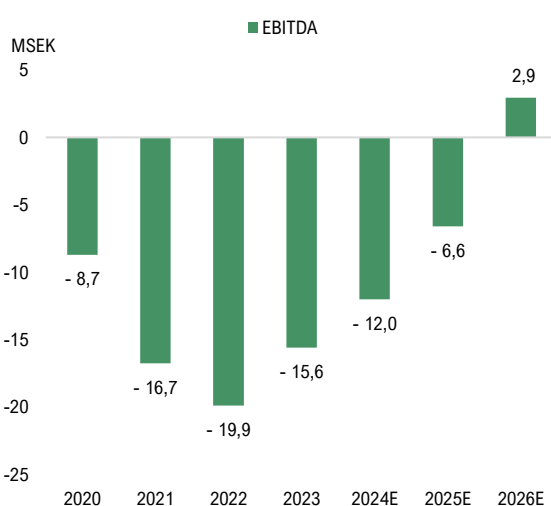
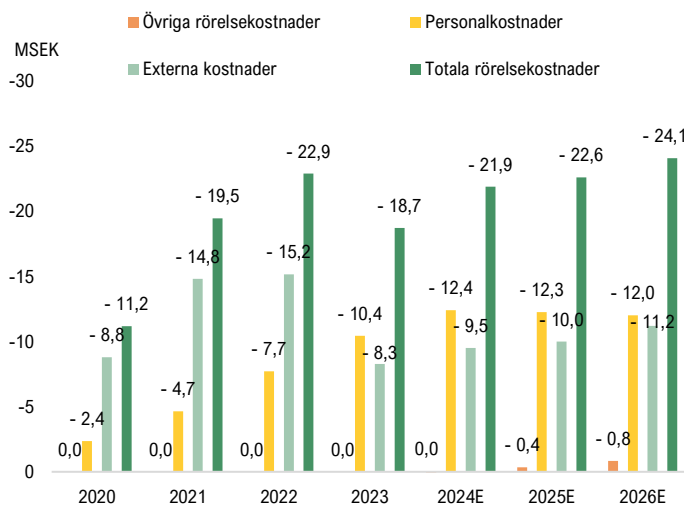
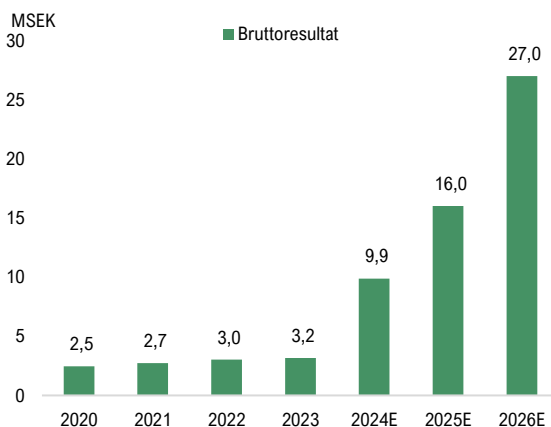
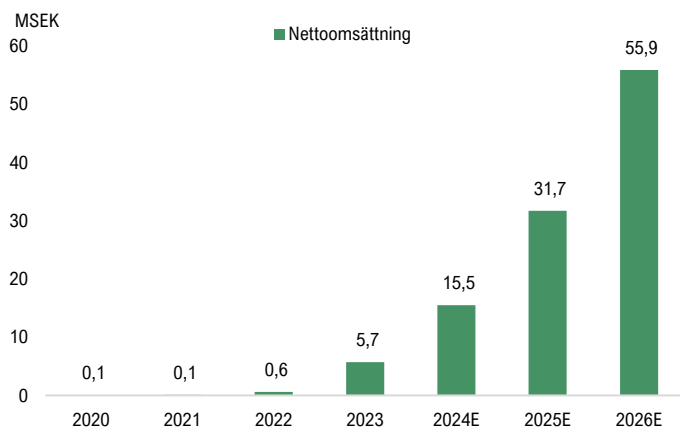
Appendix

Bear scenario, MSEK	2019	2020	2021	2022	2023E	2024E	2025E	2026E
Nettoomsättning	0,0	0,1	0,1	0,6	5,7	15,5	31,7	55,9
Aktiverat arbete för egen räkning	0,0	2,1	2,7	3,4	1,0	0,0	0,0	0,0
Övriga rörelseintäkter	0,2	0,3	0,1	0,1	0,1	6,0	8,1	13,0
Totala intäkter	0,2	2,5	2,9	4,1	6,9	21,5	39,8	68,9

COGS	0,0	0,0	-0,2	-1,1	-3,7	-11,6	-23,8	-41,9
Bruttoresultat	0,2	2,5	2,7	3,0	3,2	9,9	16,0	27,0
Bruttomarginal, adj.	n.a	n.a	n.a	n.a	34,9%	25,0%	25,0%	25,0%

Externa kostnader	-1,8	-8,8	-14,8	-15,2	-8,3	-9,5	-10,0	-11,2
Personalkostnader	-0,2	-2,4	-4,7	-7,7	-10,4	-12,4	-12,3	-12,0
Övriga rörelsekostnader	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-0,4	-0,8
EBITDA	-1,8	-8,7	-16,7	-19,9	-15,6	-12,0	-6,6	2,9
EBITDA-marginal	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	5,3%

Bear scenario, Nyckeltal	2019	2020	2021	2022	2023	2024E	2025E	2026E
P/S	N/M	N/M	N/M	N/M	12,1	4,5	2,2	1,2
EVS	N/M	N/M	N/M	N/M	11,2	4,1	2,0	1,1
EV/EBITDA	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	21,8



Disclaimer

Ansvarsbegränsning

Dessa analyser, dokument eller annan information härrörande AG Equity Research AB (vidare AG) är framställt i informations syfte, för allmän spridning, och är inte avsett att vara rådgivande. Informationen i analyserna är baserade på källor och uppgifter samt utlåtanden från personer som AG bedömer tillförlitliga. AG kan dock aldrig garantera riktigheten i informationen. Alla estimat i analyserna är subjektiva bedömningar, vilka alltid innehåller viss osäkerhet och bör användas varsamt. AG kan därmed aldrig garantera att prognoser och/eller estimat uppfylls. Detta innebär att investeringsbeslut baserat på information från AG eller personer med koppling till AG, alltid fattas självständigt av investeraren. Dessa analyser, dokument och information härrörande AG är avsett att vara ett av flera redskap vid investeringsbeslut. Investerare uppmanas att komplettera med ytterligare material och information samt konsultera en finansiell rådgivare inför alla investeringsbeslut. AG fransäger sig allt ansvar för eventuell förlust eller skada av vad slag det må vara som grundar sig på användandet av material härrörande AG.

Intressekonflikter och opartiskhet

För att säkerställa Analyst Groups oberoende har Analyst Group inrättat interna regler för analytiker, utöver detta så har alla analytiker undertecknat avtal i vilket de är skyldiga att redovisa alla eventuella intressekonflikter.

Dessa har utformats för att säkerställa att *KOMMISSIONENS DELEGERADE FÖRORDNING (EU) 2016/958 av den 9 mars 2016 om komplettering av Europaparlamentets och rådets förordning (EU) nr 596/2014 vad gäller tekniska standarder för tillsyn för de tekniska villkoren för en objektiv presentation av investeringsrekommendationer eller annan information som rekommenderar eller föreslår en investeringsstrategi och för uppgivande av särskilda intressen och intressekonflikter efterlevs.*

För fullständiga regler för våra analytiker se: <https://www.analystgroup.se/interna-regler-ansvarsbegransning/>

Bull and Bear- Rekommendationer

Rekommendationerna i form av bull alternativt bear syftar till att förmedla en övergripande bild av Analyst Groups åsikt. Rekommendationerna är utarbetade genom noggranna processer bestående av kvalitativ research och övervägning samt diskussion med andra kvalificerade analytiker.

Definition Bull: Bull är en metafor för en positivt inställd vy på framtiden. Termen används för att beskriva de faktorer som talar för en positiv framtidsutveckling för bolaget

Definition Bear: Bear är en metafor för en pessimistisk inställd vy på framtiden. Termen används för att beskriva de faktorer som talar för en negativ framtidsutveckling för bolaget.

Övrigt

Denna analys är en så kallad uppdragsanalys. Detta innebär att Analyst Group har mottagit betalning för att göra analysen. Uppdragsgivare **CirChem AB** (vidare Bolaget) har inte haft någon möjlighet att påverka de delar där Analyst Group har haft åsikter om Bolaget, framtida värdering eller annat som skulle kunna tänkas utgöra en subjektiv bedömning. De delar som Bolaget har kunnat påverka är de delar som är rent faktamässiga och objektiva.

Analytiker äger inte aktier i Bolaget.

Upphovsrätt

Denna analys är upphovsrättsskyddad enligt lag och är AG Equity Research AB egendom (© AG Equity Research AB 2014-2024). Delning, spridning eller motsvarande till en tredje part är tillåtet under förutsättning att analysen delas i oförändrad form.